



RÉSULTATS DU DEUXIÈME TRIMESTRE DE L'EXERCICE 2018

Pour le trimestre terminé le 31 mars 2018

Le 2 mai 2018

CGI

La force de l'engagement^{MD}

Informations et déclarations prospectives

Nos présentations contiennent des « informations prospectives » au sens des lois canadiennes sur les valeurs mobilières ainsi que des « déclarations prospectives » au sens de la loi américaine intitulée Private Securities Litigation Reform Act of 1995 et des autres règles d'exonération américaines applicables. Ces informations et déclarations prospectives sont présentées et communiquées conformément aux règles d'exonération prévues dans les lois canadiennes et américaines sur les valeurs mobilières applicables. Ces informations et déclarations prospectives comprennent toutes les informations et déclarations relatives aux intentions, aux projets, aux attentes, aux opinions, aux objectifs, au rendement futur et à la stratégie de CGI, ainsi que toute autre information ou déclaration liée à des circonstances ou à des événements futurs qui ne concernent pas directement et exclusivement des faits historiques. Les informations et déclarations prospectives emploient souvent, mais pas toujours, des termes comme « croire », « estimer », « s'attendre à », « avoir l'intention », « envisager », « prévoir », « planifier », « prédire », « projeter », « viser à », « chercher à », « s'efforcer de », « potentiel », « continuer », « cibler », « peut », « pourrait », « devrait », ainsi que tout autre terme de nature semblable et toute autre forme conjuguée de ces termes. Ces informations et déclarations sont fondées sur notre perception des tendances historiques, de la situation actuelle et de l'évolution prévue des affaires, ainsi que d'autres hypothèses, tant générales que spécifiques, que nous jugeons appropriées dans les circonstances. Elles font toutefois, de par leur nature même, l'objet de risques et d'incertitudes intrinsèques sur lesquels CGI n'a, dans bon nombre de cas, aucune emprise, et en raison desquels les résultats réels pourraient différer considérablement des attentes exprimées ou sous-entendues dans ces informations et déclarations prospectives. Ces risques et incertitudes comprennent en particulier, mais sans s'y limiter : les risques liés au marché, comme l'intensité des activités de nos clients, qui est tributaire de la conjoncture économique, et notre capacité à négocier de nouveaux contrats; les risques liés à notre secteur d'activité, comme la concurrence, et notre capacité d'attirer et de fidéliser du personnel compétent, de développer et d'élargir nos gammes de services, de pénétrer de nouveaux marchés et de protéger nos droits de propriété intellectuelle; les risques liés à notre entreprise comme ceux associés à notre stratégie de croissance, y compris l'intégration de nouvelles activités, le risque financier et le risque opérationnel associés aux marchés internationaux, le risque de change, l'évolution des lois fiscales, notre capacité à négocier des modalités contractuelles favorables, à offrir nos services et à recouvrer nos créances, et les risques d'atteinte à notre réputation et risques financiers inhérents aux atteintes à la cybersécurité de CGI et à d'autres incidents; de même que tout autre risque et hypothèse énoncé ou intégré par renvoi dans nos présentations, les rapports de gestion annuels et trimestriels de CGI et les autres documents que nous publions, y compris ceux que nous déposons auprès des Autorités canadiennes en valeurs mobilières (sur SEDAR à l'adresse www.sedar.com) et de la Securities and Exchange Commission des États-Unis (sur EDGAR à l'adresse www.sec.gov). Sauf indication contraire, les informations et déclarations prospectives contenues dans nos présentations sont présentées en date des présentes, et CGI décline toute intention ou obligation de les mettre à jour ou de les réviser consécutivement à l'obtention de nouveaux renseignements ou à l'arrivée d'événements nouveaux, ou pour tout autre motif, sauf dans la mesure où les lois applicables ne l'exigent. Bien que nous sommes d'avis que les hypothèses sur lesquelles les informations et déclarations prospectives sont fondées semblaient raisonnables en date du présent communiqué de presse, vous êtes mis en garde contre le risque de leur accorder une crédibilité excessive. Il convient aussi de rappeler que les informations et déclarations prospectives sont présentées dans le seul but d'aider les investisseurs et les autres parties à comprendre nos objectifs, nos priorités stratégiques et nos perspectives commerciales, ainsi que le contexte dans lequel nous prévoyons exercer nos activités. Vous êtes mis en garde contre la possibilité que ces informations et déclarations prospectives puissent ne pas convenir à d'autres fins. Vous trouverez à la rubrique intitulée « Environnement du risque » dans les rapports de gestion annuels et trimestriels de CGI, intégrée par renvoi dans la présente mise en garde, de plus amples renseignements sur les risques pouvant faire en sorte que les résultats réels diffèrent de façon importante des attentes actuelles. Vous êtes également prié de tenir compte du fait que les risques précités et ceux décrits dans les rapports de gestion annuels et trimestriels et autres documents de CGI ne sont pas les seuls risques susceptibles de nous toucher. D'autres risques et incertitudes dont nous ignorons actuellement l'existence ou que nous jugeons actuellement négligeables pourraient également avoir une incidence défavorable importante sur notre situation financière, notre performance financière, nos flux de trésorerie, nos activités commerciales ou notre réputation.

Veillez consulter la section « Investisseurs » de notre site Internet à www.cgi.com pour accéder aux documents d'information continue utilisés par la direction dans ses discussions avec les investisseurs et les analystes sur les résultats de CGI.

Tous les montants sont en dollars canadiens à moins d'indication contraire.

