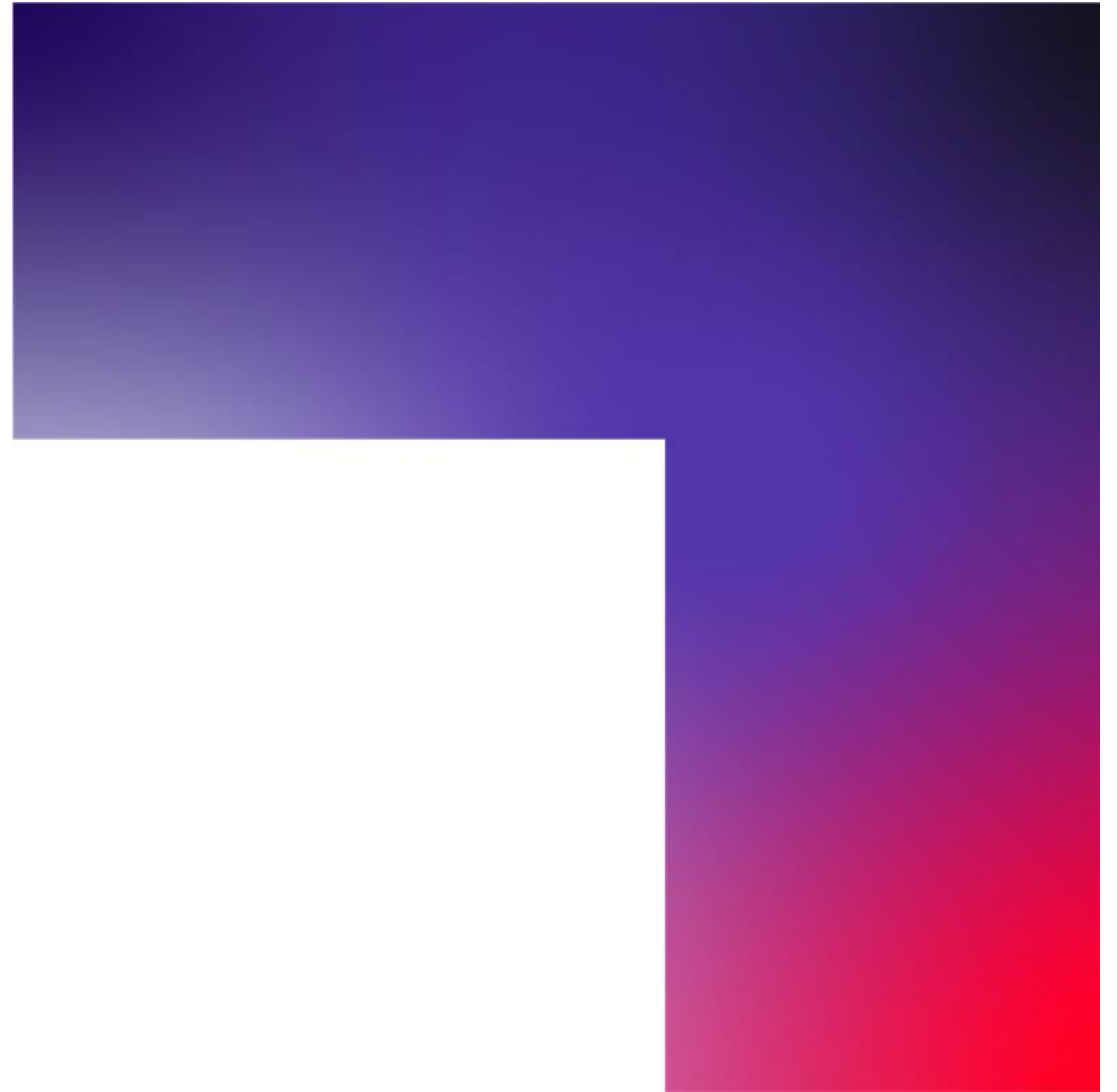


Premier trimestre de l'exercice 2026

Résultats et points saillants financiers

Pour les périodes de trois mois closes les
31 décembre 2025 et 2024

28 janvier 2026



Informations et déclarations prospectives

Nos présentations contiennent des « informations prospectives » au sens des lois canadiennes sur les valeurs mobilières ainsi que des « déclarations prospectives » au sens de la loi américaine intitulée *Private Securities Litigation Reform Act of 1995* et des autres règles d'exonération américaines applicables. Ces informations et déclarations prospectives sont présentées et communiquées conformément aux règles d'exonération prévues dans les lois canadiennes et américaines sur les valeurs mobilières applicables. Ces informations et déclarations prospectives comprennent toutes les informations et déclarations relatives aux intentions, aux projets, aux attentes, aux opinions, aux objectifs, au rendement futur et à la stratégie de CGI, ainsi que toute autre information ou déclaration liée à des circonstances ou à des événements futurs qui ne concernent pas directement et exclusivement des faits historiques. Les informations et déclarations prospectives emploient souvent, mais pas toujours, des termes comme « croire », « estimer », « s'attendre à », « avoir l'intention », « envisager », « prévoir », « planifier », « prédire », « projeter », « viser à », « chercher à », « s'efforcer de », « potentiel », « continuer », « cibler », « peut », « pourrait », « devrait », ainsi que tout autre terme de nature semblable et toute autre forme conjuguée de ces termes. Ces informations et déclarations sont fondées sur notre perception des tendances historiques, de la situation actuelle et de l'évolution prévue des affaires, ainsi que d'autres hypothèses, tant générales que spécifiques, que nous jugeons appropriées dans les circonstances. Elles font toutefois, de par leur nature même, l'objet de risques et d'incertitudes intrinsèques sur lesquels CGI n'a, dans bon nombre de cas, aucune emprise, et en raison desquels les résultats réels pourraient différer considérablement des attentes exprimées ou sous-entendues dans ces informations et déclarations prospectives. Ces risques et incertitudes comprennent en particulier, mais sans s'y limiter : les risques liés au marché, comme l'intensité des activités de nos clients, qui est tributaire de la conjoncture économique et politique, les autres risques externes (comme les pandémies, les conflits armés, les enjeux climatiques, l'inflation, les guerres tarifaires ou commerciales) et notre capacité à négocier de nouveaux contrats; les risques liés à notre secteur d'activité, comme la concurrence, et notre capacité de développer et d'élargir nos gammes de services pour répondre aux exigences émergentes des entreprises et aux nouvelles tendances technologiques (comme l'intelligence artificielle), de pénétrer de nouveaux marchés et de protéger nos droits de propriété intellectuelle; les risques liés à notre entreprise comme ceux associés à notre stratégie de croissance, y compris l'intégration de nouvelles activités, le risque financier et le risque opérationnel associés aux marchés internationaux, les risques juridiques et opérationnels associés aux contrats avec des clients du secteur public, le risque de change, l'évolution des lois fiscales et autres programmes fiscaux, la résiliation, la modification, le retard ou la suspension de nos contrats, nos attentes quant aux revenus futurs résultant de nouveaux contrats et de notre carnet de commandes, notre capacité d'attirer et de fidéliser du personnel, de négocier des modalités contractuelles

