



RÉSULTATS DU TROISIÈME TRIMESTRE DE L'EXERCICE 2017

Le 2 août 2017

CGI

La force de l'engagement^{MD}

Information de nature prévisionnelle

Toutes les déclarations contenues dans nos présentations qui ne concernent pas directement et exclusivement des faits historiques constituent des « énoncés de nature prévisionnelle » au sens de l'article 27A de la loi américaine Securities Act of 1933 et de l'article 21E de la loi américaine Securities Exchange Act of 1934, telles que modifiées, et constituent de l'« information prospective » au sens des lois canadiennes sur les valeurs mobilières. Ces déclarations et cette information expriment les intentions, projets, attentes et opinions de CGI et sont sujettes à la matérialisation de certains risques, incertitudes et autres facteurs sur lesquels CGI n'a, dans plusieurs cas, aucune emprise. Compte tenu de ces facteurs, les résultats réels pourraient différer considérablement de ces déclarations ou informations prospectives. Nous vous mettons en garde contre le risque d'accorder une crédibilité excessive à ces énoncés de nature prévisionnelle ou à l'information prospective en tant que prévisions des résultats attendus.

L'emploi aux présentes des termes « penser », « estimer », « s'attendre à ce que », « avoir l'intention », « anticiper », « prévoir », « planifier », ainsi que de tout autre terme de nature semblable et de toute autre forme conjuguée de ces termes, ne sert qu'à identifier certains des énoncés de nature prévisionnelle ou information prospective, lesquels ne sont pertinents qu'en date de leur emploi. Plus particulièrement, les énoncés relatifs à la performance future constituent des énoncés de nature prévisionnelle et de l'information prospective. À moins que les lois applicables ne l'exigent, CGI décline toute intention ou obligation de mettre à jour ou de réviser les énoncés de nature prévisionnelle ou l'information prospective à la suite de l'obtention de nouveaux renseignements, lors de la survenance d'événements nouveaux ou pour tout autre motif. Pour plus de renseignements sur les risques pouvant faire en sorte que les résultats réels diffèrent de façon notable des résultats actuellement prévus, veuillez-vous référer aux risques énoncés ou intégrés par renvoi dans les rapports de gestion annuels et trimestriels de CGI et les autres documents d'information continue déposés auprès des autorités canadiennes en valeurs mobilières (disponibles sur SEDAR à l'adresse www.sedar.com) et de la Securities and Exchange Commission des États-Unis (disponibles sur EDGAR à l'adresse www.sec.gov), ainsi que les hypothèses qui portent sur ce qui précède. Veuillez consulter la section « Investisseurs » de notre site Internet à www.cgi.com pour accéder aux documents d'information continue utilisés par la direction dans ses discussions avec les investisseurs et les analystes sur les résultats de CGI.

Tous les montants sont en dollars canadiens à moins d'indication contraire.