GEORGE D. SCHINDLER

Président et
chef de la direction

FRANÇOIS BOULANGER

Vice-président exécutif et
chef de la direction financière



Résultats du T2 E2018

		vs T2 E2017	
Revenus	3,0 G\$	↑	8,3 %
<i>Croissance en devises constantes</i>		↑	4,9 %
BAll ajusté	424 M\$	↑	7,4 %
Marge du BAll ajusté	14,4 %		
Bénéfice net	274 M\$		stable
Marge nette	9,3 %		
Bénéfice net excluant les éléments spécifiques*	303 M\$	↑	10,2 %
Marge nette excluant les éléments spécifiques*	10,3 %		
BPA dilué	0,94 \$	↑	4,4 %
BPA dilué excluant les éléments spécifiques*	1,04 \$	↑	14,3 %

* Les éléments spécifiques comprennent des frais connexes aux acquisitions ainsi que des coûts d'intégration et de restructuration, déduction faite des impôts pour ces frais et coûts. Ces éléments spécifiques sont présentés aux sections 3.7.1 et 3.7.2 du rapport de gestion pour le T2 E2018.

Le rapport de gestion contient le rapprochement du bénéfice net, de la marge nette, du BPA dilué (tous trois excluant les éléments spécifiques) et du BAll ajusté ainsi que leurs mesures respectives les plus proches selon les Normes internationales d'information financière (« IFRS »).

Sommaire du premier semestre E2018

vs 1^{er} semestre
E2017

Revenus	5,8 G\$	↑	6,8 %
<i>Croissance en devises constantes</i>		↑	4,9 %
BAll ajusté	831 M\$	↑	4,9 %
Marge du BAll ajusté	14,4 %		
Bénéfice net	560 M\$	↑	1,7 %
Marge nette	9,7 %		
Bénéfice net excluant les éléments spécifiques*	591 M\$	↑	6,9 %
Marge nette excluant les éléments spécifiques*	10,3 %		
BPA dilué	1,92 \$	↑	7,3 %
BPA dilué excluant les éléments spécifiques*	2,03 \$	↑	12,8 %

* Les éléments spécifiques comprennent des frais connexes aux acquisitions ainsi que des coûts d'intégration et de restructuration, déduction faite des impôts pour ces frais et coûts. Ces éléments spécifiques sont présentés aux sections 3.7.1 et 3.7.2 du rapport de gestion pour le T2 E2018.

Le rapport de gestion contient le rapprochement du bénéfice net, de la marge nette, du BPA dilué (tous trois excluant les éléments spécifiques) et du BAll ajusté ainsi que leurs mesures respectives les plus proches selon les Normes internationales d'information financière (« IFRS »).

Nouveaux contrats signés : 3,5 milliards \$

Hausse du carnet de commandes à 22 milliards \$

Contrats de qualité supérieure dans tous les segments opérationnels

T2 E2018

3,5 milliards \$

Ratio nouveaux contrats/facturation de 119 %

AU COURS DES DOUZE DERNIERS MOIS

12,1 milliards \$

Ratio nouveaux contrats/facturation de 108 %



Flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles

T2 E2018

426 millions \$

14,4 % des revenus

1,46 \$ par action après dilution

AU COURS DES DOUZE DERNIERS MOIS

1,5 milliard \$

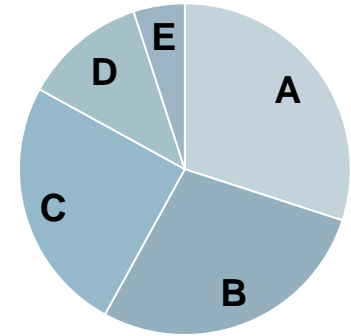
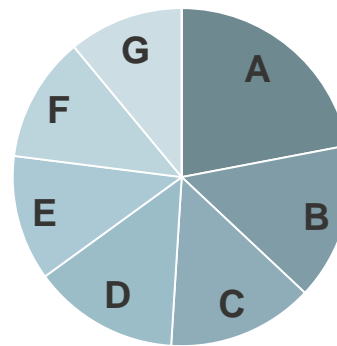
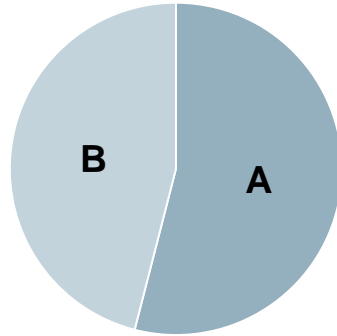
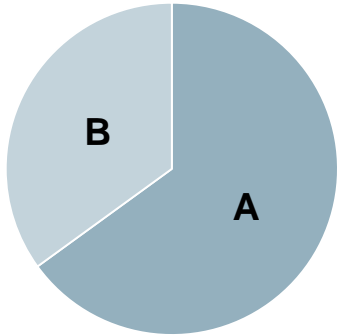
13,2 % des revenus

5,01 \$ par action après dilution



Nouveaux contrats signés pour une valeur de 3,5 G\$; ratio nouveaux contrats/facturation des 12 derniers mois de 108 %

