



RÉSULTATS DU DEUXIÈME TRIMESTRE DE L'EXERCICE 2016

Le 27 avril 2016

CONSTRUIRE SUR
40 ANS
D'ENGAGEMENT

CGI

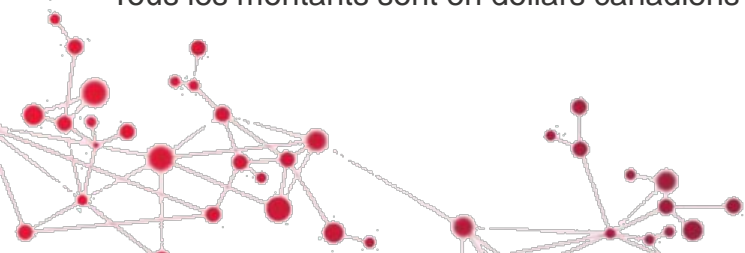
La force de l'engagement^{MD}

Énoncés de nature prévisionnelle

Toutes les déclarations contenues dans nos présentations qui ne concernent pas directement et exclusivement des faits historiques constituent des « énoncés de nature prévisionnelle » au sens de l'article 27A de la loi américaine intitulée Securities Act of 1933 et de l'article 21E de la loi américaine intitulée Securities Exchange Act of 1934, dans leurs nouveaux termes, et constituent de « l'information prospective » au sens des lois canadiennes sur les valeurs mobilières. Ces déclarations et cette information expriment les intentions, projets, attentes et opinions de CGI, sous réserve de la matérialisation de risques, d'incertitudes et d'autres facteurs sur lesquels CGI n'a, dans bon nombre de cas, aucune emprise. Compte tenu de ces facteurs, les résultats réels pourraient différer considérablement de ceux qui sont indiqués. Nous vous mettons en garde contre le risque d'accorder une crédibilité excessive à ces énoncés de nature prévisionnelle ou à l'information prospective en tant que prévisions des résultats attendus.

Pour plus d'information, veuillez-vous référer aux risques énoncés dans les rapports de gestion annuels et trimestriels de CGI et autres documents d'information continue déposés auprès des commissions des valeurs mobilières du Canada (disponibles sur SEDAR à www.sedar.com) et de la Securities and Exchange Commission des États-Unis (disponibles sur EDGAR à www.sec.gov). L'emploi aux présentes des termes « penser », « estimer », « s'attendre à ce que », « avoir l'intention », « anticiper », « prévoir », « planifier », ainsi que de tout autre terme de nature semblable et de toute autre forme conjuguée de ces termes, ne sert qu'à des fins d'énoncés de nature prévisionnelle ou d'information prospective et ces termes ne sont pertinents qu'en date de leur emploi, notamment en ce qui concerne les énoncés relatifs à la performance future. À moins que les lois qui s'appliquent ne l'exigent, CGI décline toute intention ou obligation de mettre à jour ou de réviser les énoncés de nature prévisionnelle ou l'information prospective consécutivement à l'obtention de nouveaux renseignements ou à la survenue d'événements nouveaux, ou pour tout autre motif. Veuillez consulter la section « Investisseurs » de notre site Internet à www.cgi.com pour accéder aux documents d'information continue utilisés par la direction dans ses discussions avec les investisseurs et les analystes sur les résultats de CGI.

Tous les montants sont en dollars canadiens à moins d'indication contraire.



MICHAEL E. ROACH

Président et
chef de la direction

FRANÇOIS BOULANGER

Vice-président exécutif et
chef de la direction financière



Résultats du T2 E2016

			vs T2 E2015
Revenus	2,8 G\$	↑	5,7 %
BAll ajusté	391 M\$	↑	7,6 %
Marge du BAll ajusté	14,2 %	↑	20 p.c.
Bénéfice net	283 M\$	↑	12,6 %
Marge nette	10,3 %	↑	60 p.c.
BPA dilué	0,90 \$	↑	15,4 %

Excluant les éléments spécifiques, le bénéfice net était de 268 m\$ et le BPA dilué de 0,86 \$.

* Éléments spécifiques exclus au T2 E2016 : 14,4 M\$ en ajustement fiscal



Nouveaux contrats signés

Nouveaux contrats signés en T2 en hausse de 481 million \$; le carnet de commandes, composé de contrats de qualité supérieure, s'établit à 21 G \$