GEORGE D. SCHINDLER

Président et
chef de la direction

FRANÇOIS BOULANGER

Vice-président exécutif et
chef de la direction financière



Résultats du T3 E2017

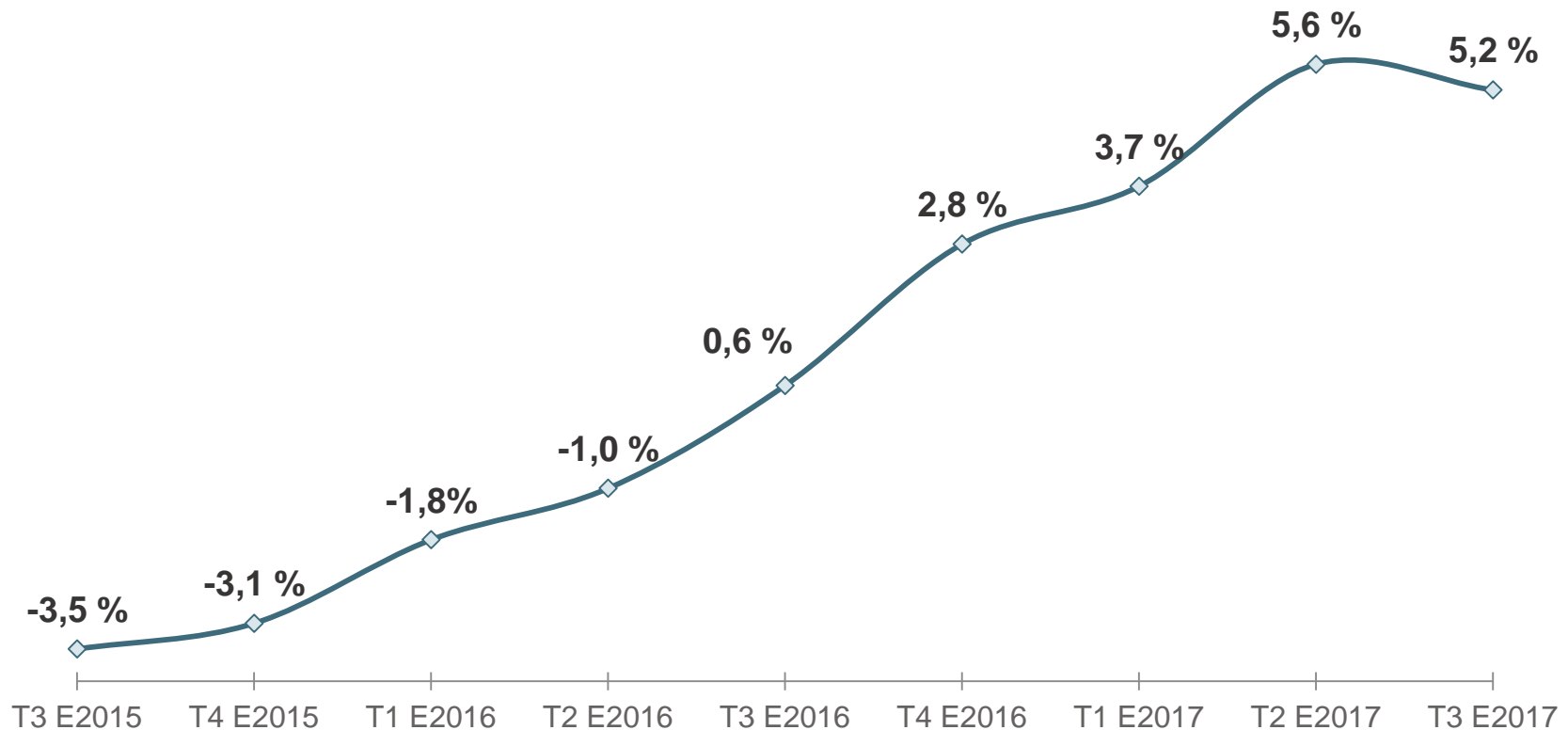
Excluant les éléments spécifiques

			vs T3 E2016
Revenus	2,8 G\$	↑	6,4 %
Croissance à taux de change constant		↑	5,2 %
BAll ajusté	399 M\$	↑	2,2 %
Marge du BAll ajusté	14,1 %		
Bénéfice net*	278 M\$	↑	1,7 %
Marge nette*	9,8 %		
BPA dilué*	0,93 \$	↑	4,5 %

* Pour le T3 E2017, les éléments spécifiques comprennent : 1,8 million \$ en coûts liés à l'intégration, après impôts.

Le rapport de gestion contient le rapprochement du BAll ajusté et de sa mesure la plus proche selon les Normes internationales d'information financière (« IFRS »).

La croissance des revenus maintient son rythme



—◇— Changement, à taux de change constant, par rapport à la même période de l'année précédente

Le rapport de gestion contient le rapprochement de la croissance des revenus à taux de change constant et de sa mesure la plus proche selon les Normes internationales d'information financière (« IFRS »).

Construction d'un carnet de commandes, établi à 21 G\$, composé de contrats de qualité supérieure
Nouveaux contrats signés

NOUVEAUX CONTRATS SIGNÉS
AU COURS DES DOUZE DERNIERS MOIS

11,3 milliards \$

Ratio nouveaux contrats/facturation de **104 %**



Flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles

FLUX DE TRÉSORERIE

AU COURS DES DOUZE DERNIERS MOIS

1,4 milliard \$

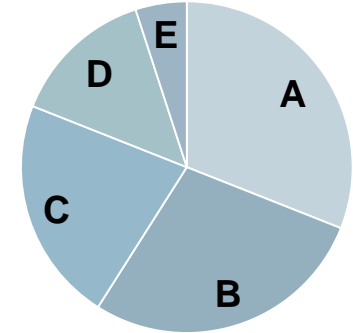
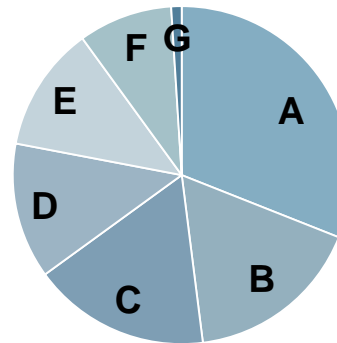
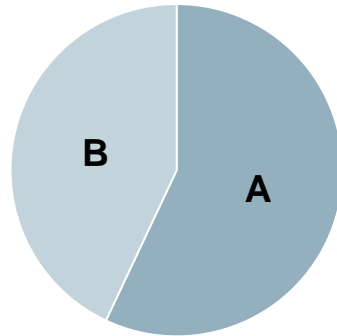
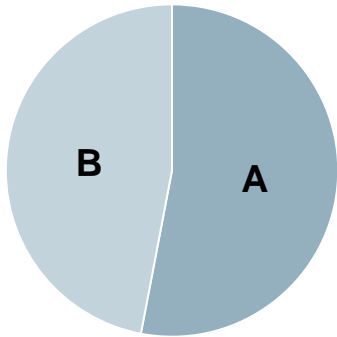
13,0 % des revenus

4,60 \$ par action après dilution



Nouveaux contrats signés pour 2,7 G\$; ratio nouveaux contrats/facturation des 12 derniers mois de 104 %

Répartition des nouveaux contrats signés

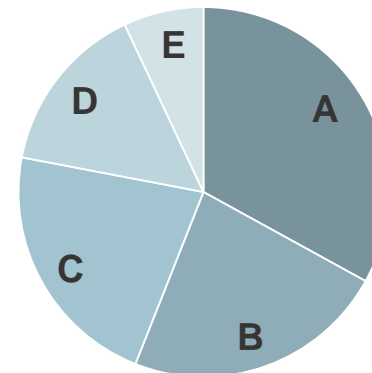
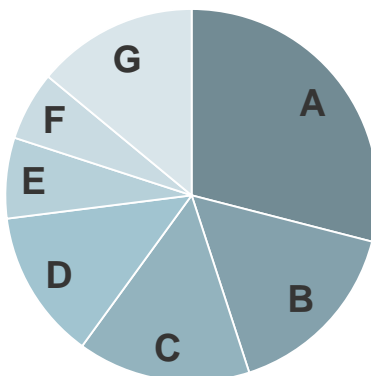
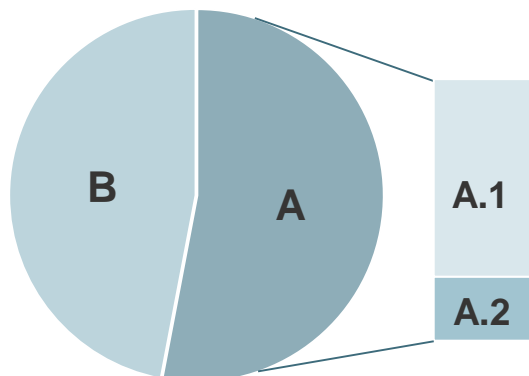