Répartition des nouveaux contrats signés



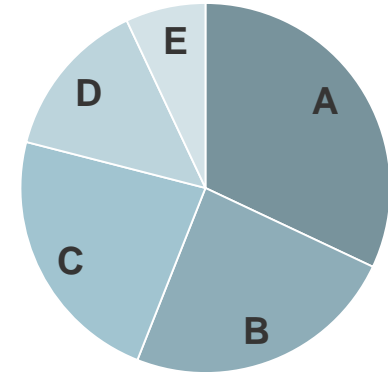
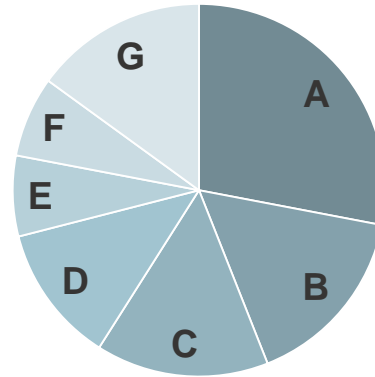
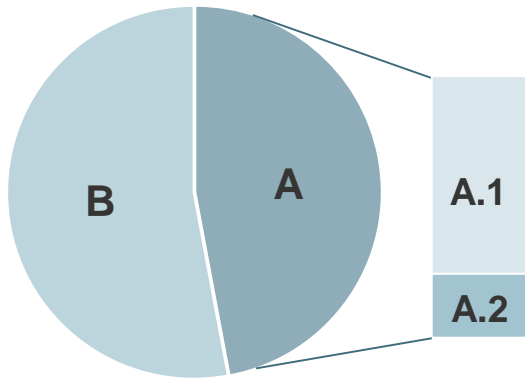
Par type de contrat		Par type de service		Par segment		Par secteur d'activité	
A.	Prolongations et renouvellements 65 %	A.	Intégration de systèmes et services-conseils 54 %	A.	Europe du Nord 22 %	A.	Services financiers 30 %
B.	Nouvelles ententes 35 %	B.	Gestion de fonctions informatiques et d'affaires 46 %	B.	Secteur privé et gouvernements locaux (É.-U.) 15 %	B.	Gouvernements 28 %
				C.	Canada 14 %	C.	Manufacturier, distribution et détail 25 %
				D.	France 14 %	D.	Communications et services publics 12 %
				E.	Royaume-Uni 12 %	E.	Santé 5 %
				F.	Gouvernement fédéral américain 12 %		
				G.	ECS 11 %		
				H.	Asie-Pacifique –		

Nouveaux contrats signés pour une valeur de 3,5 G\$;
 ratio nouveaux contrats/facturation des 12 derniers mois de 108 %
 Sommaire des nouveaux contrats signés par segment

	Nouveaux contrats signés (en milliers)		Ratio nouveaux contrats/ facturation (12 derniers mois)
	T2 E2018	12 derniers mois	
Total CGI	3 513 029 \$	12 076 929 \$	107,7 %
Europe du Nord	770 430 \$	2 064 081 \$	114,1 %
Canada	503 568 \$	1 590 724 \$	88,7 %
France	483 664 \$	1 687 507 \$	99,9 %
Secteur privé et gouvernements locaux (É.-U.)	544 805 \$	1 699 199 \$	101,1 %
Gouvernement fédéral américain	403 908 \$	2 074 199 \$	136,3 %
Royaume Uni	409 401 \$	1 584 114 \$	115,7 %
ECS	382 714 \$	1 278 552 \$	105,8 %
Asie-Pacifique	14 560 \$	97 870 \$	69,6 %

Amélioration de la concentration de revenus de grande qualité

Répartition des revenus



Par type de service	Par marché géographique	Par secteur d'activité
A. Gestion de fonctions informatiques et d'affaires 48 % i. Services en TI 38 % ii. Services en gestion des processus d'affaires 10 % B. Intégration de systèmes et services-conseils 52 %	A. États-Unis 28 % B. Canada 16 % C. France 15 % D. Royaume-Uni 12 % E. Suède 7 % F. Finlande 7 % G. Reste du monde 15 %	A. Gouvernements 32 % B. Manufacturier, distribution et détail 24 % C. Services financiers 23 % D. Communications et services publics 14 % E. Santé 7 %

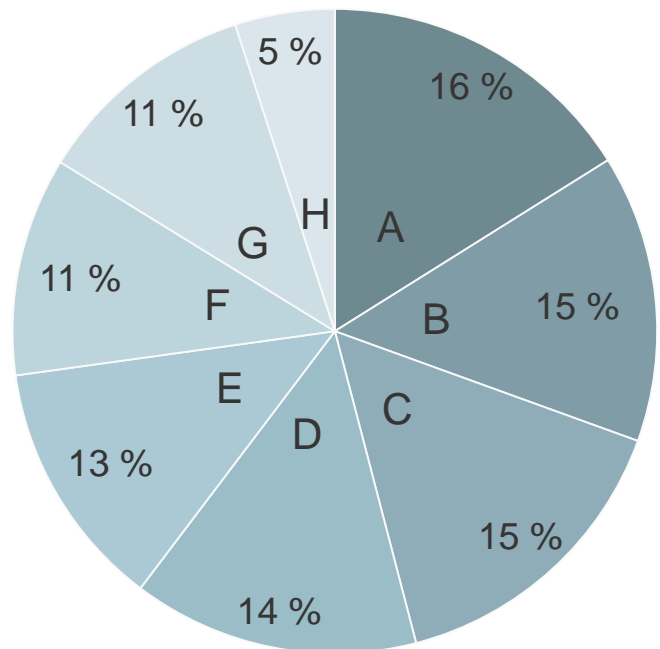
Rentabilité équilibrée à l'échelle mondiale