favorables, d'offrir nos services et de recouvrer nos créances, de divulguer, de gérer et de mettre en œuvre les initiatives et normes environnementales, sociales et de gouvernance (ESG) et de respecter nos engagements et nos objectifs ESG, incluant, sans s'y limiter, notre engagement à réduire nos émissions nettes de carbone; ainsi que les risques d'atteinte à notre réputation et risques financiers inhérents aux atteintes à la cybersécurité de CGI et à d'autres incidents, y compris du fait de l'utilisation de l'intelligence artificielle, les risques financiers portant notamment sur les besoins et exigences en matière de liquidités, le maintien des ratios financiers, notre capacité à déclarer et à verser des dividendes, les fluctuations des taux d'intérêt, ainsi que l'évolution de la solvabilité et des notes de crédit; de même que tous autres risques et hypothèses énoncés ou intégrés par renvoi dans cette présentation, le rapport de gestion trimestrielle de CGI et les autres documents que nous publions, y compris ceux que nous déposons auprès des Autorités canadiennes en valeurs mobilières (sur SEDAR+ à l'adresse www.sedarplus.ca) et de la Securities and Exchange Commission des États-Unis (sur EDGAR à l'adresse www.sec.gov). Sauf indication contraire, les informations et déclarations prospectives contenues dans nos présentations sont en date des présentes, et CGI décline toute intention ou obligation de les mettre à jour ou de les réviser consécutivement à l'obtention de nouveaux renseignements ou à l'arrivée d'événements nouveaux, ou pour tout autre motif, sauf dans la mesure où les lois applicables l'exigent. Bien que nous sommes d'avis que les hypothèses sur lesquelles les informations et déclarations prospectives sont fondées semblaient raisonnables en date des présentes, vous êtes mis en garde contre le risque de leur accorder une crédibilité excessive. Il convient aussi de rappeler que les informations et déclarations prospectives sont présentées dans le seul but d'aider les investisseurs et les autres parties à comprendre nos objectifs, nos priorités stratégiques et nos perspectives commerciales, ainsi que le contexte dans lequel nous prévoyons exercer nos activités. Vous êtes mis en garde contre la possibilité que ces informations et déclarations prospectives puissent ne pas convenir à d'autres fins. Vous trouverez à la rubrique intitulée Environnement du risque dans le rapport de gestion trimestrielle de CGI, intégrée par renvoi dans la présente mise en garde, de plus amples renseignements sur les risques pouvant faire en sorte que les résultats réels diffèrent de façon importante des attentes actuelles. Notez également que les risques précités et ceux décrits dans le rapport de gestion trimestrielle et autres documents de CGI ne sont pas les seuls risques susceptibles de nous toucher. D'autres risques et incertitudes dont nous ignorons actuellement l'existence ou que nous jugeons actuellement négligeables pourraient également avoir une incidence défavorable importante sur notre situation financière, notre performance financière, nos flux de trésorerie, nos activités commerciales ou notre réputation.

Veuillez consulter la section « Investisseurs » de notre site Internet à www.cgi.com pour accéder aux documents d'information continue utilisés par la direction dans ses discussions avec les investisseurs et les analystes sur les résultats de CGI.

Tous les montants sont en dollars canadiens à moins d'indication contraire.

Définitions des mesures financières non définies par les principes comptables généralement reconnus (PCGR) et autres mesures clés de rendement

Mesures et ratios financiers non définis par les principes comptables généralement reconnus (PCGR) figurant dans cette présentation : croissance des revenus en devises constantes, BAIL ajusté, marge du BAIL ajusté, dette nette, ratio de la dette nette par rapport aux capitaux propres, rendement du capital investi (RCI), bénéfice net ajusté, marge du bénéfice net ajusté, et bénéfice par action (BPA) après dilution ajusté. CGI présente ses résultats financiers conformément aux Normes internationales d'information financière (« normes IFRS de comptabilité »). Néanmoins, la direction estime que certaines mesures de rendement qui ne sont pas définies par les PCGR fournissent une information utile aux investisseurs sur la situation financière et les résultats d'exploitation de l'entreprise, car elles constituent des indicateurs supplémentaires de son rendement. Ces mesures n'ont pas de signification normalisée en vertu des normes IFRS de comptabilité et, par conséquent, il est peu probable qu'elles puissent être comparées à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés et elles doivent être considérées comme des mesures supplémentaires et non comme des mesures de remplacement de l'information financière connexe préparée selon les normes IFRS de comptabilité. Mesures clés de rendement figurant dans cette présentation : flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation en pourcentage des revenus, nouveaux contrats, ratio nouveaux contrats/facturation, carnet de commandes, délai moyen de recouvrement des créances (jours), marge du bénéfice avant impôt sur les bénéfices et marge du bénéfice net.

Notre rapport de gestion du premier trimestre de l'E2026 daté du 28 janvier 2026, disponible sur le site Web de CGI et déposé auprès des Autorités canadiennes en valeurs mobilières sur SEDAR+ à www.sedarplus.ca et EDGAR à www.sec.gov, comprend, aux pages 3, 4, 5 et 6, des descriptions de ces mesures financières non définies par les PCGR (et de leurs mesures les plus proches selon les normes IFRS de comptabilité) ainsi que des ratios et d'autres mesures clés de rendement.

Remarque : tous les montants sont exprimés en dollars canadiens.

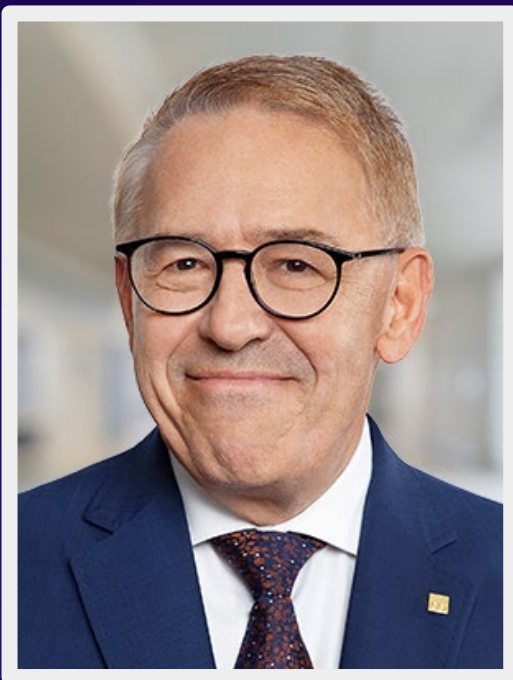
Bâtir l'avenir, ensemble

Depuis 50 ans, nous combinons l'ingéniosité humaine et le pouvoir de la technologie afin d'aider nos clients à obtenir des résultats concrets. À ceux et celles avec qui nous avons eu le privilège de collaborer, **merci**.

Le rôle que joue la technologie pour bâtir un monde meilleur est plus essentiel, et plus humain, que jamais. Et ce n'est que le début.

cgi.com/50-ans





François Boulanger

Président et
chef de la direction



Steve Perron

Vice-président exécutif et
chef de la direction financière

Points saillants financiers : T1 E2026

	T1 E2026	p. r. au T1 E2025
Revenus	4,08 G\$	7,7 %
Croissance des revenus en devises constantes*		3,4 %
Bénéfice avant impôt sur les bénéfices	600 M\$	1,4 %
Marge du bénéfice avant impôt sur les bénéfices*	14,7 %	(90) p. c.
BAIL ajusté ¹	655 M\$	7,1 %
Marge du BAIL ajusté*	16,1 %	(10) p. c.
Bénéfice net	442 M\$	0,8 %
Marge du bénéfice net*	10,8 %	(80) p. c.
Bénéfice net ajusté*	461 M\$	2,7 %
Marge du bénéfice net ajusté*	11,3 %	(60) p. c.
Bénéfice par action après dilution	2,03 \$	5,7 %
BPA après dilution ajusté*	2,12 \$	7,6 %

* La croissance des revenus en devises constantes, le BAIL ajusté, la marge du BAIL ajusté, le bénéfice net ajusté, la marge du bénéfice net ajusté et le BPA après dilution ajusté sont des mesures non conformes aux PCGR pour lesquelles nous fournissons davantage de détails dans le rapport de gestion T1-E2026, y compris les rapprochements à leurs mesures les plus proches selon les normes comptables IFRS, le cas échéant, à la section 3.4. du rapport de gestion de T1-E2026, à lire conjointement avec leurs définitions débutant à la page 3 du rapport de gestion T1-E2026. La marge du bénéfice net avant impôt sur les bénéfices et la marge du bénéfice net sont des mesures de rendement clés pour lesquelles nous fournissons davantage de détails dans le rapport de gestion T1-E2026, y compris leurs définitions débutant à la page 3 du rapport de gestion de T1-E2026.

