



# RÉSULTATS DU DEUXIÈME TRIMESTRE DE L'EXERCICE 2017

Le 3 mai 2017

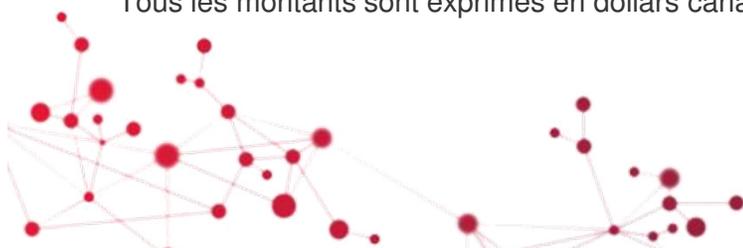
**CGI**

La force de l'engagement<sup>MD</sup>

# Énoncés de nature prévisionnelle

Toutes les déclarations contenues dans cette présentation qui ne concernent pas directement et exclusivement des faits historiques constituent des « énoncés de nature prévisionnelle » au sens de l'article 27A de la loi américaine *Securities Act of 1933* et de l'article 21E de la loi américaine *Securities Exchange Act of 1934*, telles que modifiées, et constituent de l'« information prospective » au sens des lois canadiennes sur les valeurs mobilières. Ces déclarations et cette information expriment les intentions, projets, attentes et opinions de CGI, et sont sujettes à la matérialisation de certains risques, incertitudes et autres facteurs sur lesquels CGI n'a, dans plusieurs cas, aucune emprise. Compte tenu de ces facteurs, les résultats réels pourraient différer considérablement de ces déclarations ou informations prospectives. Ces facteurs comprennent notamment, sans s'y limiter, l'échéancier et l'envergure des nouveaux contrats; les acquisitions et autres initiatives d'expansion de la Société; la capacité d'attirer et de retenir du personnel qualifié; la concurrence au sein d'une industrie des technologies de l'information en constante évolution; la conjoncture économique et commerciale; le risque de change, ainsi que les autres risques énoncés ou intégrés par renvoi dans cette présentation, les rapports de gestion annuels et trimestriels de CGI et les autres documents d'information continue déposés auprès des autorités canadiennes en valeurs mobilières (disponibles sur SEDAR à l'adresse [www.sedar.com](http://www.sedar.com)) et de la Securities and Exchange Commission des États-Unis (disponibles sur EDGAR à l'adresse [www.sec.gov](http://www.sec.gov)), ainsi que les hypothèses qui portent sur ce qui précède. L'emploi aux présentes des termes « penser », « estimer », « s'attendre à ce que », « avoir l'intention », « anticiper », « prévoir », « planifier », ainsi que de tout autre terme de nature semblable et de toute autre forme conjuguée de ces termes, ne sert qu'à identifier certains des énoncés de nature prévisionnelle ou information prospective, lesquels ne sont pertinents qu'en date de leur emploi. Plus particulièrement, les énoncés relatifs à la performance future constituent des énoncés de nature prévisionnelle et de l'information prospective. À moins que les lois applicables ne l'exigent, CGI décline toute intention ou obligation de mettre à jour ou de réviser les énoncés de nature prévisionnelle ou l'information prospective à la suite de l'obtention de nouveaux renseignements, lors de la survenance d'événements nouveaux ou pour tout autre motif. Le lecteur est mis en garde contre le risque d'accorder une crédibilité excessive à ces énoncés de nature prévisionnelle ou à l'information prospective.

Tous les montants sont exprimés en dollars canadiens à moins d'indication contraire.