Par type de contrat		Par type de service		Par segment		Par secteur d'activité	
A.	Prolongations et renouvellements 53 %	A.	Intégration de systèmes et services-conseils 57 %	A.	États-Unis 31 %	A.	Gouvernements 31 %
B.	Nouvelles ententes 47 %	B.	Gestion de fonctions informatiques et d'affaires 43 %	B.	Pays nordiques européens 17 %	B.	Manufacturier distribution et détail 28 %
				C.	Canada 17 %	C.	Services financiers 22 %
				D.	France 13 %	D.	Télécommunications et services publics 14 %
				E.	Royaume-Uni 12 %	E.	Services de santé 5 %
				F.	ECS 9 %		
				G.	Asie-Pacifique 1 %		



Amélioration de la concentration de revenus de grande qualité

Répartition des revenus

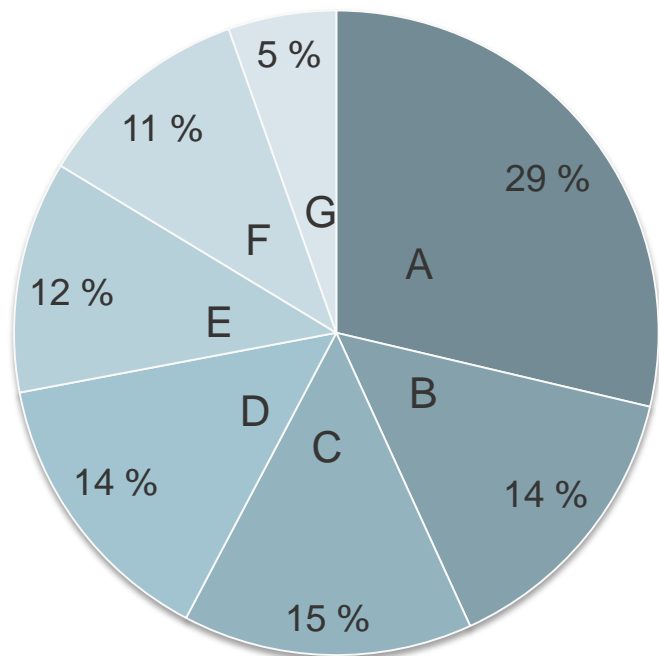


Par type de service		Par marché géographique		Par secteur d'activité				
A.	Gestion de fonctions informatiques et d'affaires	53 %	A.	États-Unis	29 %	A.	Gouvernements	33 %
	i. Services en TI	42 %	B.	Canada	16 %	B.	Manufacturier distribution et détail	23 %
	ii. Services en gestion des processus d'affaires	11 %	C.	France	15 %	C.	Services financiers	22 %
B.	Intégration de systèmes et services-conseils	47 %	D.	Royaume-Uni	13 %	D.	Télécommunications et services publics	15 %
			E.	Suède	7 %	E.	Services de santé	7 %
			F.	Finlande	6 %			
			G.	Reste du monde	14 %			

Rentabilité équilibrée à l'échelle mondiale

Répartition des revenus et du BAII

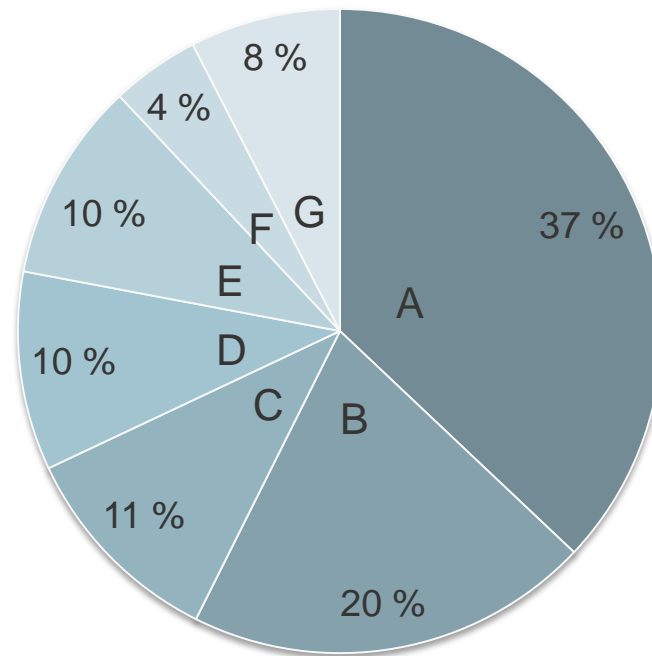
Revenus : 2,8 G\$



- A. É.-U.
- B. Canada
- C. Pays nordiques européens
- D. France
- E. R.-U.
- F. ECS
- G. Asie-Pacifique