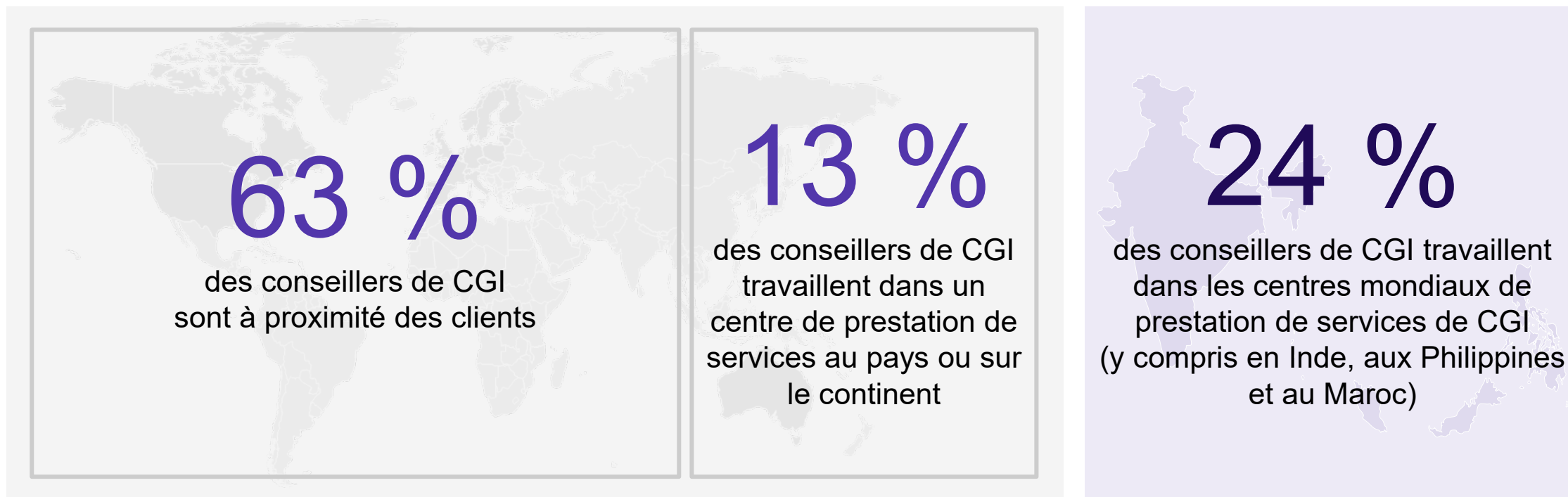


Remarques du chef de la direction

« Alors que CGI amorce sa 50e année d'activité en 2026, nos résultats du premier trimestre ont continué de refléter la solidité de notre modèle d'affaires, de nos relations avec les clients, de notre expertise et de notre rigueur opérationnelle, a souligné François Boulanger, président et chef de la direction. La performance de CGI au premier trimestre illustre les priorités d'investissement de nos clients, soit la modernisation et les services en mode délégué, appuyés par des solutions avancées d'intelligence artificielle. Cela s'est traduit par de très bons résultats au cours du trimestre, fondés sur un ratio nouveaux contrats/facturation à 117 % pour nos services en mode délégué. La rigueur de l'équipe de CGI dans la gestion de nos activités et la qualité de notre prestation de services a généré un flux de trésorerie record de 872 millions \$, renforçant davantage notre position de consolidateur actif. »

Profil de talents de CGI : 94 000 conseillers et professionnels

Modèle mondial équilibré de prestation de services de CGI

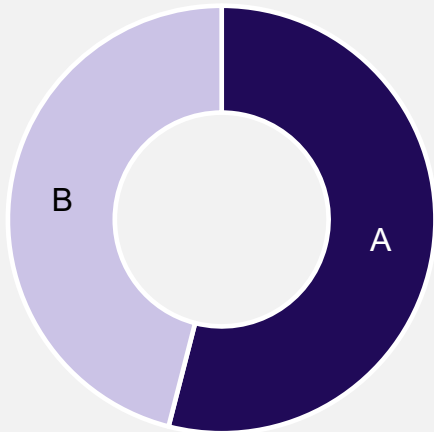


Alignés grâce à une culture d'actionnaire-propriétaire :
87 % sont actionnaires par l'entremise de notre Régime d'achat d'actions

Répartition des revenus : T1 E2026

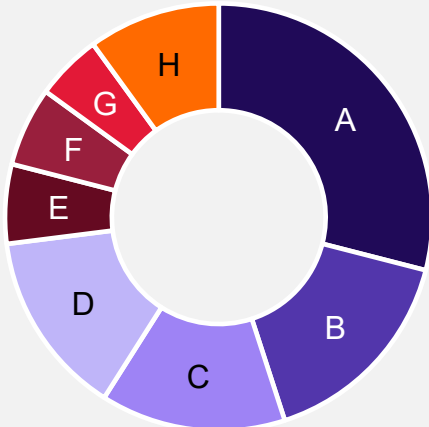
(% des revenus)

Type de service



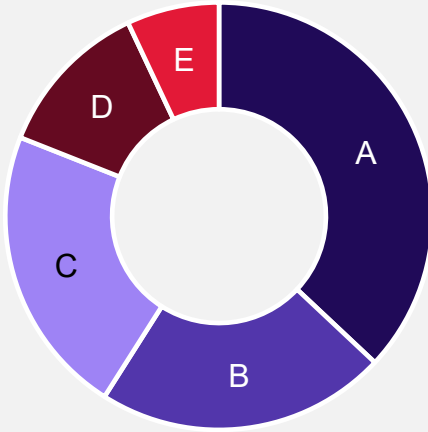
- A. Services en TI et en gestion des processus d'affaires en mode délégué, 54 %
- B. Services de conseil en management et en stratégie TI et services d'intégration de systèmes, 46 %

Répartition géographique



- A. États-Unis, 29 %
- B. France, 16 %
- C. Royaume-Uni, 14 %
- D. Canada, 14 %
- E. Allemagne, 6 %
- F. Finlande, 6 %
- G. Suède, 5 %
- H. Reste du monde, 10 %

Secteur cible

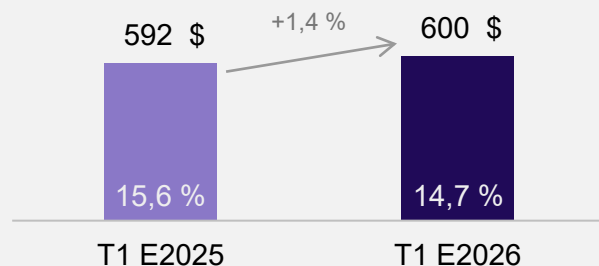


- A. Gouvernements, 37 %
- B. Manufacturier, distribution et détail, 22 %
- C. Services financiers, 22 %
- D. Communications et services publics, 12 %
- E. Santé, 7 %

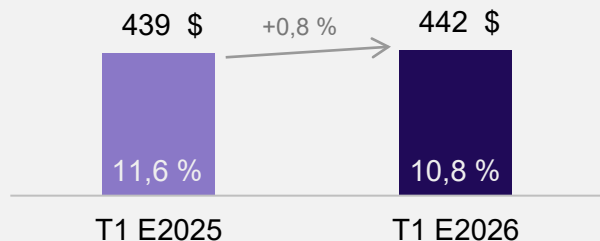
Points saillants financiers : T1 E2026

(en millions de dollars et % des revenus)