T2 E2016

2,7 milliards \$

Ratio nouveaux contrats/facturation de **100** %

POUR LES DOUZE DERNIERS MOIS

11,0 milliards \$

Ratio nouveaux contrats/facturation de **104** %



Flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles

T2 E2016

251 millions \$

0,80 \$ par action après dilution

POUR LES DOUZE DERNIERS MOIS

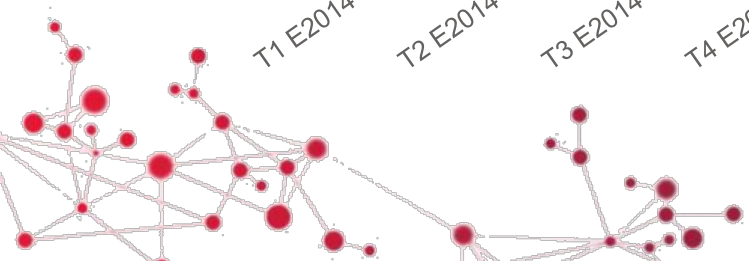
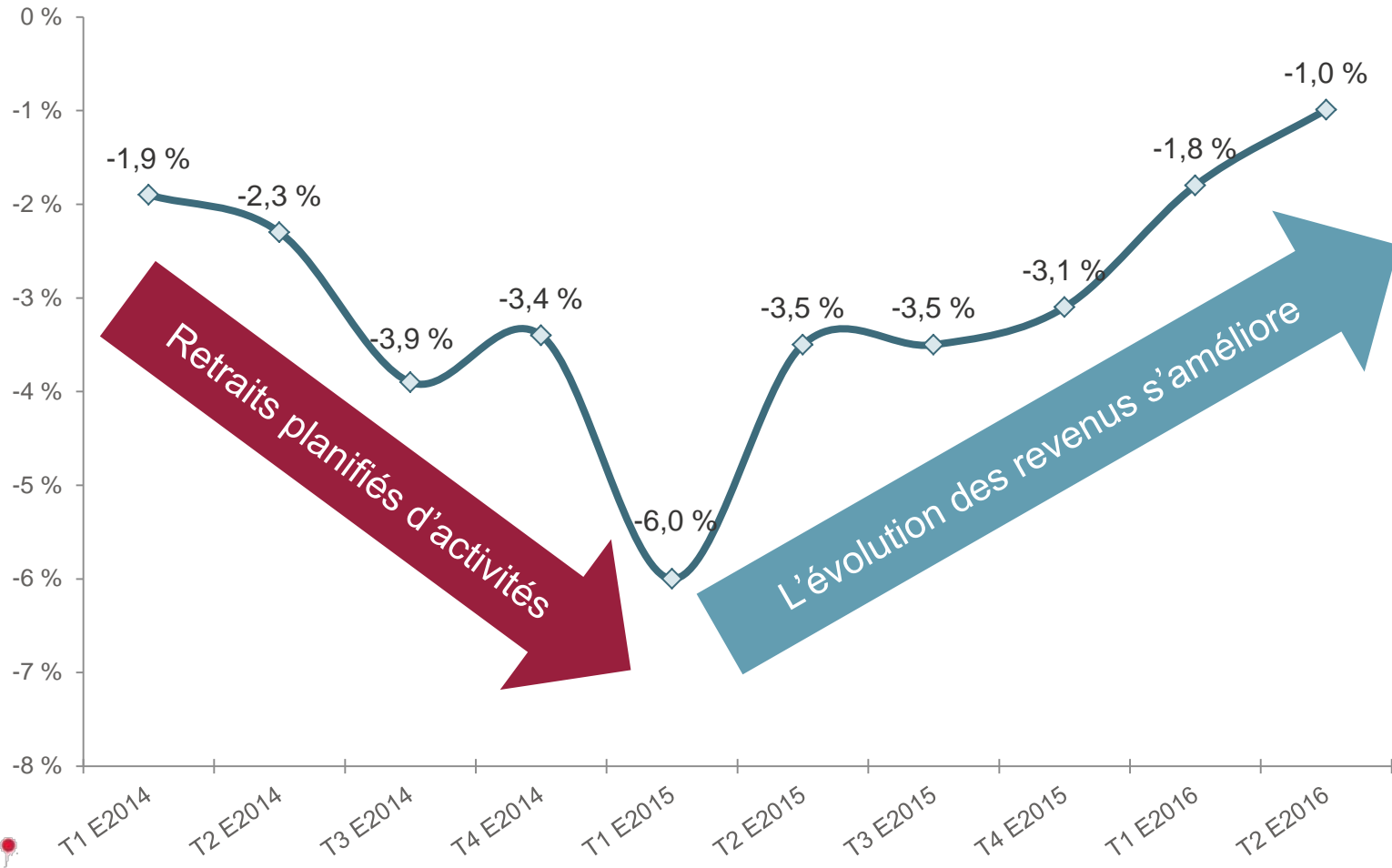
1,2 milliard \$

11,8 % des revenus

3,92 \$ par action après dilution



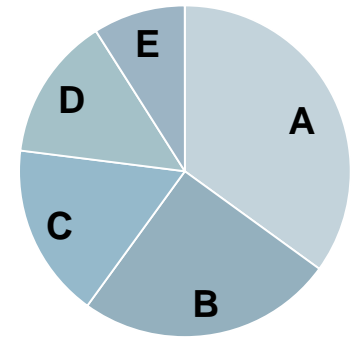
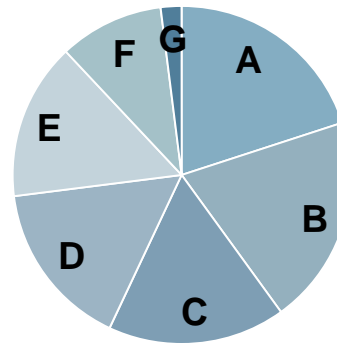
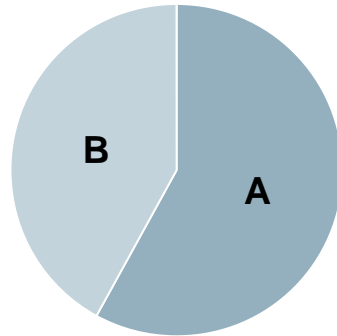
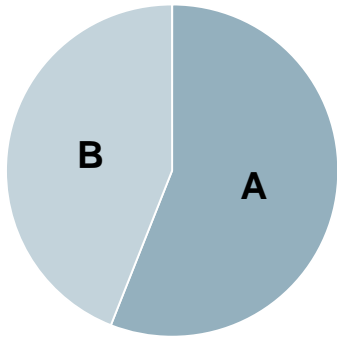
Amélioration continue de l'évolution des revenus par rapport à la même période de l'exercice précédent (à taux de change constant)



T2 E2016 – Répartition des nouveaux contrats signés

Nouveaux contrats signés totalisant 2,7 G\$

Ratio nouveaux contrats/facturation de 100 %

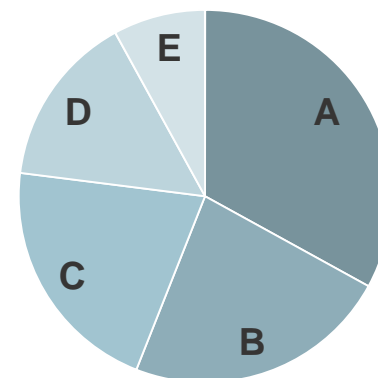
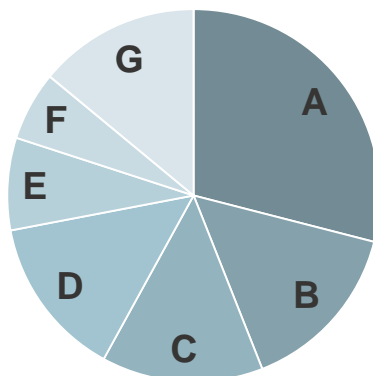
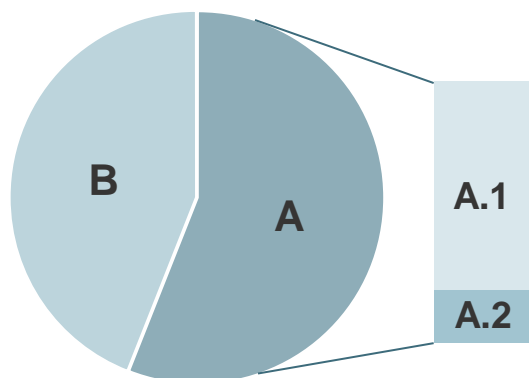