BAII ajusté : 399 M\$

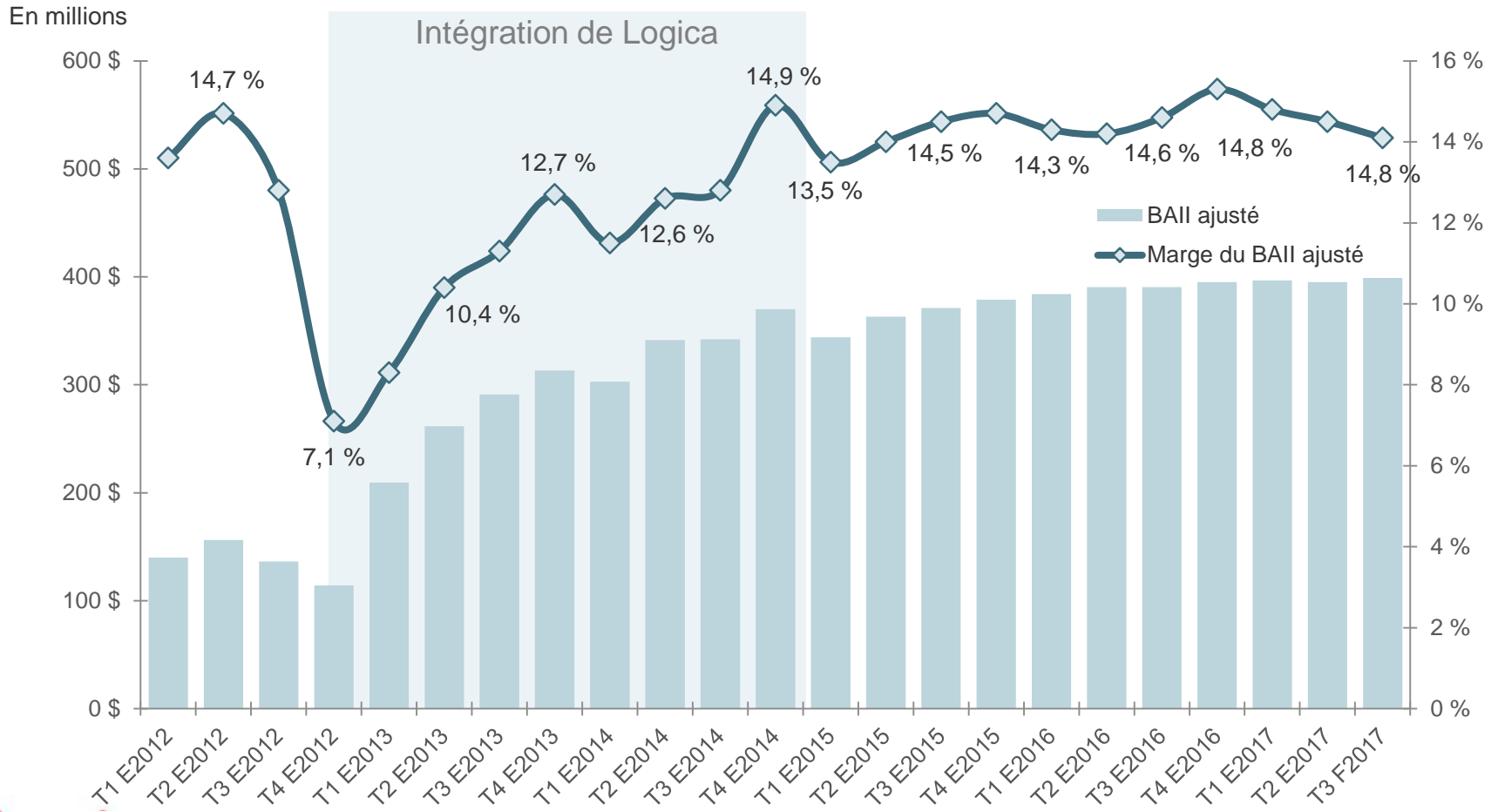
Marge : 14,1 %



Le rapport de gestion contient la conciliation du BAII ajusté et de sa mesure la plus proche selon les Normes internationales d'information financière (« IFRS »).