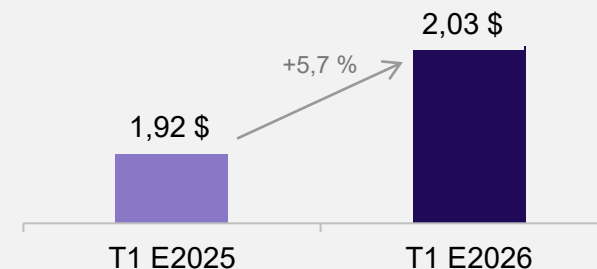
Bénéfice avant impôt sur les bénéfices et sa marge*



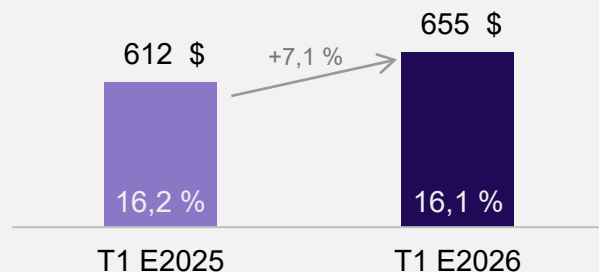
Bénéfice net et marge*



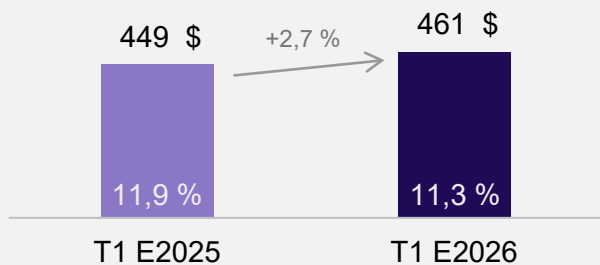
Bénéfice par action après dilution



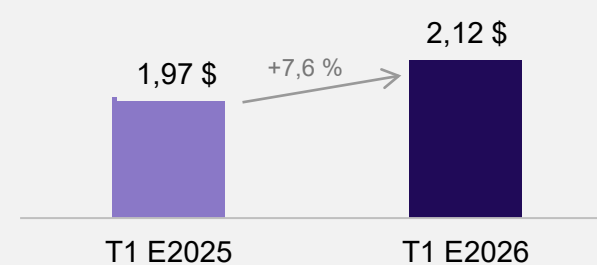
BAIL ajusté et sa marge*



Bénéfice net et marge, ajusté*



Bénéfice par action après dilution ajusté*



* Le BAIL ajusté, la marge du BAIL ajusté et le bénéfice net, la marge du bénéfice net et le BPA dilué ajusté sont des mesures non conformes aux PCGR pour lesquelles nous fournissons davantage de détails dans le rapport de gestion de T1-E2026, y compris les rapprochements à leurs mesures les plus proches selon les normes comptables IFRS, le cas échéant, à la section 3.4. du rapport de gestion de T1-E2026, à lire conjointement avec leurs définitions débutant à la page 4 du rapport de gestion de T1-E2026. La marge avant impôt sur les bénéfices, la marge du bénéfice net et le BPA après dilution sont des mesures de rendement clés pour lesquelles nous fournissons davantage de détails dans le rapport de gestion de T1-E2026, y compris leurs définitions à la page 4 du rapport de gestion de T1-E2026.

Autres mesures financières

Flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation*

T1 E2026

872 M\$

21,4 % des revenus*
Même période de l'exercice
précédent 646 M\$

12 derniers mois

2,46 G\$

15,2 % des revenus*
Même période de l'exercice
précédent 2,27 G\$

Ratios de la structure de capital

Rendement du capital investi*

13,3 %

par rapport à 16,2 % à la même période de l'exercice
précédent

Ratio de la dette nette par rapport
aux capitaux propres et à la dette*

25,7 %

par rapport à 13,7 % à la même période de
l'exercice précédent

* Le flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation et le flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation en pourcentage sont des mesures de rendement clés pour lesquelles nous fournissons davantage de détails dans le rapport de gestion de T1-E2026, y compris leurs définitions à la page 5 du rapport de gestion de T1-E2026. Le ratio de la dette nette par rapport aux capitaux propres et le rendement du capital sont des mesures non conformes aux PCGR pour lesquelles nous fournissons davantage de détails dans le rapport de gestion de T1-E2026, y compris les rapprochements à leurs mesures les plus proches selon les normes comptables IFRS, le cas échéant, à la section 4.5. du rapport de gestion de T1-E2026, à lire conjointement avec leurs définitions à la page 6 du rapport de gestion de T1-E2026.

Ratio nouveaux contrats/facturation* de 110,4 % pour les 12 derniers mois

Nouveaux contrats* – T1 E2026

4,5 G\$

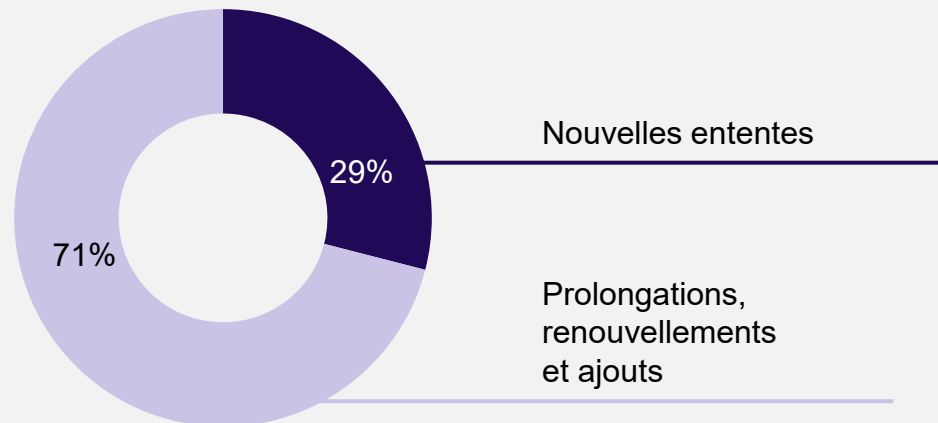
Ratio nouveaux
contrats/facturation* – T1 E2026

109,5 %

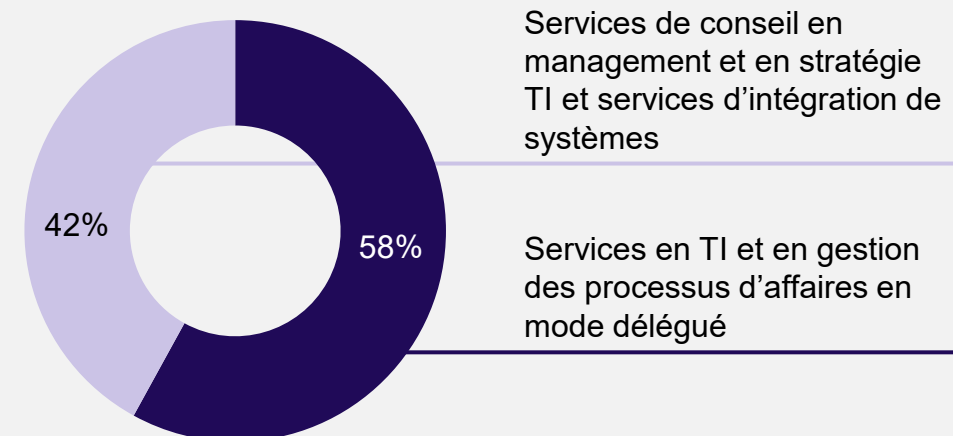
Ratio nouveaux contrats/facturation
pour les 12 derniers mois*

110,4 %

Nouveaux contrats T1 E2026 par type de contrat



Nouveaux contrats T1 E2026 par type de service



* Les nouveaux contrats et le ratio nouveaux contrats/facturation sont des mesures de rendement clés pour lesquelles nous fournissons davantage de détails dans le rapport de gestion de T1-E2026, y compris leurs définitions à la page 3 du rapport de gestion de T1-E2026.