---

# GEORGE D. SCHINDLER

Président et  
chef de la direction

# FRANÇOIS BOULANGER

Vice-président exécutif et  
chef de la direction financière



# Résultats du T2 E2017

Excluant les éléments spécifiques

vs T2 E2016

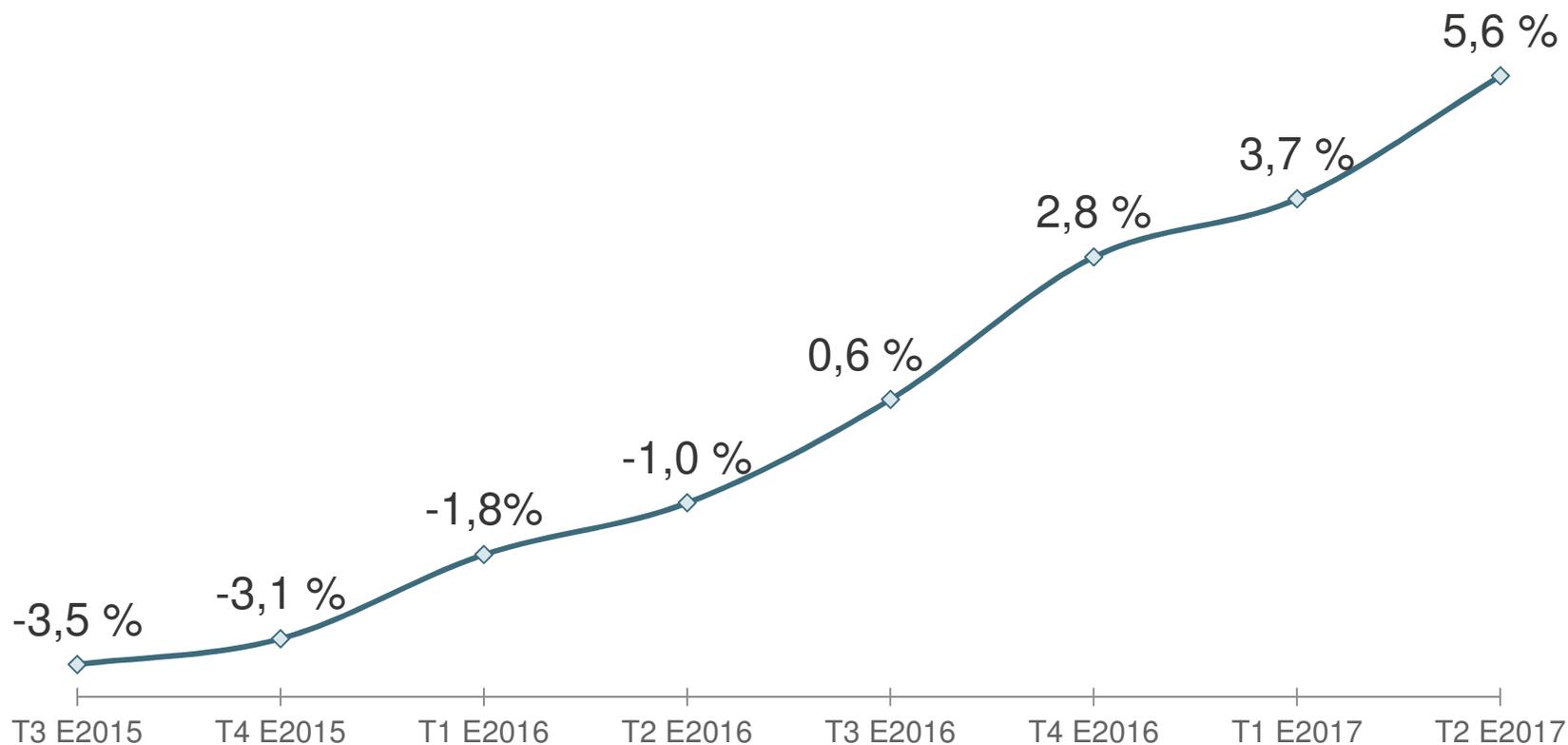
<b>Revenus</b>	<b>2,7 G\$</b>		<b>(0,9%)</b>
<b>croissance à taux de change constant</b>		<b>↑</b>	<b>5,6 %</b>
<b>BAll ajusté</b>	<b>395 M\$</b>	<b>↑</b>	<b>1,1 %</b>
<b>Marge du BAll ajusté</b>	<b>14,5 %</b>	<b>↑</b>	<b>30 p.c.</b>
<b>Bénéfice net*</b>	<b>275 M\$</b>	<b>↑</b>	<b>2,6 %</b>
<b>Marge nette*</b>	<b>10,1 %</b>	<b>↑</b>	<b>30 p.c.</b>
<b>BPA dilué*</b>	<b>0,91 \$</b>	<b>↑</b>	<b>5,8 %</b>

\* Pour le T2 E2017, les éléments spécifiques comprennent : 0,8 million \$ en coûts liés à l'intégration, après impôts.  
Pour le T2 E2016, les éléments spécifiques comprennent : un ajustement fiscal de 14,4 millions \$.

Le rapport de gestion contient le rapprochement du BAll ajusté et de sa mesure la plus proche selon les Normes internationales d'information financière (« IFRS »).



# Accélération de la croissance des revenus



—◇— Changement, à taux de change constant, par rapport à la même période de l'année précédente

Le rapport de gestion contient le rapprochement de la croissance des revenus à taux de change constant et de sa mesure la plus proche selon les Normes internationales d'information financière (« IFRS »).

## Nouveaux contrats signés

Le carnet de commandes, composé de contrats de qualité supérieure, s'établit à 21 G\$

POUR LES DOUZE DERNIERS MOIS

**11,5** milliards \$

Ratio nouveaux contrats/facturation

**108** %



# Flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles

T2 E2017

**366** millions \$

**13,4** % des revenus

---

POUR LES DOUZE DERNIERS MOIS

**1,5** milliard \$

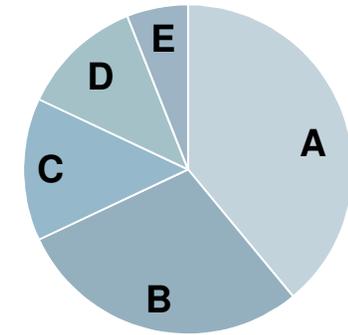
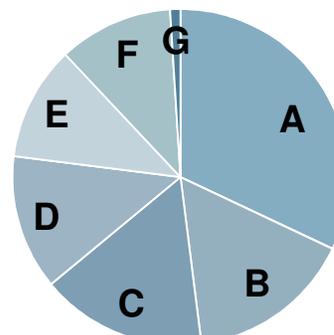
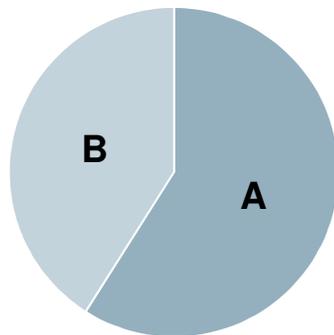
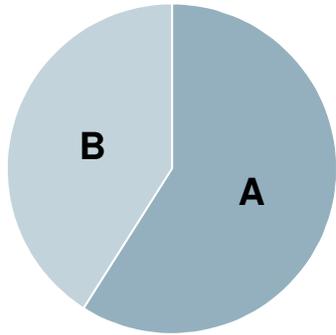
**13,8** % des revenus