Par type de contrat	Par type de service	Par segment	Par secteur d'activité
<p>A. Prolongations et renouvellements 56 %</p> <p>B. Nouvelles ententes 44 %</p>	<p>A. Intégration de systèmes et services-conseils 61 %</p> <p>B. Gestion de fonctions informatiques (TI) et d'affaires 39 %</p>	<p>A. Pays nordiques européens 20 %</p> <p>B. États-Unis 20 %</p> <p>C. Royaume-Uni 17 %</p> <p>D. Canada 16 %</p> <p>E. France 15 %</p> <p>F. Est, centre et sud de l'Europe 10 %</p> <p>G. Asie-Pacifique 2 %</p>	<p>A. Gouvernements 35 %</p> <p>B. Manufacturier distribution et détail 25 %</p> <p>A. Services financiers 17 %</p> <p>C. Télécommunications et services publics 14 %</p> <p>D. Services de santé 9 %</p>



T2 E2016 – Répartition des revenus

Amélioration de la répartition de revenus de grande qualité



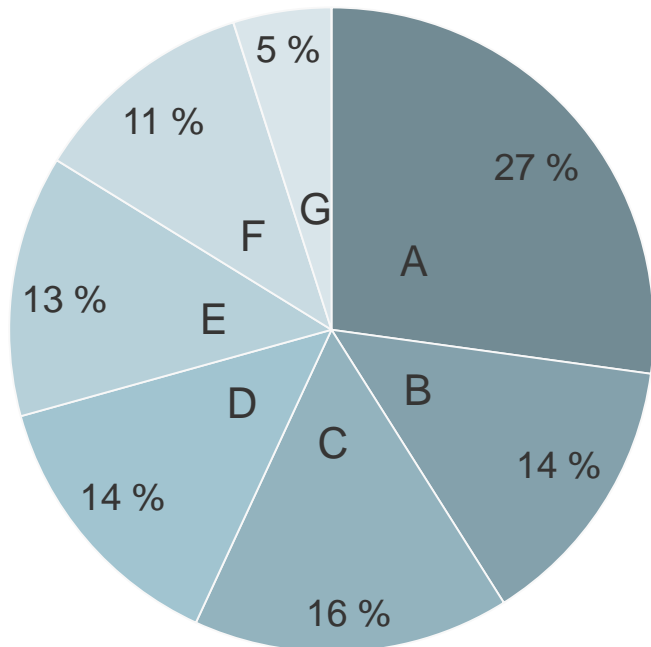
Par type de service		Par marché géographique		Par secteur d'activité				
A.	Gestion de fonctions informatiques et d'affaires	55 %	A.	États-Unis	29 %	A.	Gouvernements	33 %
i.	Services en TI	44 %	B.	Royaume-Uni	15 %	B.	Manufacturier	
ii.	Services en gestion des processus d'affaires	11 %	C.	Canada	14 %		distribution et détail	23 %
B.	Intégration de systèmes et services-conseils	45 %	D.	France	14 %	C.	Services financiers	21 %
			E.	Suède	8 %	D.	Télécommunications et services publics	15 %
			F.	Finlande	6 %	E.	Services de santé	8 %
			G.	Reste du monde	14 %			



Répartition par unité d'affaires stratégique

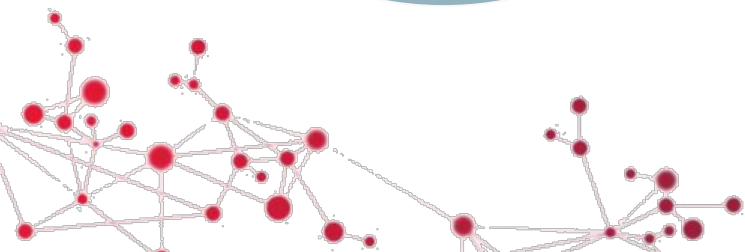
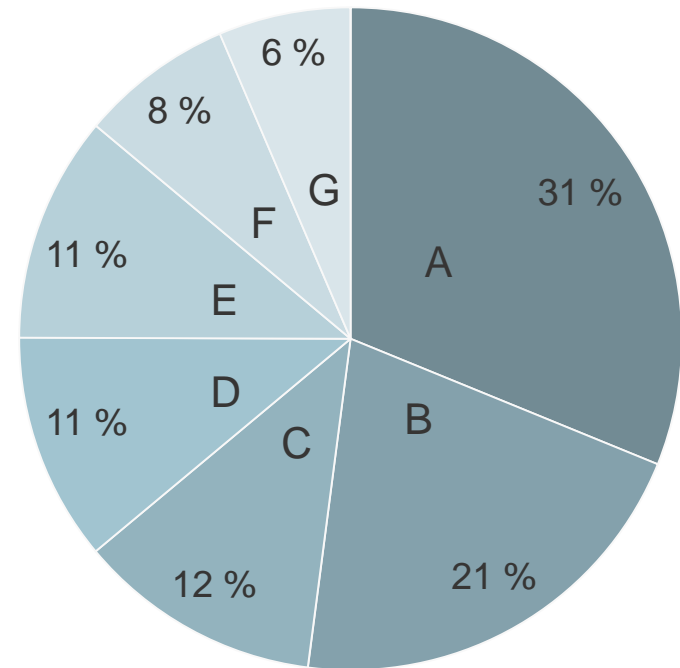
Rentabilité équilibrée entre l'Amérique du Nord et l'Europe