Résultats par secteur

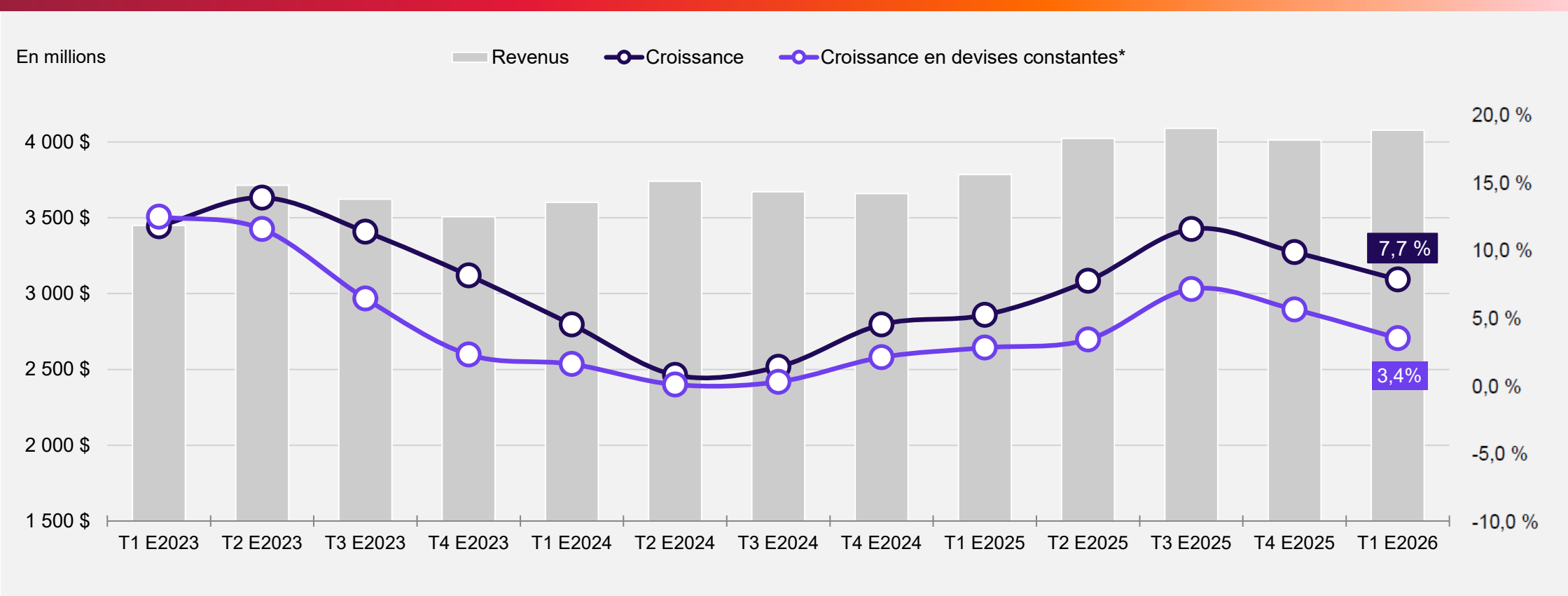
<i>En millions de dollars canadiens</i>	T1 E2026			T1 E2025		
	Revenus	BAIL ajusté*		Revenus	BAIL ajusté*	
	\$	\$	%	\$	\$	%
Europe de l'Ouest et du Sud	763,9	107,9	14,1 %	645,2	83,0	12,9 %
Secteur privé et gouvernements locaux, É.-U.	605,9	81,3	13,4 %	578,2	78,0	13,5 %
Royaume-Uni et Australie	551,2	88,0	16,0 %	406,2	67,0	16,5 %
Canada	508,9	121,8	23,9 %	528,6	127,2	24,1 %
Gouvernement fédéral américain	494,9	58,1	11,7 %	566,0	73,2	12,9 %
Scandinavie, Nord-Ouest et Centre-Est de l'Europe	469,6	64,7	13,8 %	415,1	48,0	11,6 %
Finlande, Pologne et pays Baltes	239,2	36,5	15,3 %	224,1	29,1	13,0 %
Allemagne	227,4	25,4	11,2 %	214,0	25,4	11,9 %
Asie-Pacifique	250,9	71,4	28,5 %	248,7	80,8	32,5 %
Éliminations	(33,5)			(40,9)		
Total CGI	4 078,4	655,1	16,1 %	3 785,2	611,7	16,2 %

* Le BAIL ajusté et la marge du BAIL ajusté sont des mesures non conformes aux PCGR pour lesquelles nous fournissons davantage de détails dans le rapport de gestion de T1-E2026, y compris les rapprochements à leurs mesures les plus proches selon les normes comptables IFRS, à la section 3.7. du rapport de gestion de T1-E2026, à lire conjointement avec leurs définitions à la page 4 du rapport de gestion de T1-E2026.

Tendances trimestrielles

Tendance des revenus (trimestrielle)

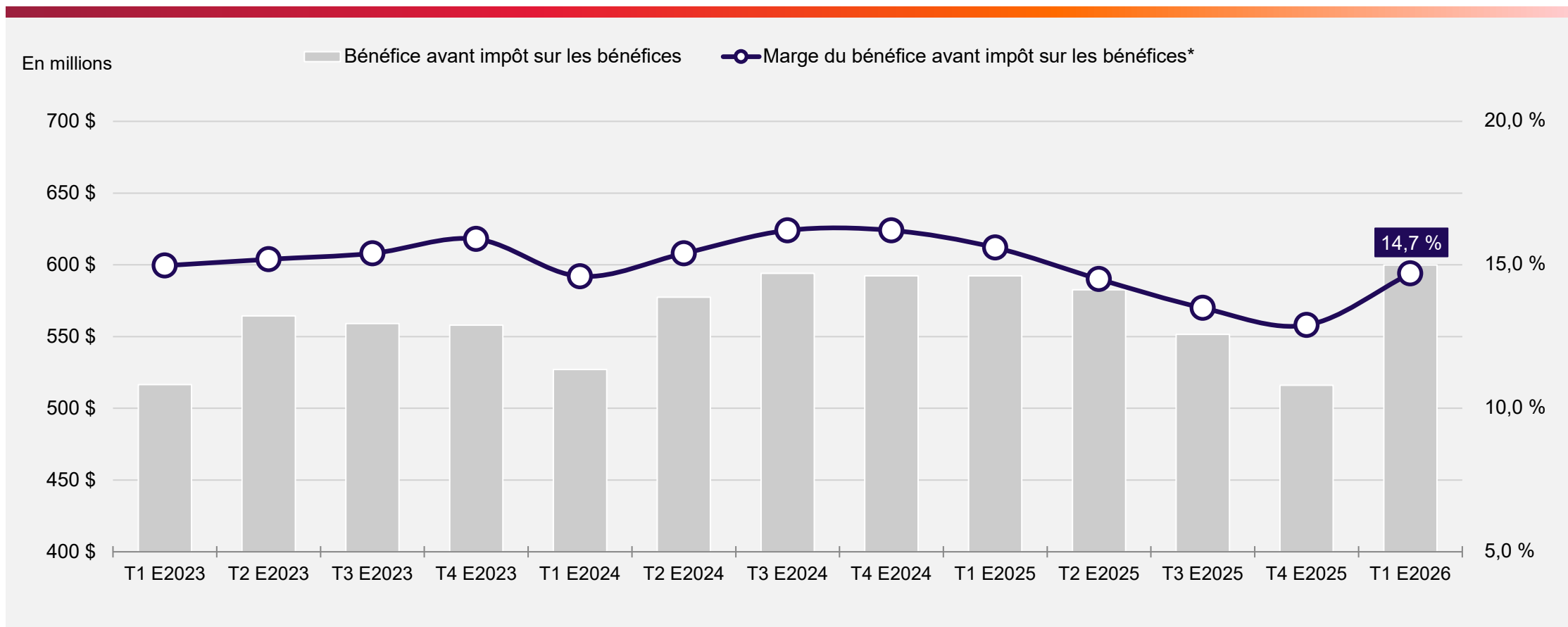
Revenus de 4 078 millions \$, représentant une croissance de 7,7 % ou de 3,4 %* en devises constantes sur douze mois



* La croissance des revenus en devise constante est une mesure non conforme aux PCGR pour laquelle nous fournissons davantage de détails dans le rapport de gestion de T1-E2026, y compris le rapprochement à sa mesure la plus proche selon les normes comptables IFRS, à la section 3.4. du rapport de gestion de T1-E2026, à lire conjointement avec sa définition à la page 3 du rapport de gestion de T1-E2026.