**4,77** \$ par action après dilution



# T2 E2017 – Répartition des nouveaux contrats signés

Nouveaux contrats signés pour 2,7 milliards \$; ratio nouveaux contrats/facturation de 108 % au cours des 12 derniers mois

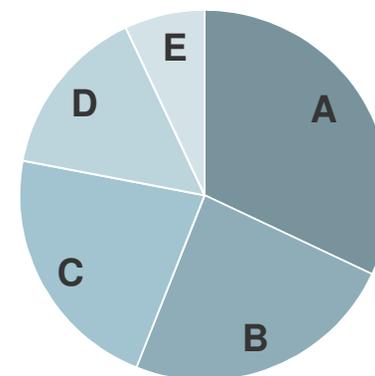
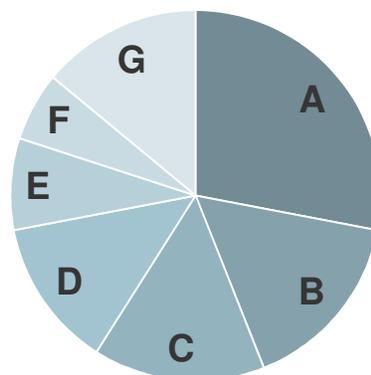
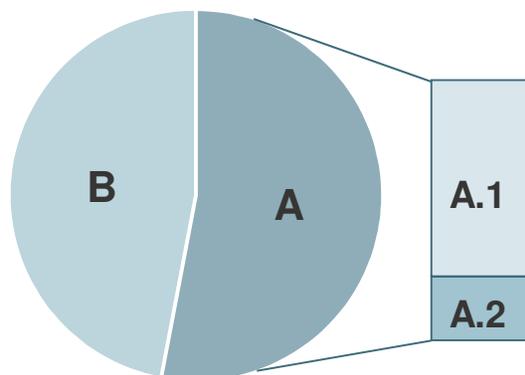


Par type de contrat		Par type de service		Par segment		Par secteur d'activité	
A.	Prolongations et renouvellements 59 %	A.	Intégration de systèmes et services-conseils 59 %	A.	États-Unis 32 %	A.	Gouvernements 39 %
B.	Nouvelles ententes 41 %	B.	Gestion de fonctions informatiques et d'affaires 41 %	B.	France 16 %	B.	Manufacturier distribution et détail 29 %
				C.	Pays nordiques européens 16 %	C.	Services financiers 14 %
				D.	Royaume-Uni 13 %	D.	Télécommunications et services publics 12 %
				E.	Canada 11 %	E.	Services de santé 6 %
				F.	ECS 11 %		
				G.	Asie-Pacifique 1 %		



# T2 E2017 – Répartition des revenus

Amélioration de la répartition de revenus de grande qualité

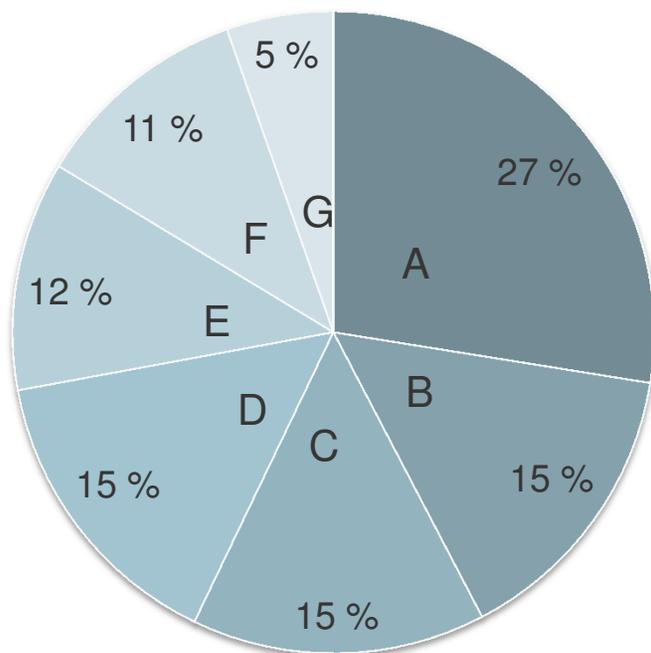


Par type de service		Par marché géographique		Par secteur d'activité	
A.	Gestion de fonctions informatiques et d'affaires	A.	États-Unis	A.	Gouvernements
	53 %		28 %		32 %
i.	Services en TI	B.	Canada	B.	Manufacturier
	43 %		16 %		24 %
ii.	Services en gestion des processus d'affaires	C.	France		distribution et détail
	10 %		15 %	C.	Services financiers
B.	Intégration de systèmes et services-conseils	D.	Royaume-Uni		22 %
	47 %		13 %	D.	Télécommunications et services publics
		E.	Suède		15 %
		F.	Finlande	E.	Services de santé
		G.	Reste du monde		7 %
			14 %		