Revenus : 2,8 G\$



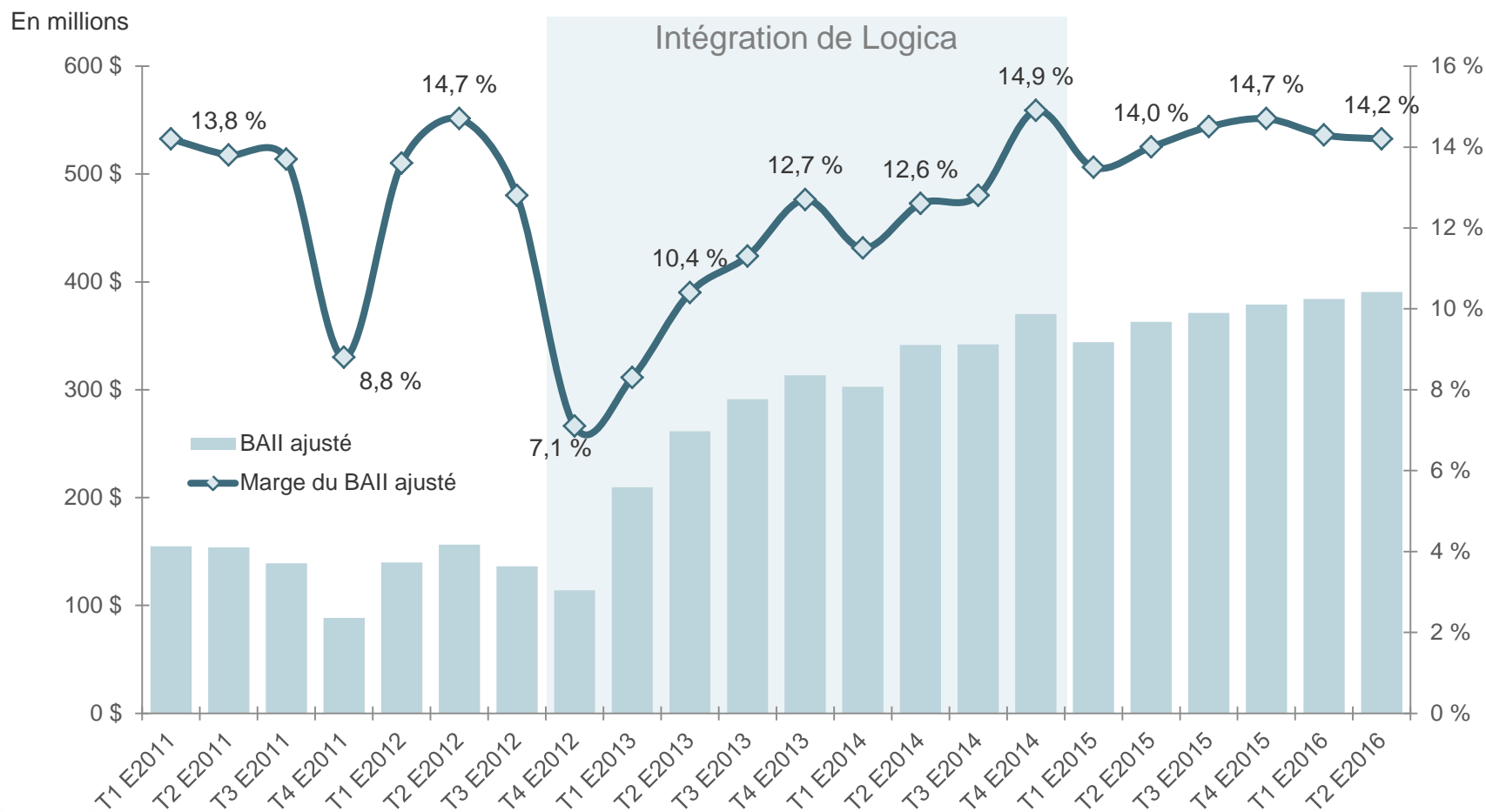
- A. É.-U.
- B. Canada
- C. Pays nordiques européens
- D. France
- E. R.-U.
- F. ECS
- G. Asie-Pacifique