Répartition des revenus et du BAII

Revenus : 3,0 G\$

Croissance

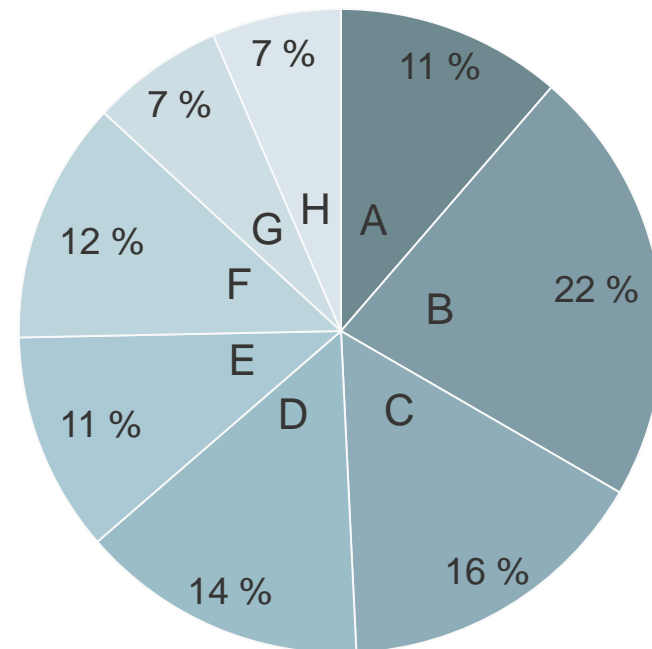
en devises constantes de 4,9 %



- A. Europe du Nord
- B. Canada
- C. France
- D. Secteur privé et gouvernements locaux (É.-U.)
- E. Gouvernement fédéral américain
- F. Royaume Uni
- G. ECS
- H. Asie-Pacifique

BAII ajusté : 424 M\$

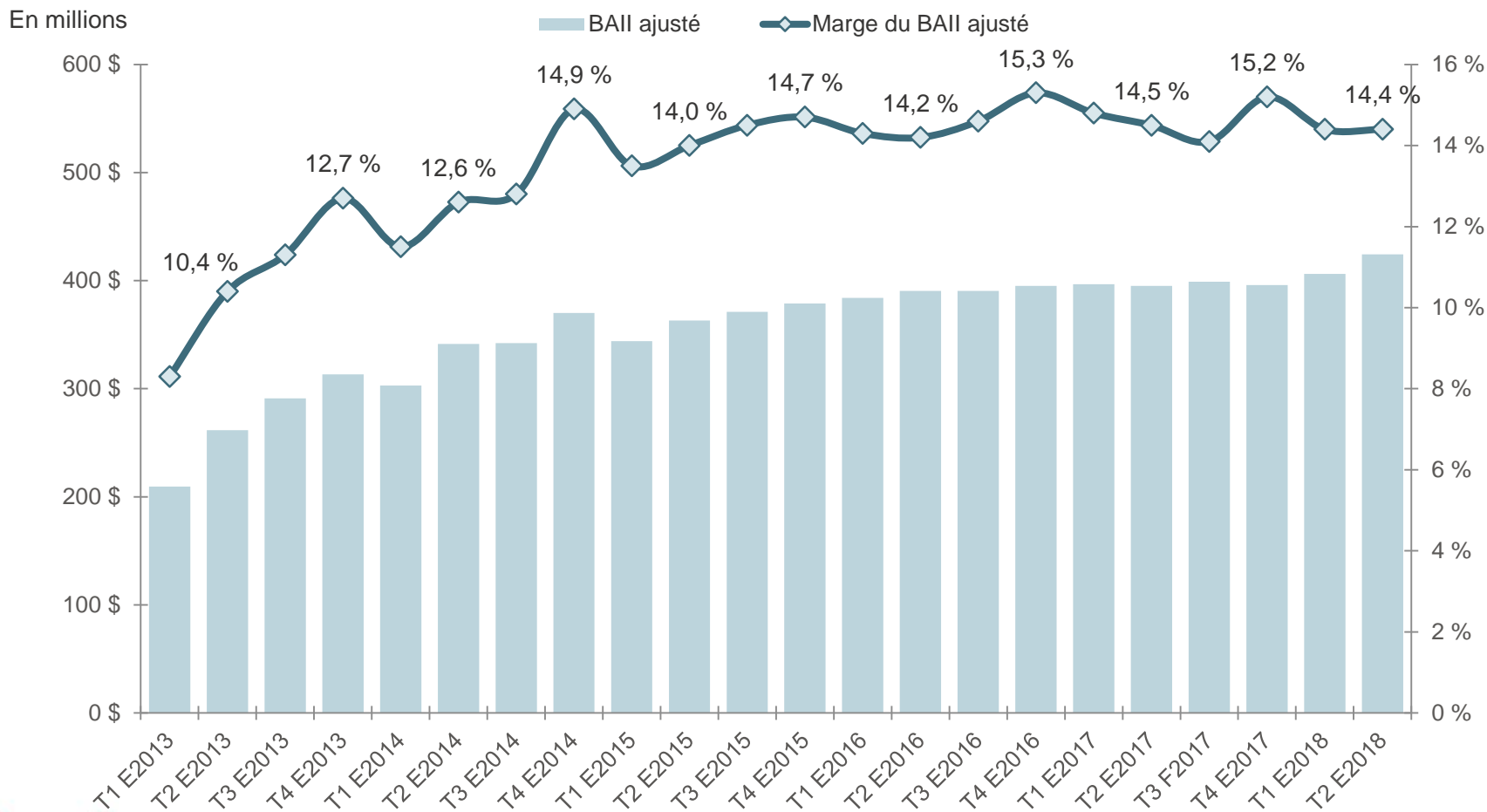
Marge : 14,4 %



Le rapport de gestion contient le rapprochement du BAII ajusté et de sa mesure la plus proche selon les Normes internationales d'information financière (« IFRS »).