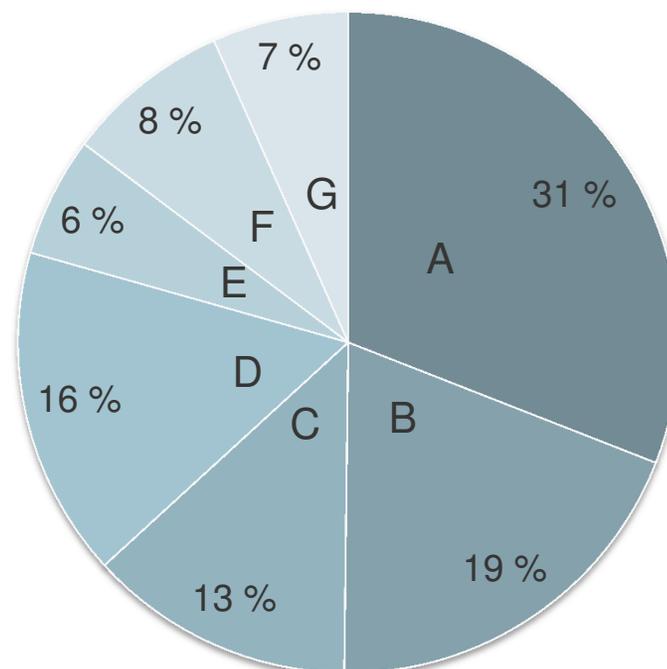
# T2 E2017 – Répartition par unité d'affaires stratégique

## Rentabilité équilibrée entre l'Amérique du Nord et l'Europe

**Revenus : 2,7 G\$**



**BAll ajusté : 395 M\$**  
*Marge : 14,5 %*

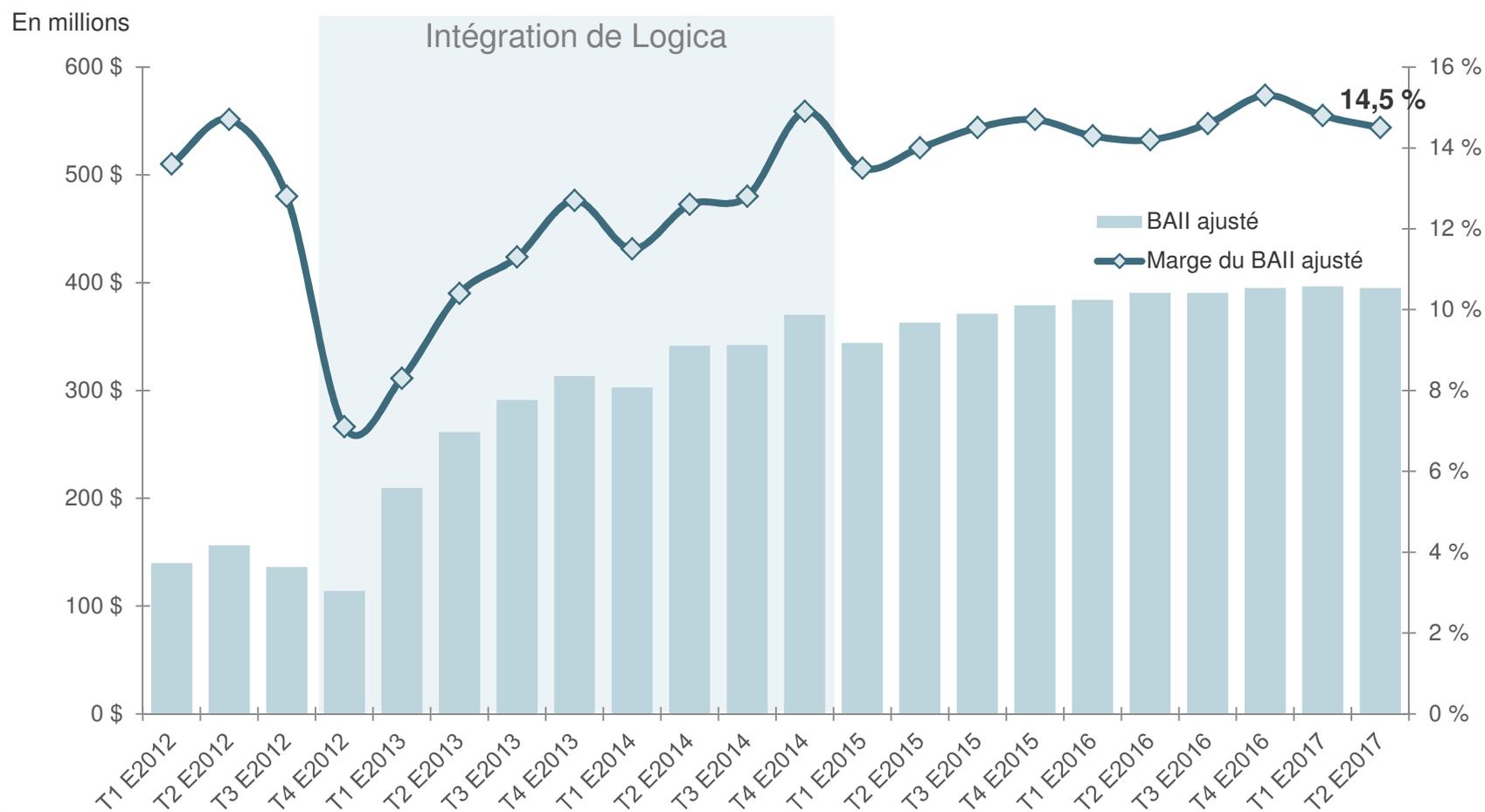


- A. É.-U.
- B. Canada
- C. Pays nordiques européens
- D. France
- E. R.-U.
- F. ECS
- G. Asie-Pacifique

Le rapport de gestion contient le rapprochement du BAll ajusté et de sa mesure la plus proche selon les Normes internationales d'information financière (« IFRS »).