Maintien d'une solide rentabilité

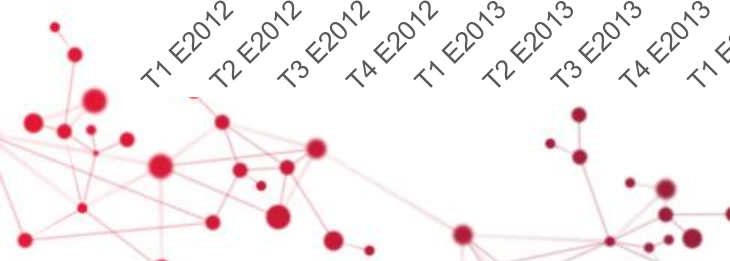
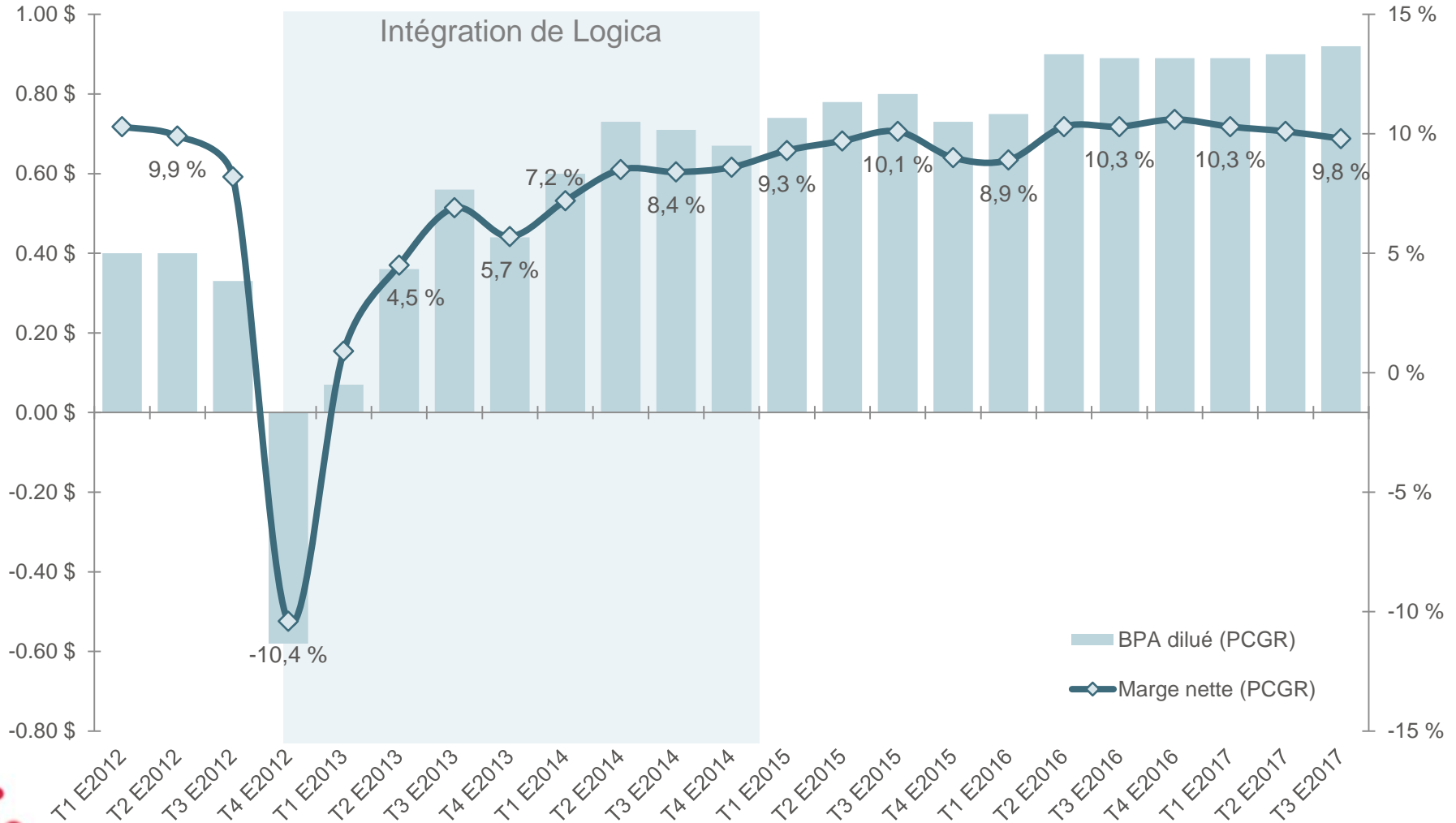
BAll ajusté de 399 M\$; marge ajustée de 14,1 % au T3 E2017



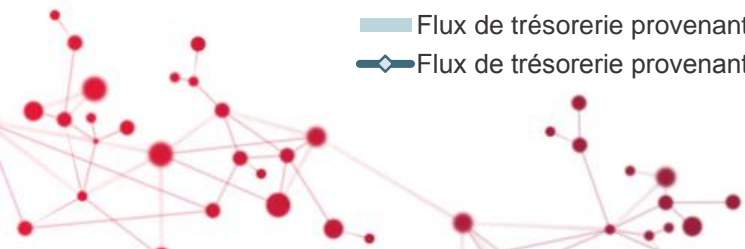
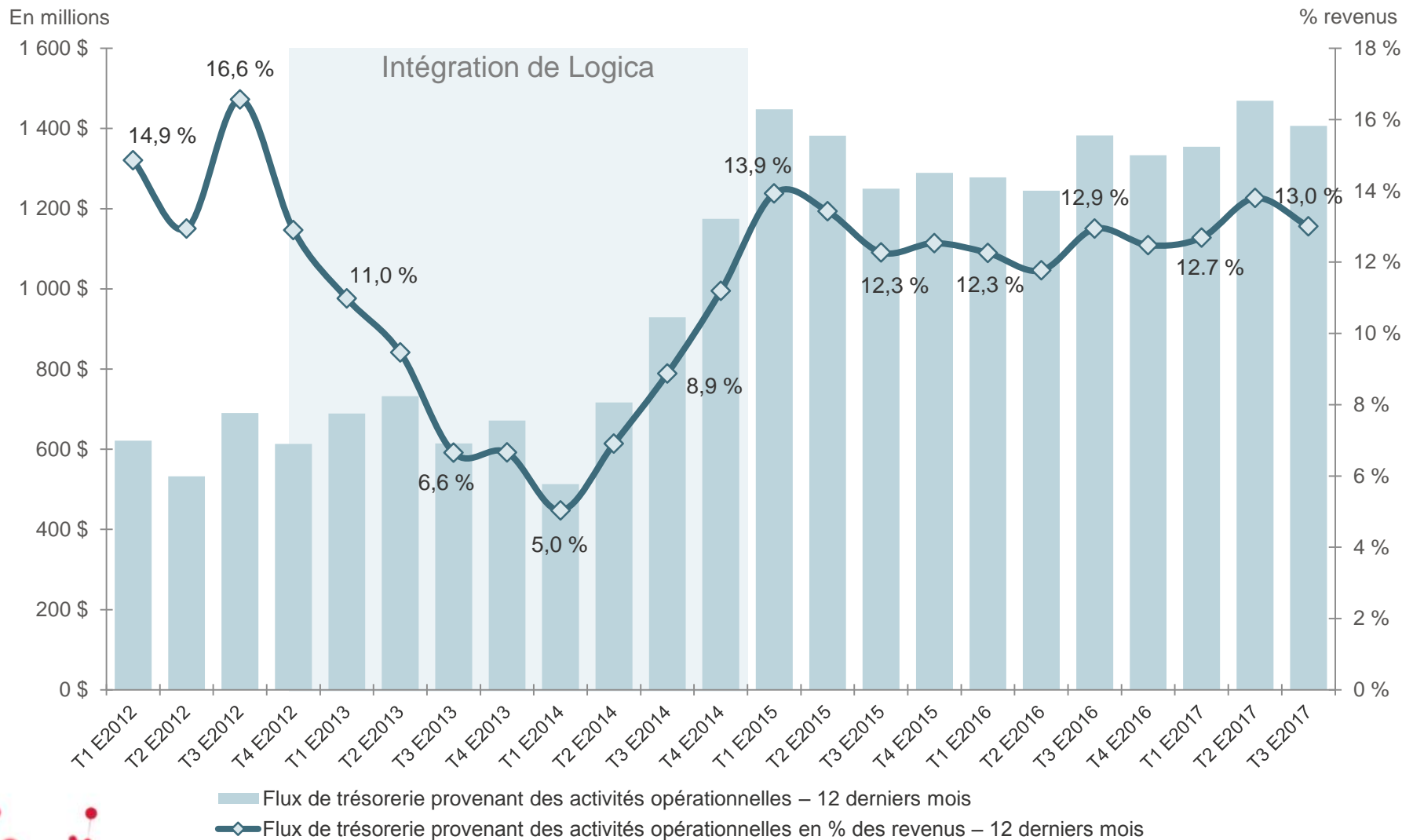
Le rapport de gestion contient la conciliation du BAll ajusté et de sa mesure la plus proche selon les Normes internationales d'information financière (« IFRS »).