Maintien d'une solide rentabilité

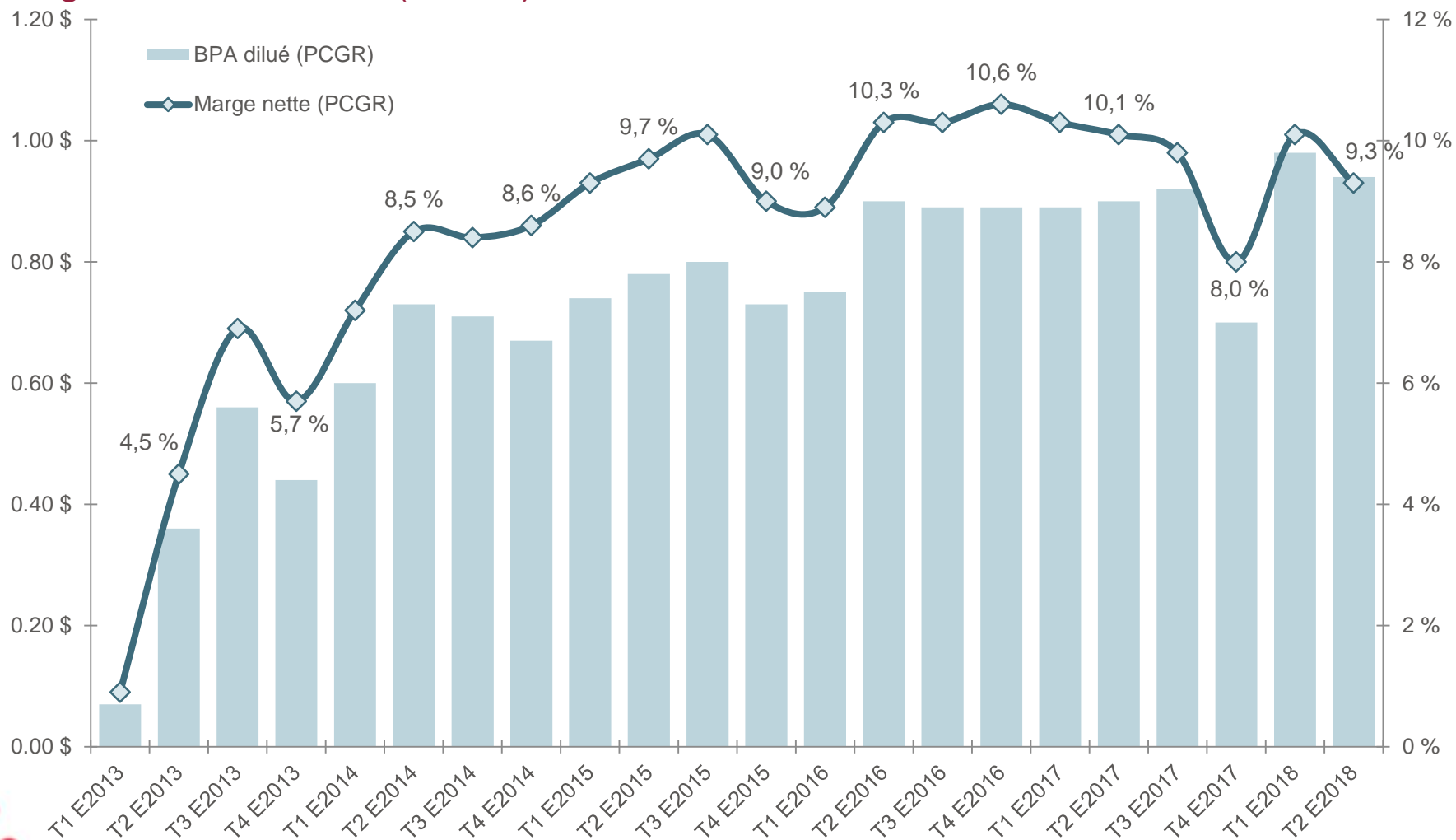
BAII ajusté de 424 M\$ en hausse de 29 M\$; marge de 14,4 % au T2 E2018



Le rapport de gestion contient le rapprochement du BAII ajusté et de sa mesure la plus proche selon les Normes internationales d'information financière (« IFRS »).