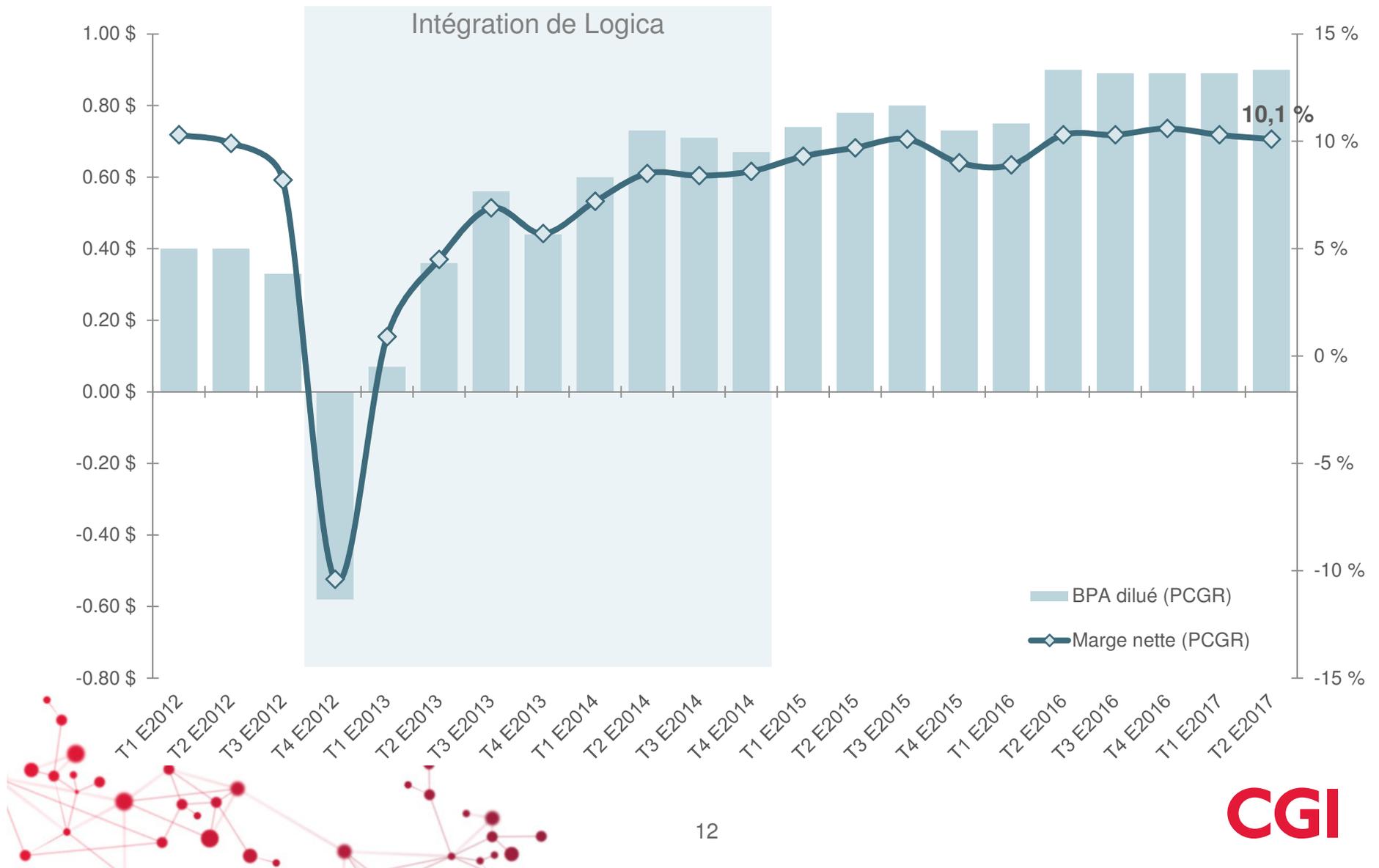
# Forte rentabilité maintenue

BAll ajusté de 395 M\$; marge de 14,5 % au T2 E2017

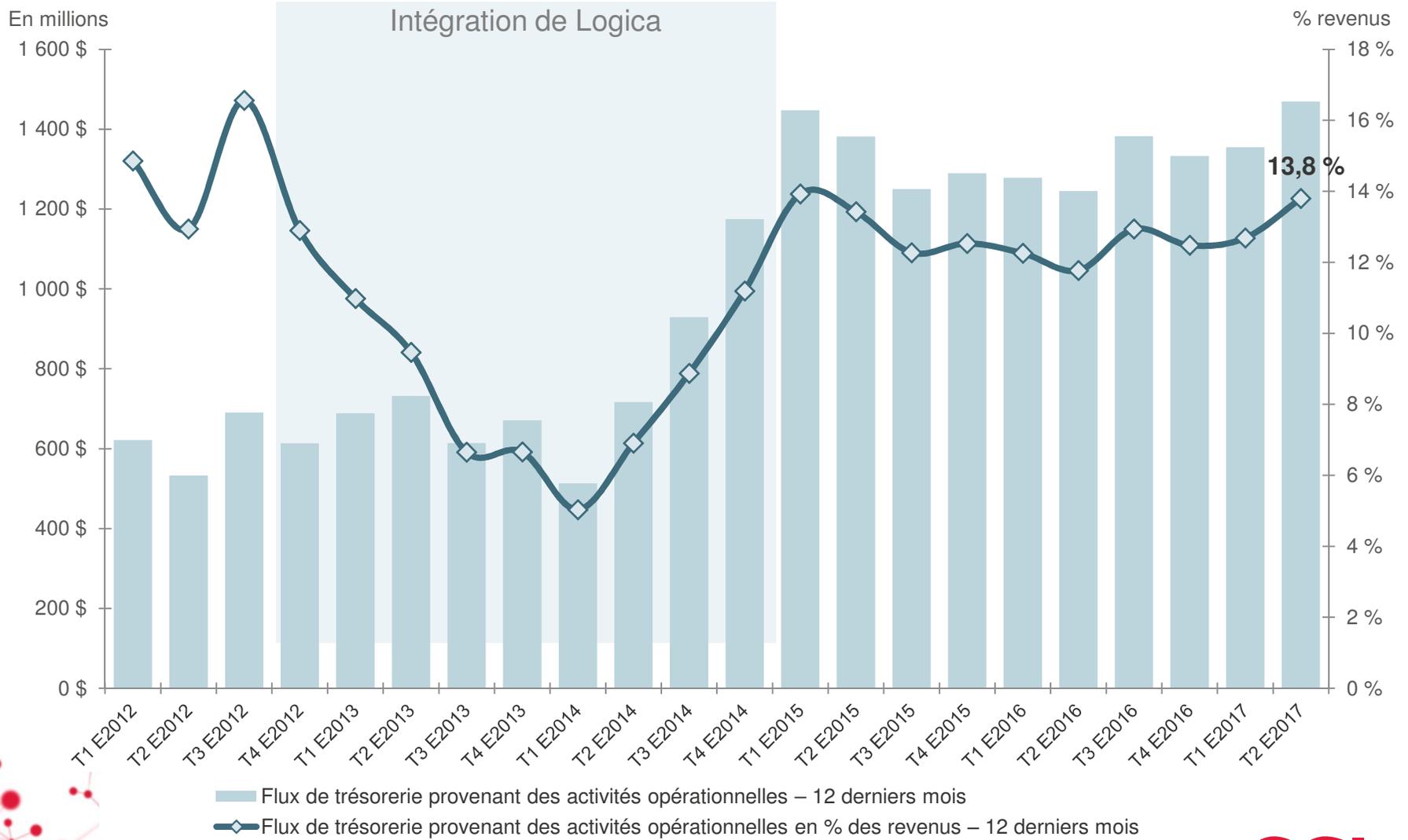


Le rapport de gestion contient le rapprochement du BAll ajusté et de sa mesure la plus proche selon les Normes