Amélioration significative de la rentabilité grâce à une meilleure répartition des revenus

Marge du bénéfice net

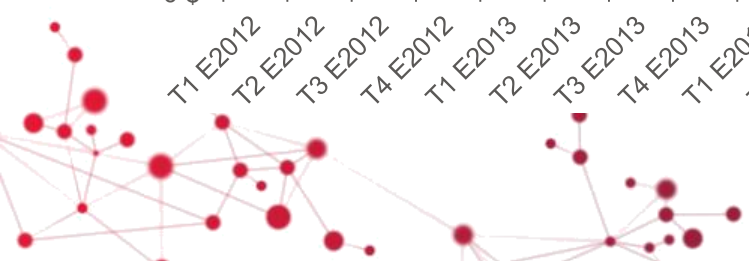
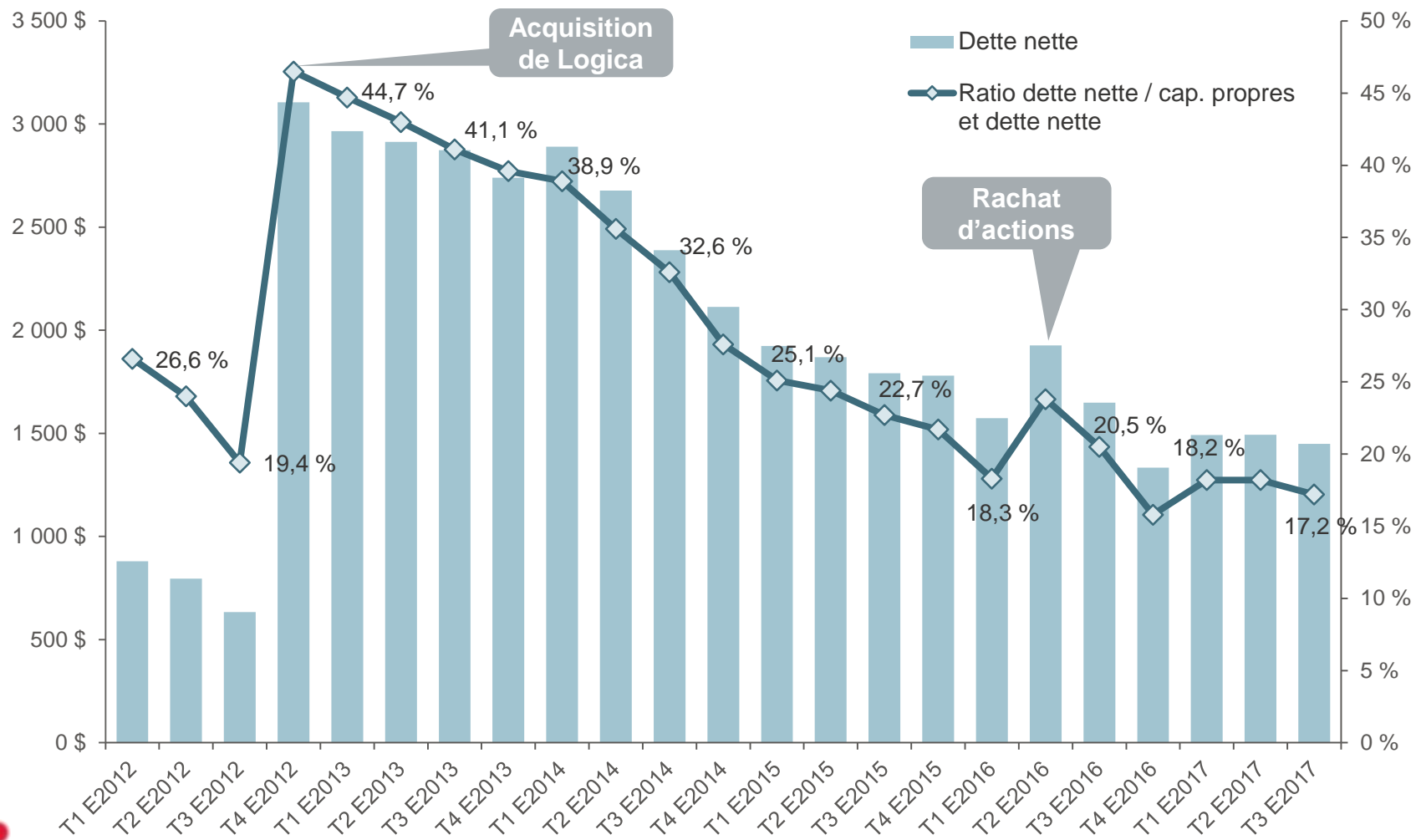