BAll ajusté : 391 M\$
Marge : 14,2 %



Amélioration de la rentabilité

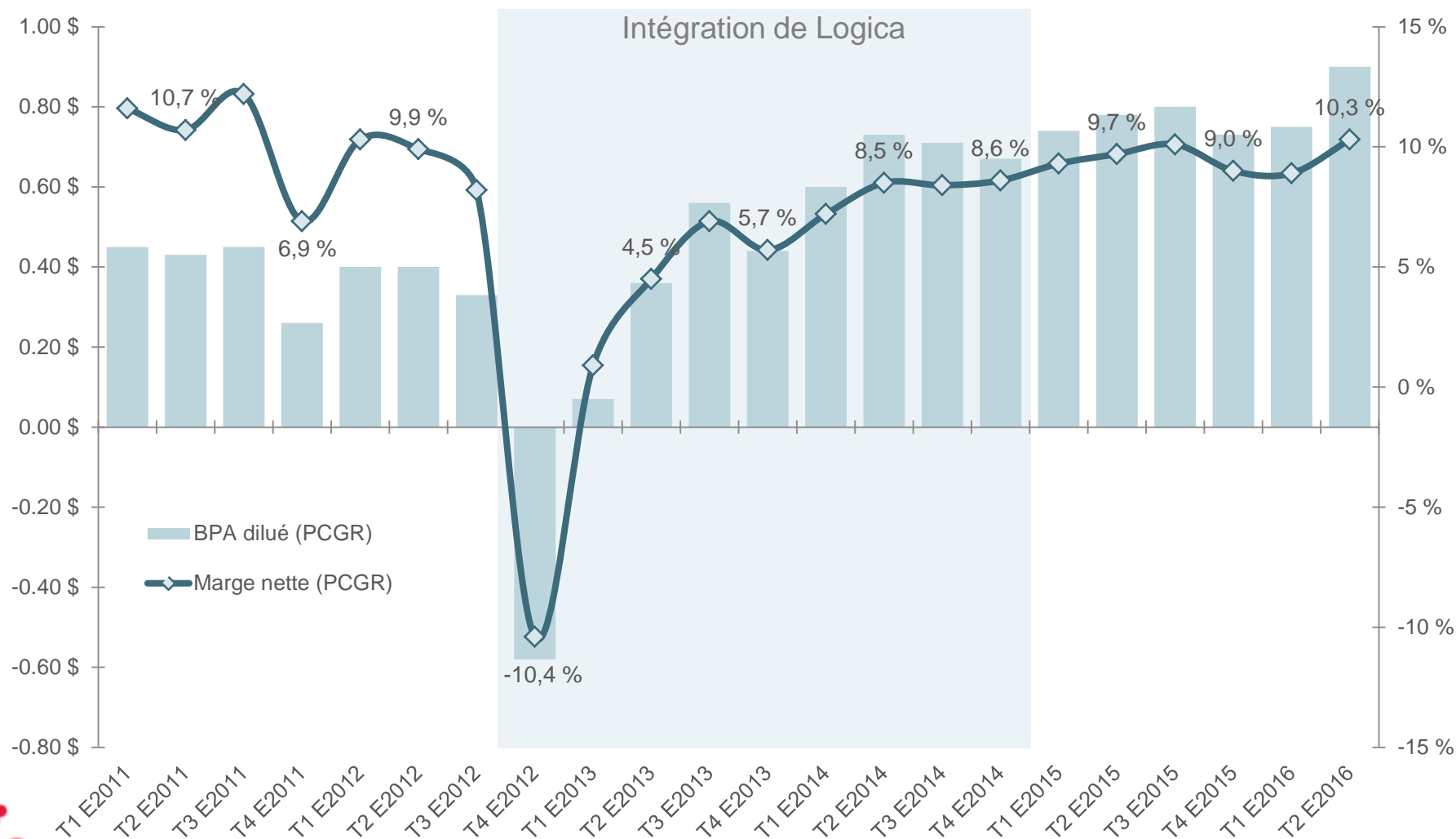
BAIL ajusté de 391 M\$; hausse de la marge de 20 p.c. au cours du T2 E2016



Le rapport de gestion contient la conciliation du BAIL ajusté et de sa mesure la plus proche selon les Normes internationales d'information financière (« IFRS »).

Amélioration de la rentabilité

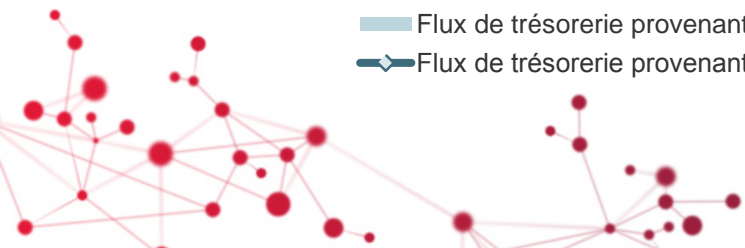
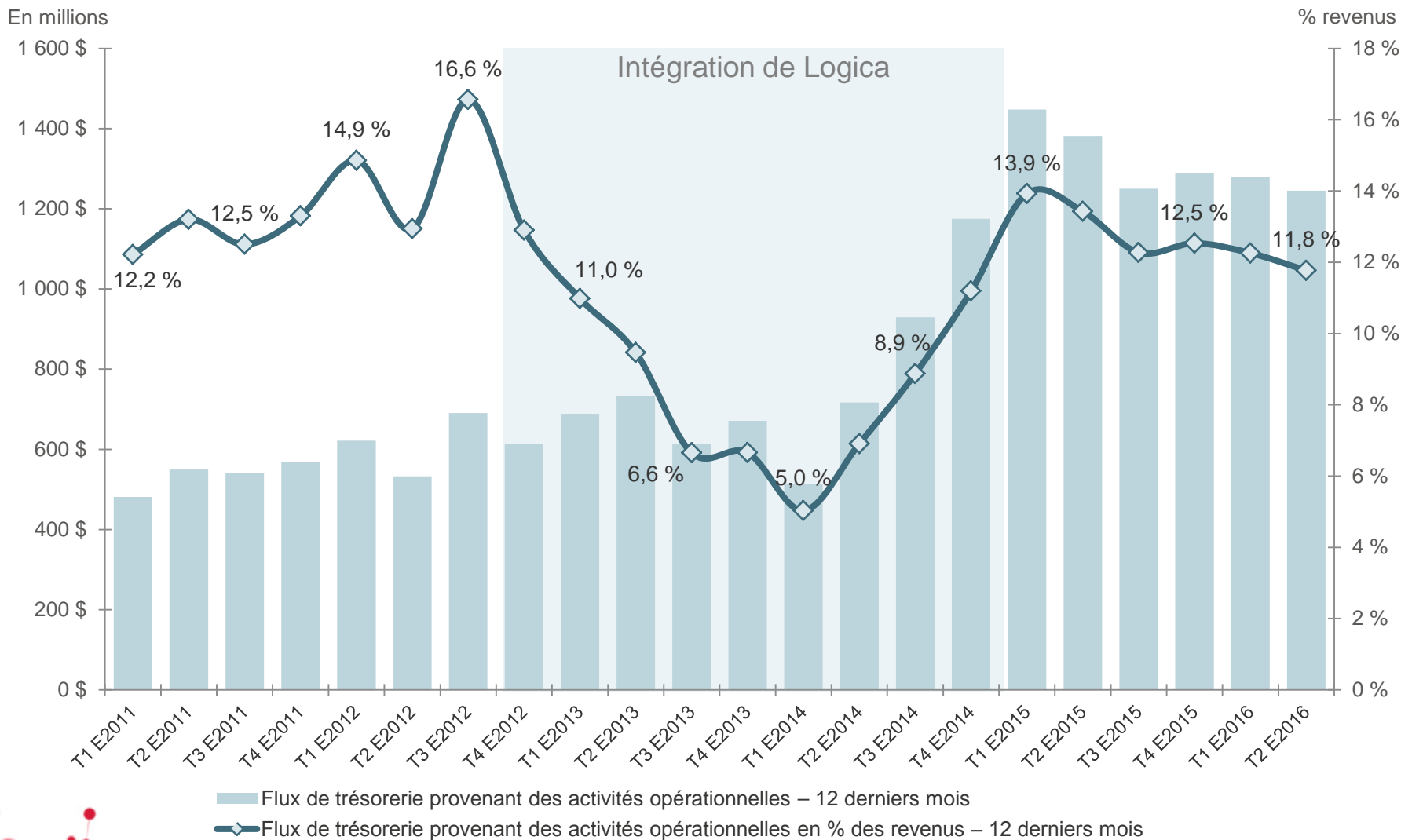
Marge nette au niveau précédant l'acquisition



Les données antérieures à l'E2011 sont présentées conformément aux PCGR canadiens.

Flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles

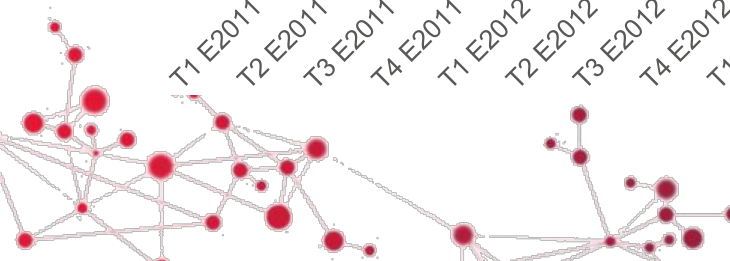
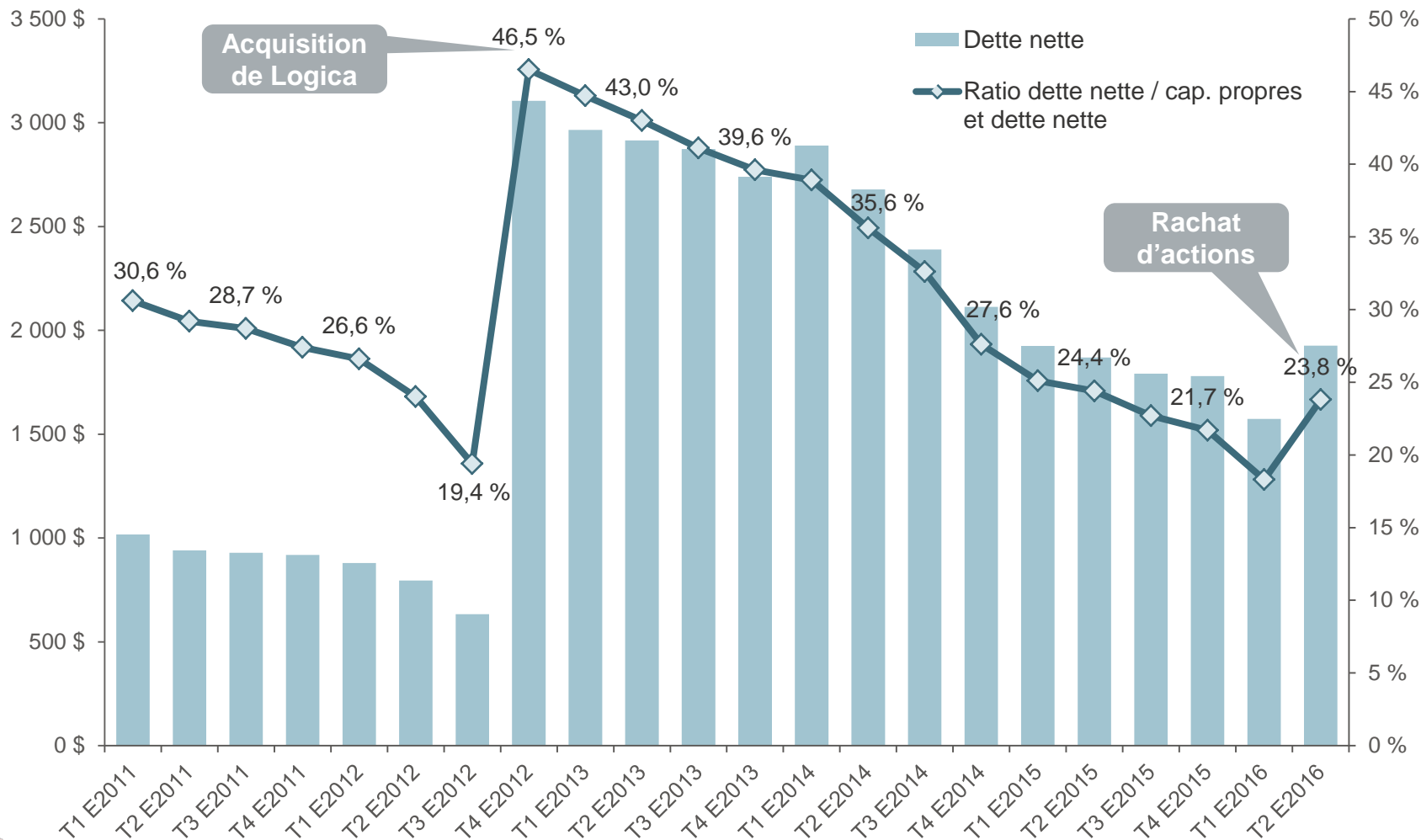
Établis selon des périodes de douze mois