internationales d'information financière (« IFRS »).

# Réelle amélioration de la rentabilité grâce à une répartition des revenus avantageuse



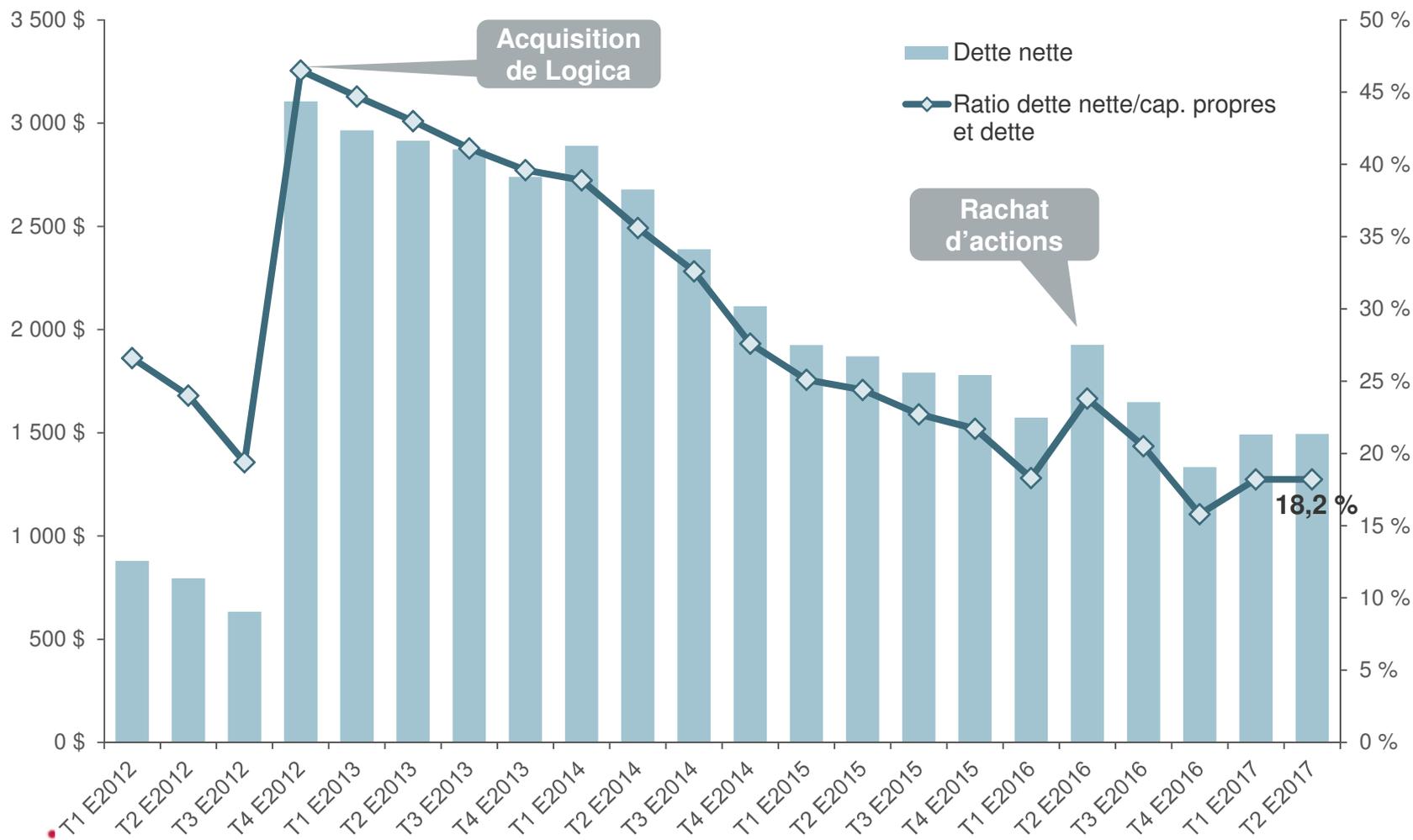
# Flux de trésorerie de 1,5 milliard \$ provenant des opérations au cours des douze derniers mois