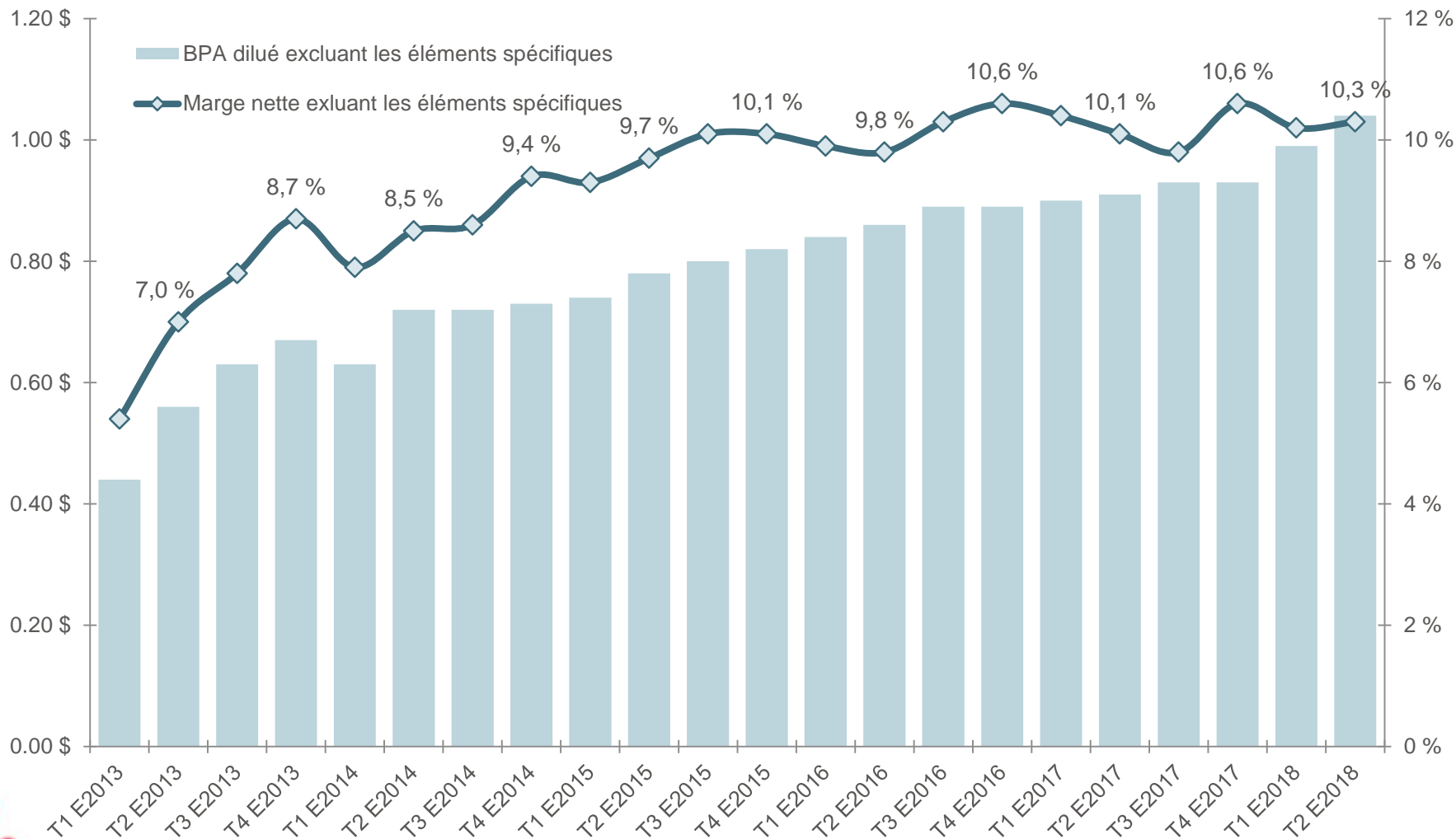
Amélioration de la rentabilité grâce à une meilleure répartition des revenus

Marge du bénéfice net (PCGR)



Marge du bénéfice net excluant les éléments spécifiques

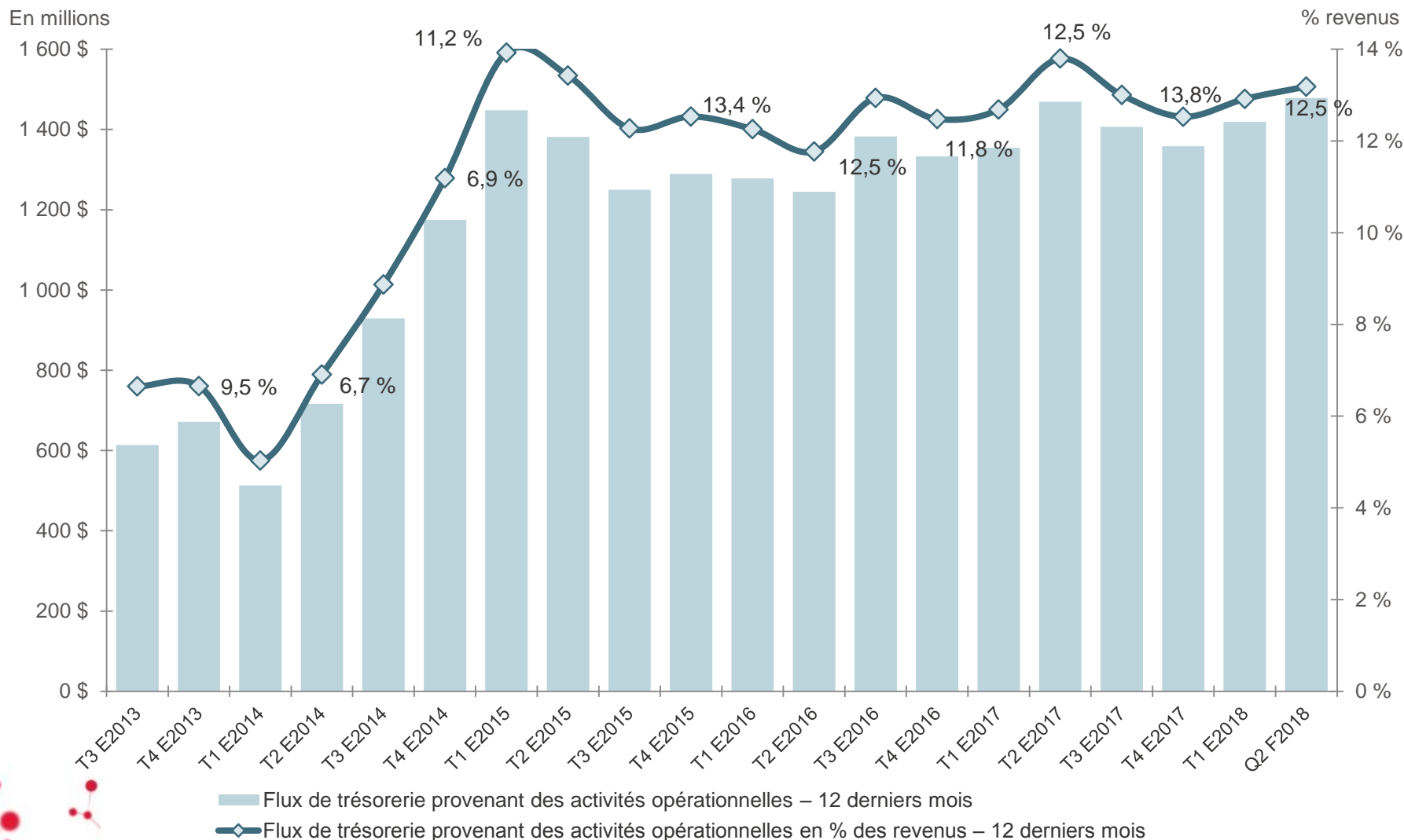
Amélioration significative de la rentabilité grâce à une meilleure répartition des revenus