Flux de trésorerie de 1,4 G\$ provenant des opérations au cours des douze derniers mois



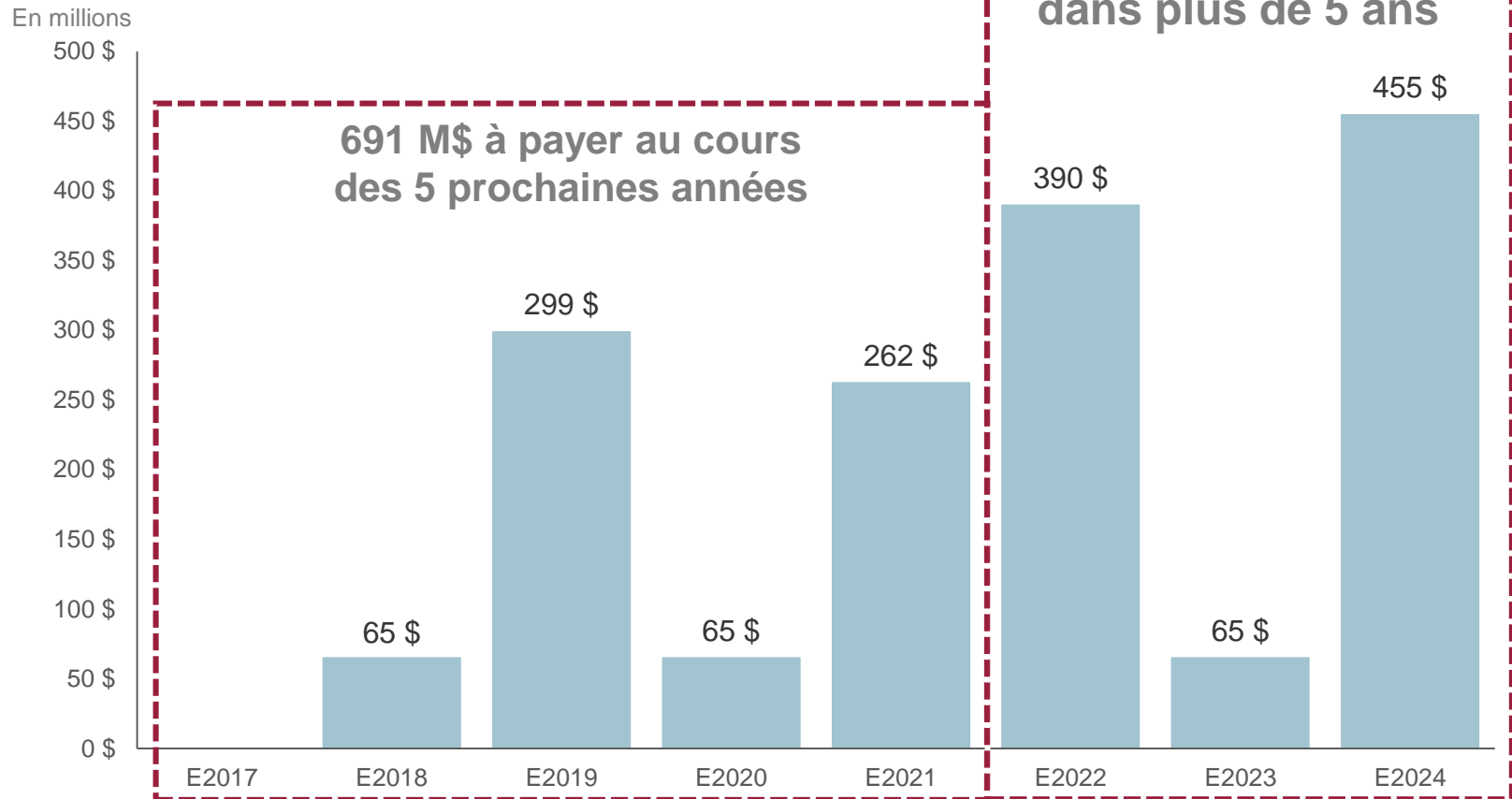
Le ratio de la dette nette par rapport aux capitaux propres et à la dette se situe à l'intérieur de notre zone de confort

En millions



Un équilibre et une flexibilité permettant l'exploitation d'occasions stratégiques