Tendance du bénéfice avant impôt sur les bénéfices et de sa marge* (trimestrielle)

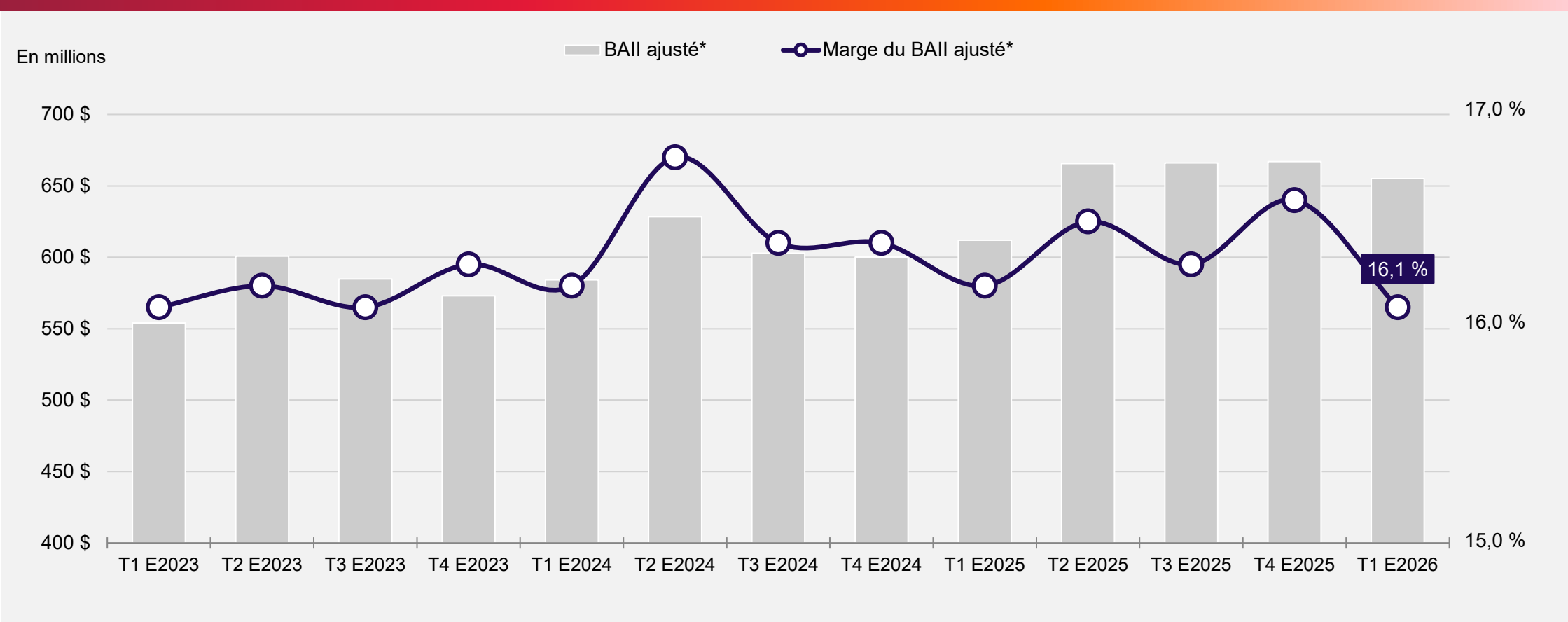
Bénéfice avant impôt sur les bénéfices de 600 M\$; marge* de 14,7 %, en baisse de 90 points centésimaux p. r. au T1 de l'E2025



* La marge du bénéfice avant impôt sur les bénéfices est une mesure de rendement clé pour laquelle nous fournissons davantage de détails dans le rapport de gestion de T1-E2026, y compris sa définition à la page 4 du rapport de gestion de T1-E2026.

Tendance du BAI ajusté* et de sa marge* (trimestrielle)

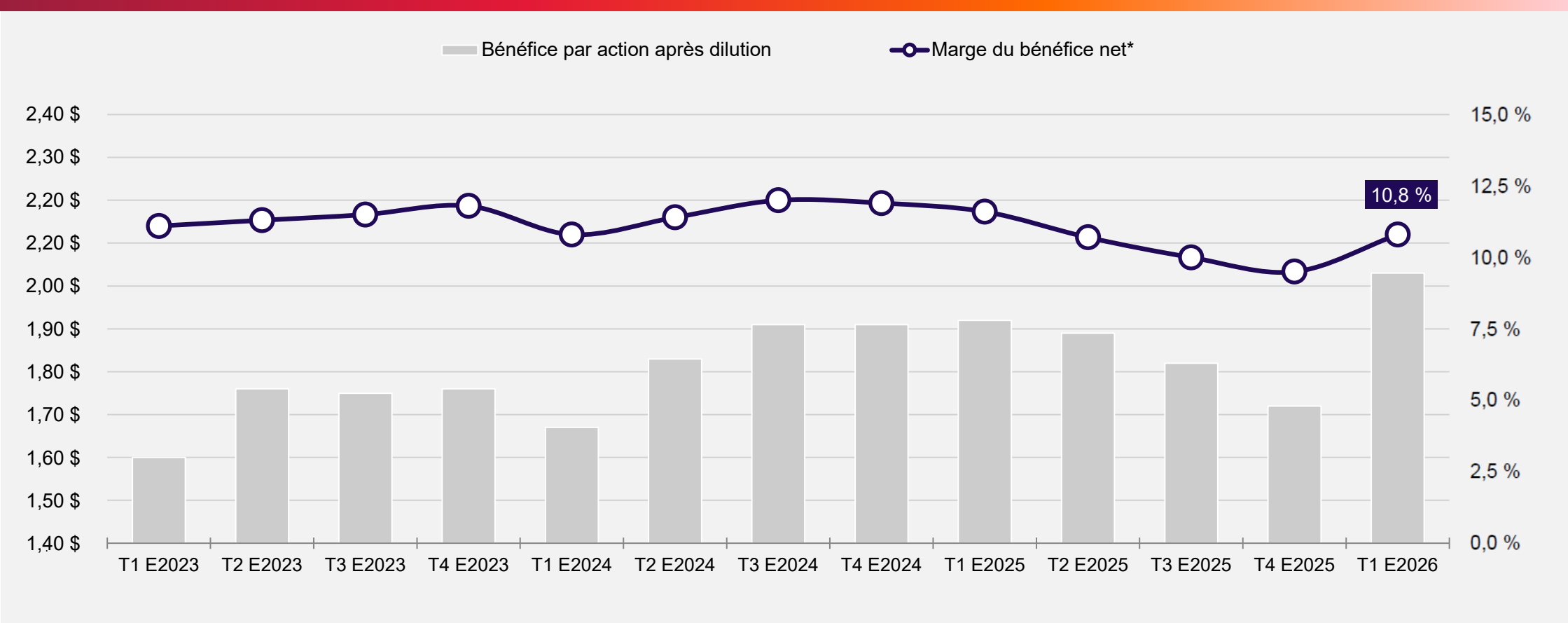
BAI ajusté* de 655 M\$; marge* de 16,1 %, en baisse de 10 points centésimaux p. r. au T1 de l'E2025



* Le BAI ajusté et la marge du BAI ajusté sont des mesures non conformes aux PCGR pour lesquelles nous fournissons davantage de détails dans le rapport de gestion de T1-E2026, y compris les rapprochements à leurs mesures les plus proches selon les normes comptables IFRS, à la section 3.7. du rapport de gestion de T1-E2026, à lire conjointement avec leurs définitions débutant à la page 4 du rapport de gestion de T1-E2026.