Le rapport de gestion contient le rapprochement de la marge nette et du BPA dilué, tous deux excluant les éléments spécifiques, et de leur mesure la plus proche selon les Normes internationales d'information financière (« IFRS »).

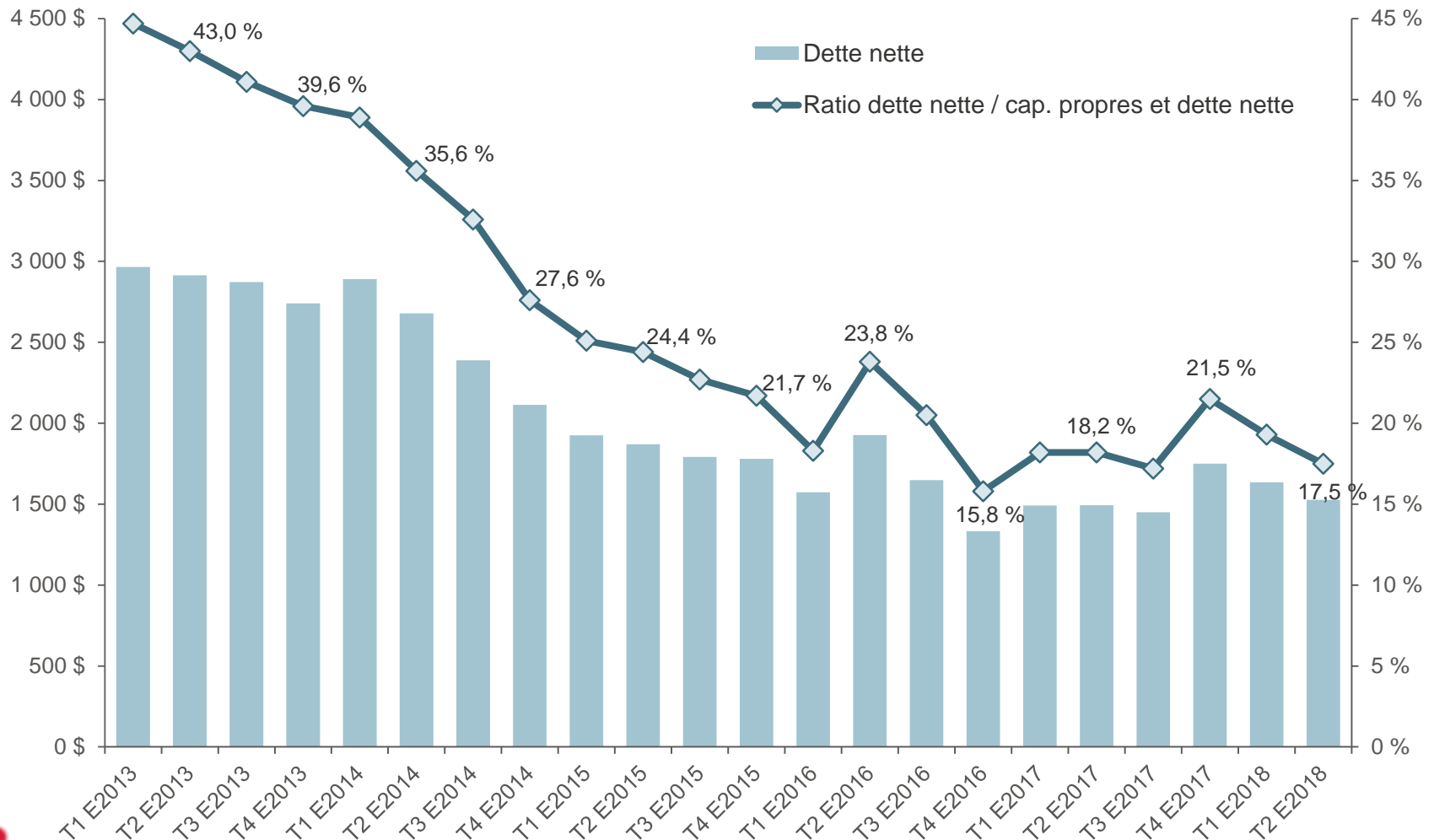
5,01 \$ par action au cours des 12 derniers mois