# Dettes nettes

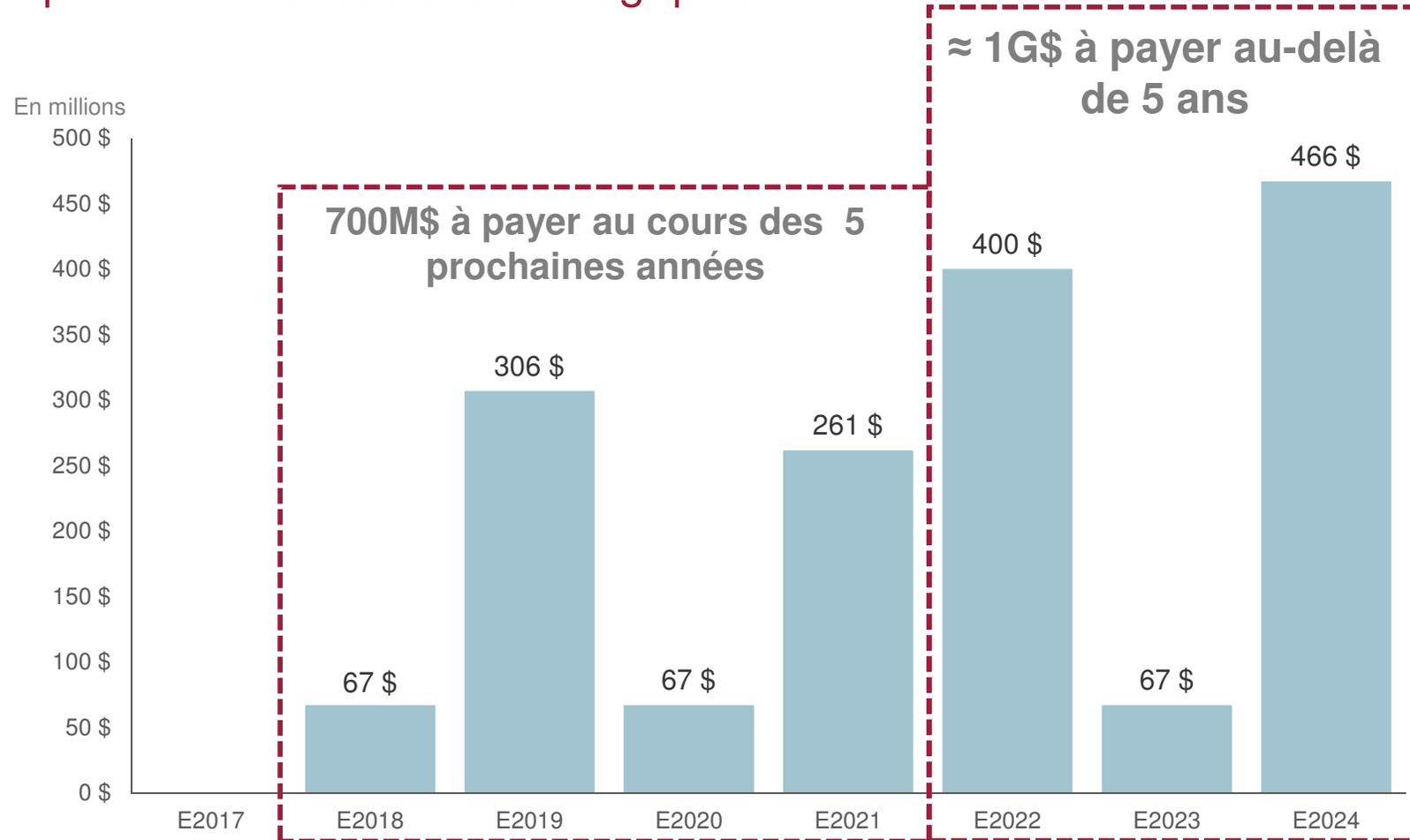
Le ratio de 18,2 % de la dette nette par rapport aux capitaux propres et à la dette se situe clairement à l'intérieur de notre zone de confort