Tendance de la marge du bénéfice net* et du BPA après dilution (trimestrielle)

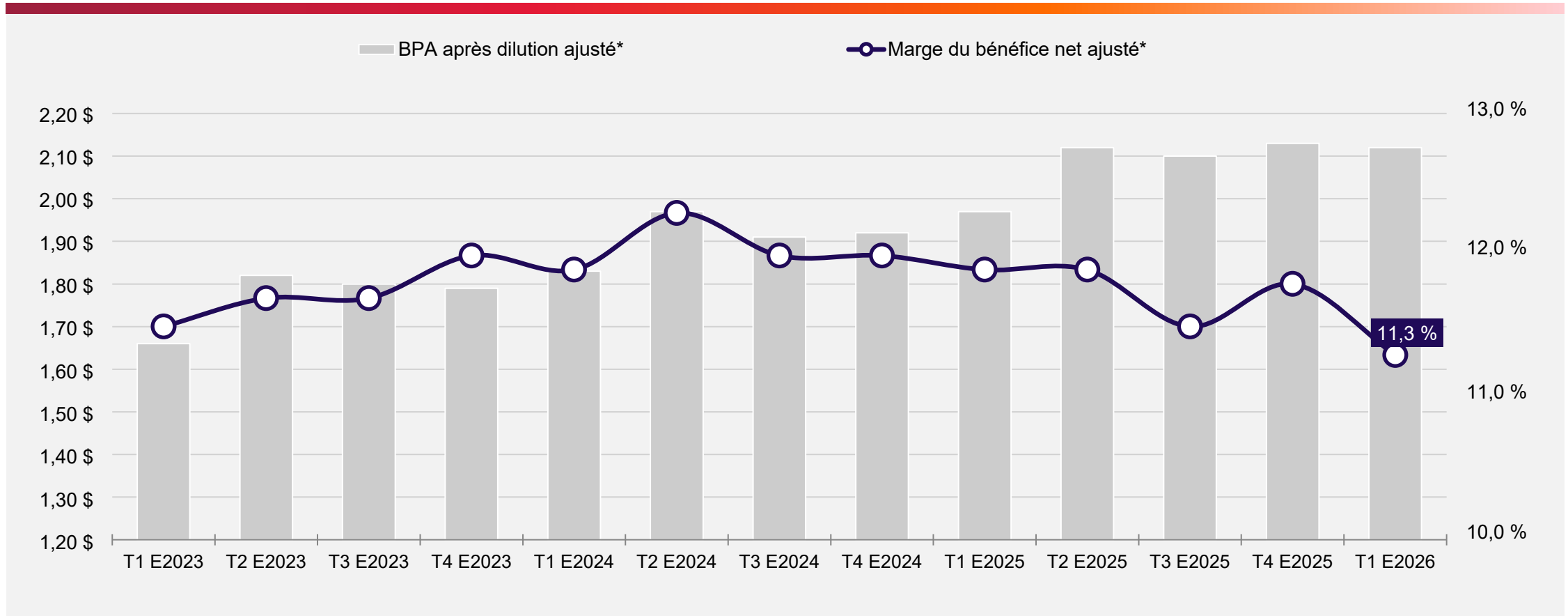
Bénéfice net de 442 M\$ – BPA dilué de 2,03 \$, en hausse de 5,7 % p. r. au T1 de l'E2025



* La marge du bénéfice net est une mesure de rendement clé pour laquelle nous fournissons davantage de détails dans le rapport de gestion de T1-E2026, incluant sa définition à la page 4 du rapport de gestion de T1-E2026.

Tendance de la marge du bénéfice net ajusté* et du BPA après dilution ajusté* (trimestrielle)

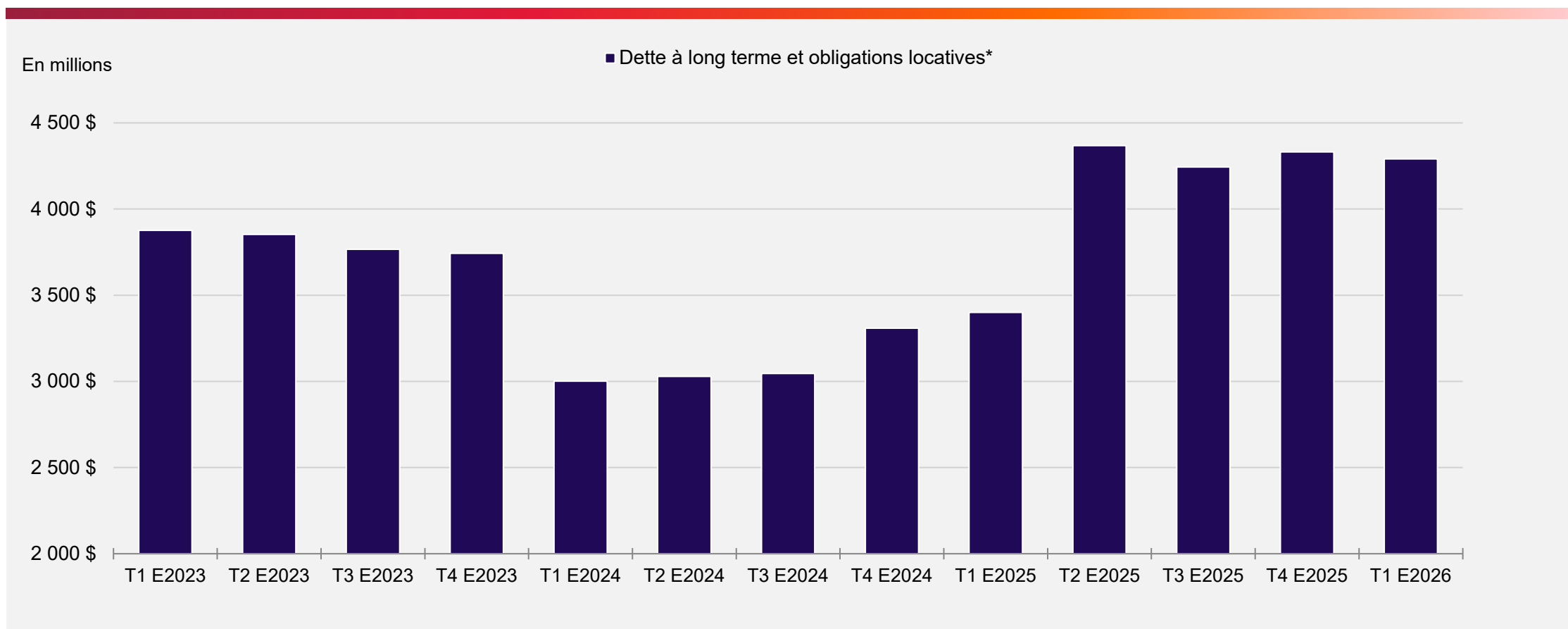
Bénéfice net ajusté* de 461 M\$ – BPA après dilution ajusté* de 2,12 \$, en hausse de 7,6 % p. r. au T1 de l'E2025



* La marge du bénéfice net ajusté et le BPA après dilution ajusté sont des mesures non conformes aux PCGR pour lesquelles nous fournissons davantage de détails dans le rapport de gestion de T1-E2026, y compris les rapprochements à leurs mesures les plus proches selon les normes comptables IFRS, à la section 3.8. du rapport de gestion de T1-E2026, à lire conjointement avec leurs définitions débutant à la page 4 du rapport de gestion de T1-E2026.