Dettes nettes

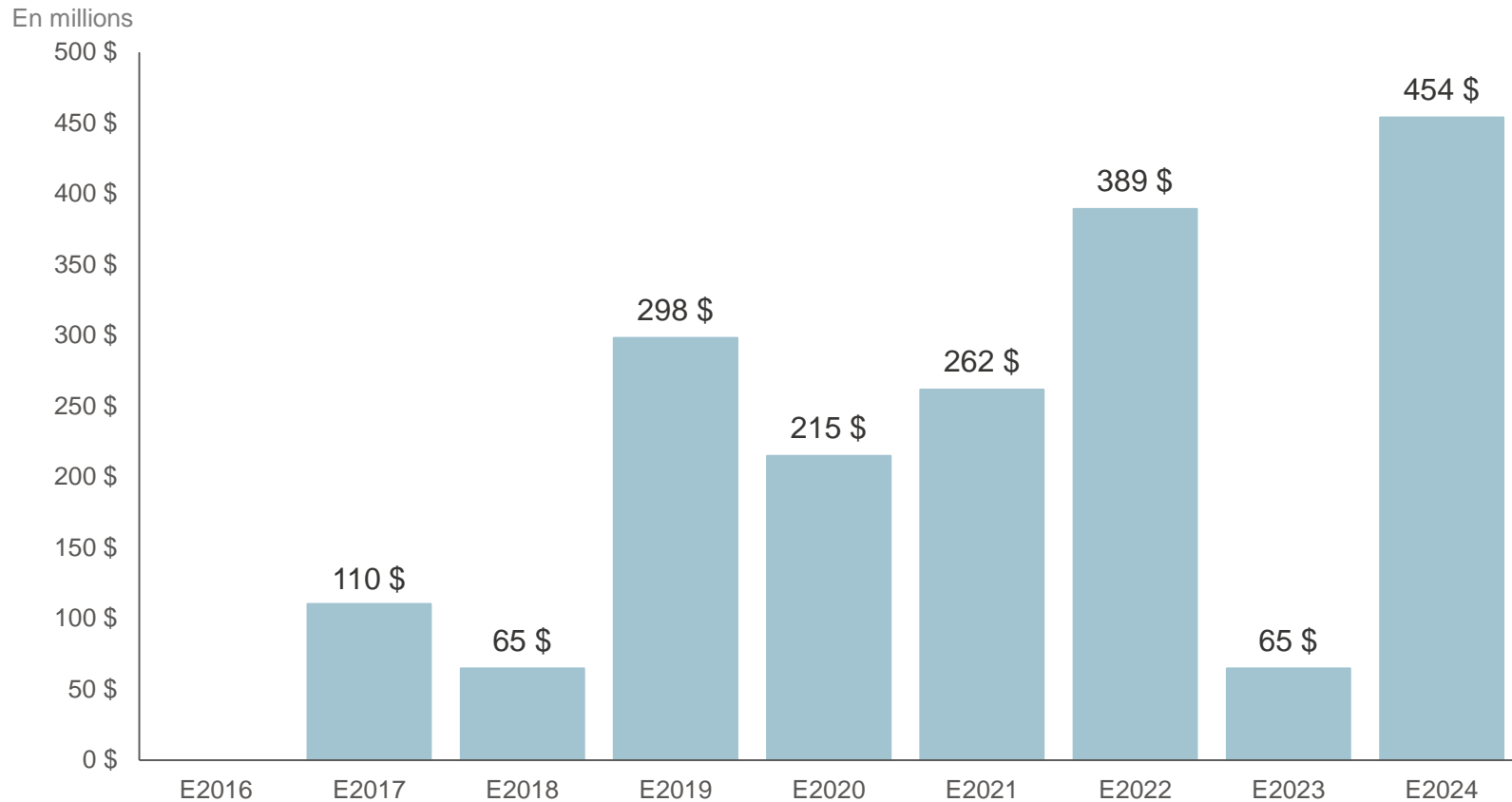
Le ratio de la dette nette par rapport aux capitaux propres et de la dette nette aisément à l'intérieur de notre zone de confort

En millions



Calendrier des échéances de la dette

Un équilibre et une flexibilité qui permettent l'exploitation d'occasions stratégiques