426 M\$ en flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles; 14,4 % des revenus au T2



Dette nette de \$1,5 G\$ ou 17,5 % du ratio de la dette nette par rapport aux capitaux propres et à la dette

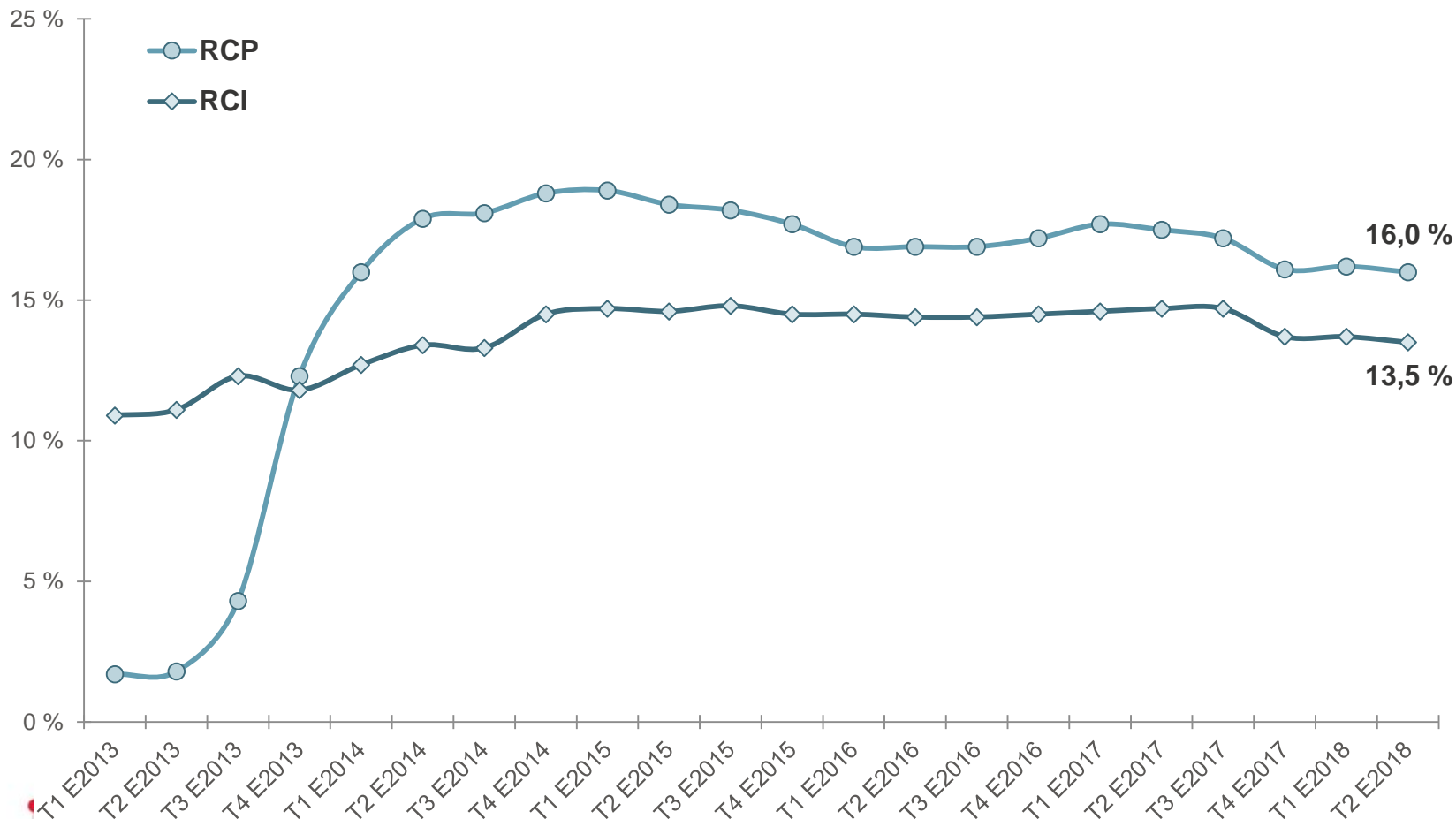
En millions



La dette nette et le ratio de la dette nette par rapport aux capitaux propres et à la dette sont des mesures financières non conformes aux PCGR définies à la section « Mesures financières non conformes aux PCGR et principales mesures du rendement » dans le rapport de gestion.

Investissement dans des occasions d'affaires au rendement supérieur

Tendances du RCP et du RCI



Le rendement des capitaux propres (RCP) et le rendement du capital investi (RCI) sont des mesures définies et détaillées dans le rapport de gestion.

Personnes-ressources

Lorne Gorber
Vice-président exécutif
Communications et relations
avec les investisseurs

Lorne.gorber@cgi.com

+1 (514) 841-3355

Mathieu Richard

Directeur

Mathieu.richard@cgi.com

+1 (514) 415-3746

Samantha Taccone

Spécialiste

Samantha.taccone@cgi.com

+1 (416) 306-3782

**Pour plus de renseignements :
CGI.com/investisseurs**