Tendance de la dette à long terme et des obligations locatives*

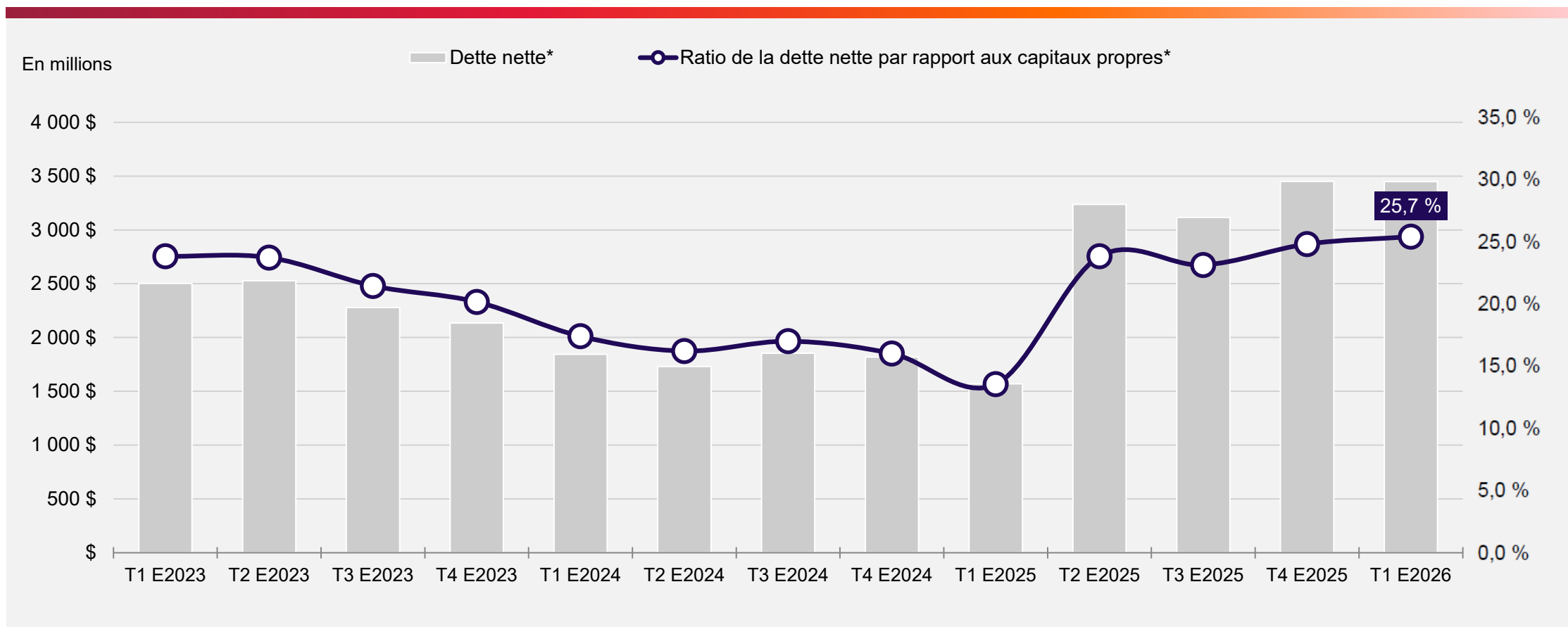
Dette à long terme et obligations locatives* de 4,29 G\$, hausse de 0,89 G\$ p. r. au T1 de l'E2025



* La dette à long terme et les obligations locatives incluent les tranches courantes.

Tendance de la dette nette* (trimestrielle)

Dette nette* de 3,45 G\$ ou 25,7 % du ratio de la dette nette par rapport aux capitaux propres*



* La dette nette et le ratio de la dette nette sont des mesures ou ratios non conformes aux PCGR pour lesquelles nous fournissons davantage de détails dans le rapport de gestion de T1-E2026, y compris les rapprochements à leurs mesures les plus proches selon les normes comptables IFRS, à la section 4.5, du rapport de gestion de T1-E2026, à lire conjointement avec leurs définitions à la page 6 du rapport de gestion de T1-E2026.

Communiquez avec l'équipe des Relations avec les investisseurs pour poursuivre la conversation

Kevin Linder

Vice-président principal, Relations avec les investisseurs

kevin.linder@cgi.com

+1-905-973-8363

IR@cgi.com

Christina Leclerc

Directrice, Relations avec les investisseurs

christina.leclerc@cgi.com

+1-514-978-5448

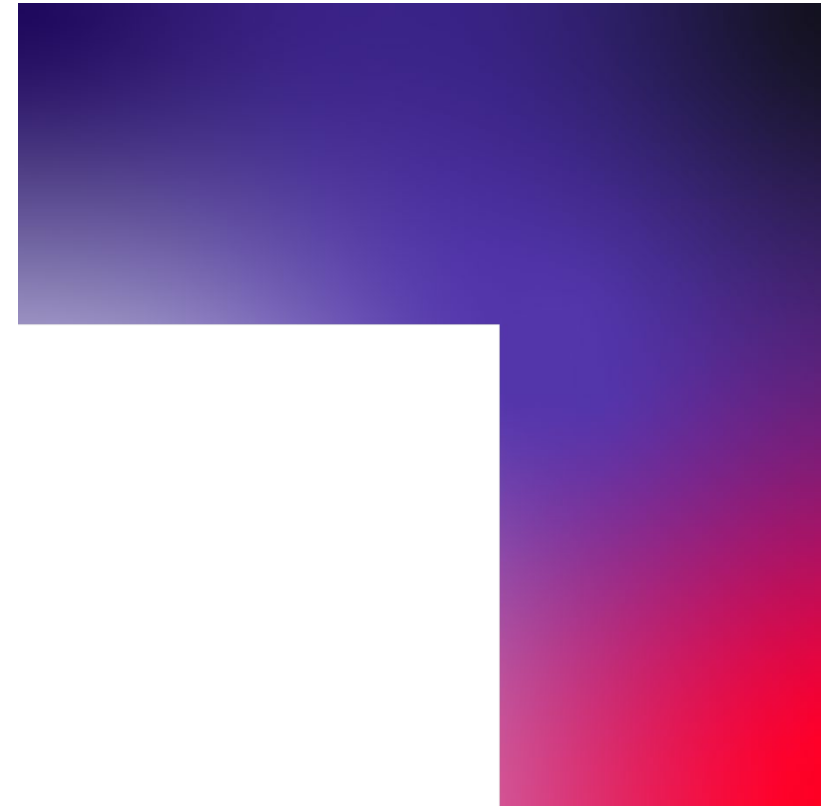
Pour plus de renseignements : cgi.com/investisseurs

Allier savoir et faire

Fondée en 1976, CGI est l'une des plus importantes entreprises de services de conseil en technologie de l'information (TI) et en management au monde.

Nous sommes guidés par les faits et axés sur les résultats afin d'accélérer le rendement de vos investissements. À partir de centaines de bureaux à l'échelle mondiale, nous offrons des services de conseil complets, adaptables et durables en TI et en management. Ces services s'appuient sur des analyses mondiales et sont mis en œuvre à l'échelle locale.

cgi.com



CGI