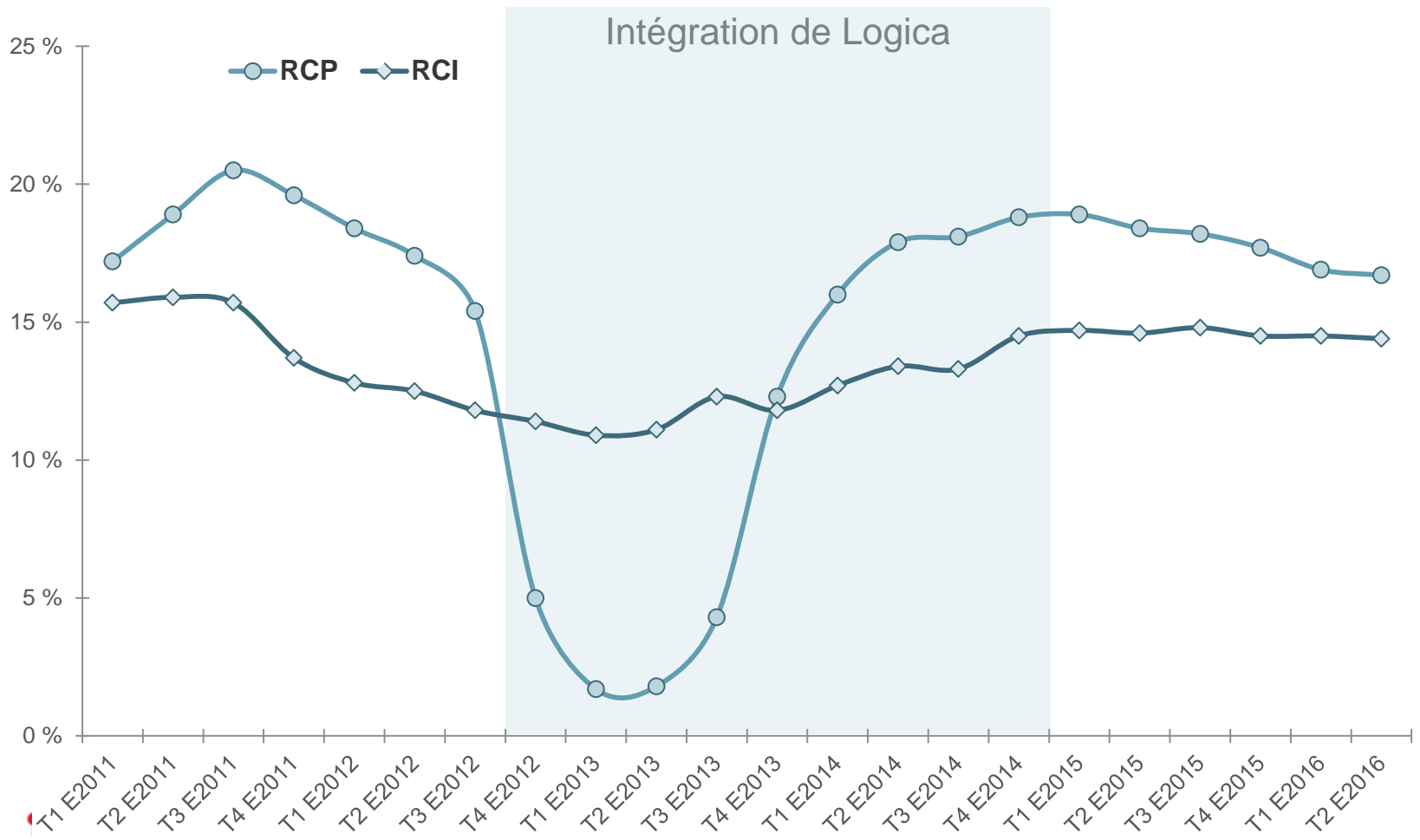


Excluant les contrats de location-acquisition et les prêts liés au financement d'actifs



Évolution du RCP et du RCI

Rendements supérieurs au fil du temps



Le rendement des capitaux propres (RCP) et le rendement du capital investi (RCI) sont des mesures définies et détaillées dans le rapport de gestion.

Mise à jour – Programme de rachat d'actions

T2 E2016

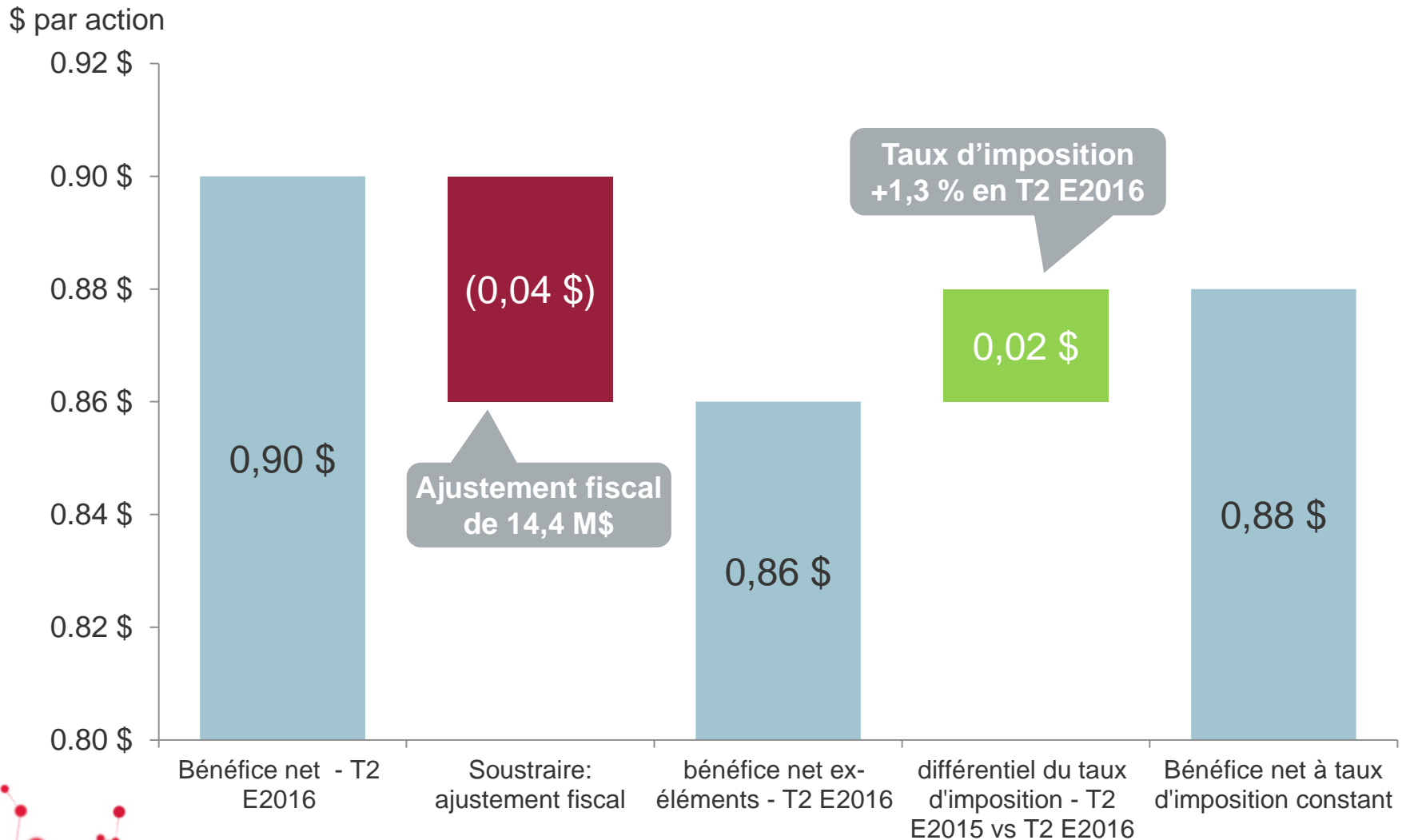
9,1 millions d'actions achetées et annulées

Investissement de **509 millions \$**

Prix moyen de **55,73 \$**



Incidence de la charge d'impôts sur le BPA



Personnes-ressources

Lorne Gorber
Vice-président exécutif
Communications et relations
avec les investisseurs
lorne.gorber@cgi.com
+1 514-841-3355

Mathieu Richard
Directeur
mathieu.richard@cgi.com
+1 514-415-3272

Samantha Taccone
Coordonnatrice
samantha.taccone@cgi.com
+1 514-415-3123

Pour plus de renseignements
CGI.com/investisseurs