En millions



# Calendrier des échéances de la dette

Un équilibre et une flexibilité qui permettent l'exploitation d'occasions stratégiques

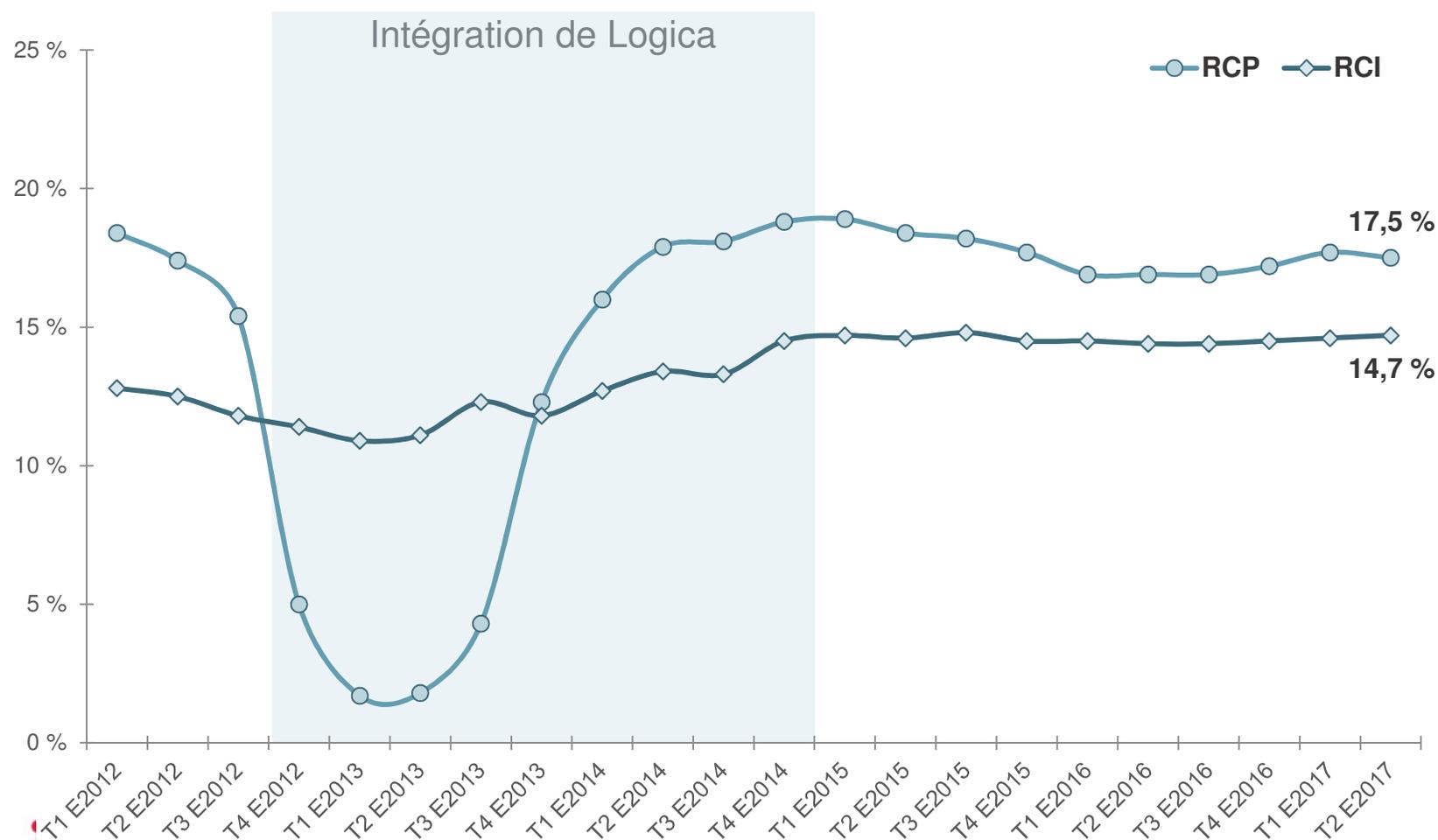


Excluant les contrats de location-acquisition et les prêts liés au financement d'actifs.



# Évolution du RCP et du RCI

## Rendements supérieurs au fil du temps



Le rendement des capitaux propres (RCP) et le rendement du capital investi (RCI) sont des mesures définies et détaillées dans le rapport de gestion.

# Personnes-ressources

Lorne Gorber  
Vice-président exécutif  
Communications et relations  
avec les investisseurs  
[lorne.gorber@cgi.com](mailto:lorne.gorber@cgi.com)  
+1 (514) 841-3355

Mathieu Richard  
Directeur  
[mathieu.richard@cgi.com](mailto:mathieu.richard@cgi.com)  
+1 (514) 415-3272

Samantha Taccone  
Spécialiste  
[samantha.taccone@cgi.com](mailto:samantha.taccone@cgi.com)  
+1 (416) 306-3782

**Pour plus de renseignements  
[CGI.com/investisseurs](http://CGI.com/investisseurs)**