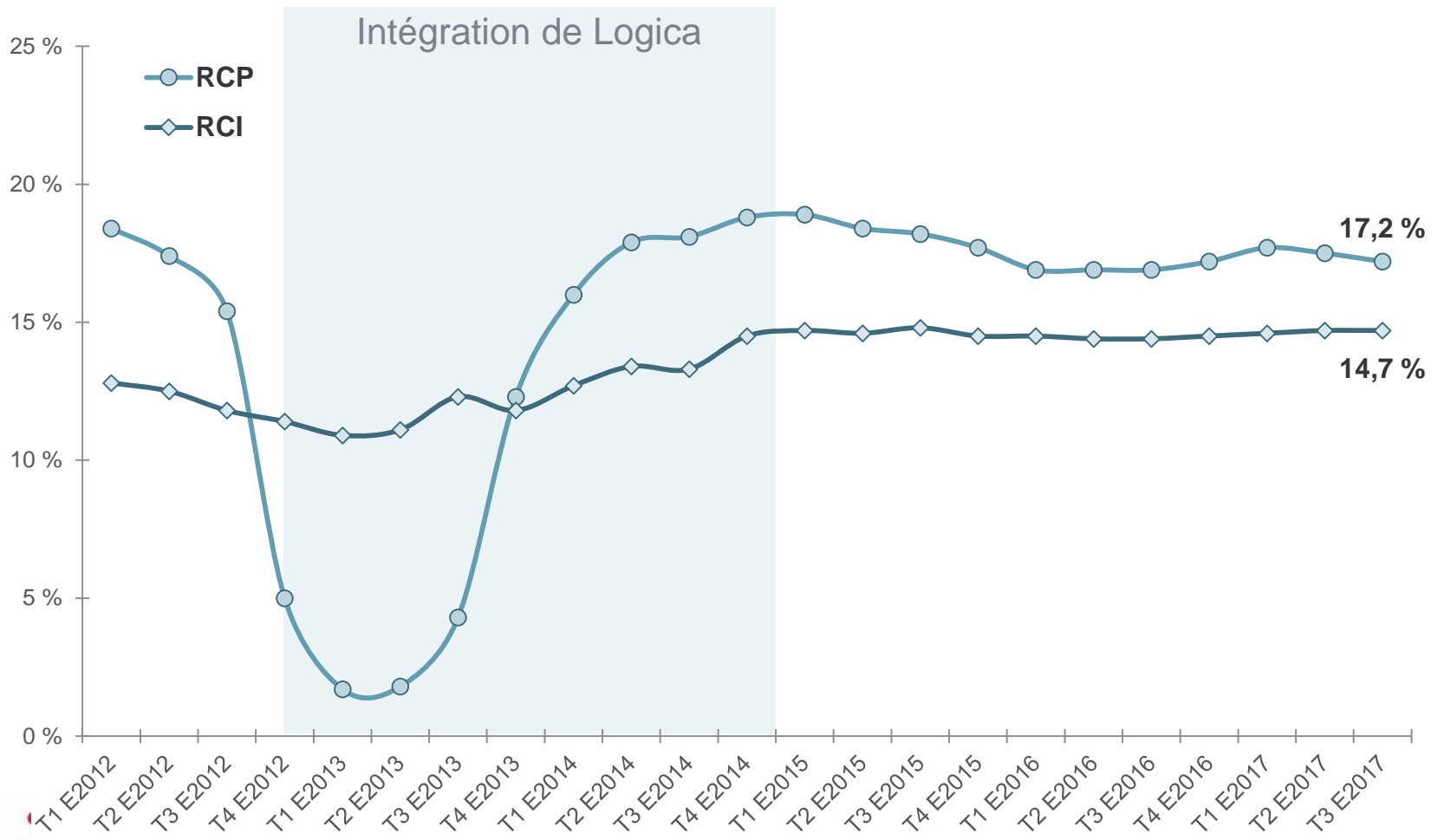
Calendrier des échéances de la dette



Excluant les contrats de location-acquisition et les prêts liés au financement d'actifs.

Rendements supérieurs au fil du temps

Évolution du RCP et du RCI

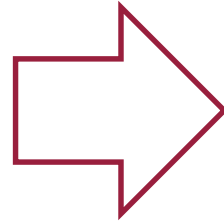


Le rendement des capitaux propres (RCP) et le rendement du capital investi (RCI) sont des mesures définies et détaillées dans le rapport de gestion.

Accélérer les activités visant à tirer parti de la demande mondiale et du virage numérique continu

Initiative stratégique

Charge avant impôts
de 165 millions \$



Croissance du BPA
supérieure à 10 %

- Poursuivre l'alignement de l'expertise des professionnels de proximité pour établir les meilleurs partenariats client
- Poursuivre notre virage vers des modèles de prestation « en tant que service », y compris le nuage hybride
- Accroître l'automatisation des processus d'affaires
- Aborder les enjeux liés à la sous-utilisation des ressources et aux frais de vente, généraux et administratifs

- Accélérer la croissance rentable
- Renforcer notre rôle à titre de partenaire et d'expert de choix pour répondre à la demande de nos clients
- Dégager du capital pour investir dans les activités générant des rendements supérieurs

Cette initiative générera des bénéfices
tout au long de l'exercice financier 2018



Personnes-ressources

Lorne Gorber
Vice-président exécutif
Communications et relations
avec les investisseurs
Lorne.gorber@cgi.com
+1 (514) 841-3355

Mathieu Richard
Directeur
Mathieu.richard@cgi.com
+1 (514) 415-3272

Samantha Taccone
Spécialiste
Samantha.taccone@cgi.com
+1 (416) 306-3782

Pour plus de renseignements
CGI.com/investisseurs

