

BICEPS – Einkauf und Verkauf



Ein- und Verkaufsprozesse gehören in der Pharma-, Kosmetik- und Chemieindustrie zu den wichtigen Erfolgsfaktoren in Bezug auf die Wirtschaftlichkeit und Profitabilität. BICEPS hilft Ihnen dabei, diese entscheidenden Prozesse qualitätsgerecht zu gestalten.

Hohe Transparenz und guter Überblick durch BICEPS

Die für den Ein- und Verkauf notwendigen Hersteller- und Lieferanteninformationen verwalten Sie einfach in den Stammdaten Ihres Geschäftspartners. Sämtliche Adressen und Ansprechpartner, Liefer- und Zahlungsbedingungen, Treuekennzeichen und vieles mehr können hier eingegeben werden.

Die Preise werden in separaten Preislisten verwaltet. Dazu können Sie jeweils Gültigkeitsfenster anlegen, um so auch begrenzte Preisaktionen zu unterstützen. Mengenstaffelungen, verschiedene Einheiten, Liefergrößen, feste und variable Preise, Rabatte und Skonto geben Ihnen die Möglichkeit, alle Preisvarianten zu erfassen.

Die Funktionalitäten von BICEPS für den Verkauf

Wird zum Beispiel bei einem Lohnhersteller ein Angebot angefordert, können Sie mit BICEPS zunächst auf Basis der vorliegenden Rezepturen (Materialmengen und Einkaufspreise), der Herstellenweisungen (Zeiten und Kosten je Arbeitsplatz) und der Prüfpläne (Analysekosten) eine stimmige Herstellkostenkalkulation durchführen. Diese liefert Ihnen die Richtwerte für Ihr Angebot.



Ihre Vorteile auf einen Blick

- Kurze Implementierungszeit
- Externe Schnittstellen möglich
- Einfache, aber zielorientierte Bedienerführung

Die wichtigsten Features

- Geschäftspartnerstammdaten
- Preislisten mit Zeitfenstern und Staffelpreisen
- Bestellvorschläge auf Basis der Produktionsplanung
- Bestellungen zu qualifizierten Lieferanten
- Bestellformulare, Auftragsbestätigungen und Rechnungen als PDF zum Versand per E-Mail
- Wareneingänge mit Prüfung gegen offene Bestellungen
- Angebotsbearbeitung
- Erstellung von Verkaufsaufträgen
- Produktionsplanung auf Basis der Verkaufsaufträge
- Erstellung der Versandpapiere und Etiketten
- Übergabe der Rechnungsdaten an Ihr Finanzsystem

Im Erfolgsfall wird dann der Verkaufsauftrag innerhalb von BICEPS erfasst und verwaltet. Preislisten je Kunde unterstützen die Angebotserstellung und die Auftragsbestätigung. Über den Status der einzelnen Lieferpositionen können Sie sich jederzeit aktuell informieren. Ebenso wird der Bedarf evtl. nicht vorhandener Fertigware ermittelt und fließt in die Herstellendisposition ein.

Zur Auslieferung werden die entsprechenden Paletten und/oder Gebinde zu einem Versand zusammengefasst. Dieser wird im Lager nochmals mit mobilen Terminals kontrolliert und bestätigt. Wenn die Bestätigung erfolgt ist, werden die Versandpapiere automatisch erstellt – der gesamte Vorgang ist erfolgreich abgeschlossen.

Über CGI

Wir sind ein globales Dienstleistungsunternehmen für IT- und Geschäftsprozesse und wurden 1976 gegründet. Heute sind wir mit über 91.000 Mitarbeitenden an 400 Standorten in 40 Ländern vertreten. Unsere flexiblen End-to-End-Services umfassen strategische IT- und Business-Beratung, Systemintegration, Managed IT und Intellectual Property auf Top-Niveau.

Wir unterstützen unsere Kunden bei der Transformation ihres Unternehmens zu einer agilen Organisation und setzen unsere IP-Lösungen dafür ein, Innovation zu beschleunigen. Durch intelligente Systemintegration treiben wir die IT-Modernisierung unserer Kunden voran; mit unseren Managed IT Services und Geschäftsprozess-Dienstleistungen helfen wir ihnen, den Kostendruck zu mindern und ihre Technologie-Lieferketten optimal einzusetzen.

Für weitere Informationen:

BICEPS.de@cgi.com

www.cgi.com/de/de/life-sciences