



RÉSULTATS DU PREMIER TRIMESTRE DE L'EXERCICE 2016

Le 27 janvier 2016

CONSTRUIRE SUR
40 ANS
D'ENGAGEMENT

CGI

La force de l'engagement^{MD}

Énoncés de nature prévisionnelle

Toutes les déclarations contenues dans nos présentations qui ne concernent pas directement et exclusivement des faits historiques constituent des « énoncés de nature prévisionnelle » au sens de l'article 27A de la loi américaine intitulée Securities Act of 1933 et de l'article 21E de la loi américaine intitulée Securities Exchange Act of 1934, dans leurs nouveaux termes, et constituent de « l'information prospective » au sens des lois canadiennes sur les valeurs mobilières. Ces déclarations et cette information expriment les intentions, projets, attentes et opinions de CGI, sous réserve de la matérialisation de risques, d'incertitudes et d'autres facteurs sur lesquels CGI n'a, dans bon nombre de cas, aucune emprise. Compte tenu de ces facteurs, les résultats réels pourraient différer considérablement de ceux qui sont indiqués. Nous vous mettons en garde contre le risque d'accorder une crédibilité excessive à ces énoncés de nature prévisionnelle ou à l'information prospective en tant que prévisions des résultats attendus.

Pour plus d'information, veuillez-vous référer aux risques énoncés dans les rapports de gestion annuels et trimestriels de CGI et autres documents d'information continue déposés auprès des commissions des valeurs mobilières du Canada (disponibles sur SEDAR à www.sedar.com) et de la Securities and Exchange Commission des États-Unis (disponibles sur EDGAR à www.sec.gov). L'emploi aux présentes des termes « penser », « estimer », « s'attendre à ce que », « avoir l'intention », « anticiper », « prévoir », « planifier », ainsi que de tout autre terme de nature semblable et de toute autre forme conjuguée de ces termes, ne sert qu'à des fins d'énoncés de nature prévisionnelle ou d'information prospective et ces termes ne sont pertinents qu'en date de leur emploi, notamment en ce qui concerne les énoncés relatifs à la performance future. À moins que les lois qui s'appliquent ne l'exigent, CGI décline toute intention ou obligation de mettre à jour ou de réviser les énoncés de nature prévisionnelle ou l'information prospective consécutivement à l'obtention de nouveaux renseignements ou à la survenue d'événements nouveaux, ou pour tout autre motif. Veuillez consulter la section « Investisseurs » de notre site Internet à www.cgi.com pour accéder aux documents d'information continue utilisés par la direction dans ses discussions avec les investisseurs et les analystes sur les résultats de CGI.

Tous les montants sont en dollars canadiens à moins d'indication contraire.



MICHAEL E. ROACH

Président et
chef de la direction

FRANÇOIS BOULANGER

Vice-président exécutif et
chef de la direction financière



Résultats du T1 E2016

			vs T1 E2015
Revenus	2,7 G\$	↑	5,6 %
BAll ajusté	384 M\$	↑	11,6 %
Marge du BAll ajusté	14,3 %	↑	80 p.c.
Bénéfice net, excluant éléments spécifiques*	265 M\$	↑	12,1 %
Marge nette, excluant éléments spécifiques*	9,9 %	↑	60 p.c.
BPA dilué, excluant éléments spécifiques*	0,84 \$	↑	13,5 %

* Éléments spécifiques exclus au T1 E2016 : 21,2 M\$ en coûts de restructuration, après impôts, et 5,9 M\$ en ajustement fiscal.



Nouveaux contrats signés

Le carnet de commandes, composé de contrats de qualité supérieure, excède 21 milliards \$

T1 E2016

3,2 milliards \$

Ratio nouveaux contrats/facturation de 119 %

POUR LES DOUZE DERNIERS MOIS

10,5 milliards \$

Ratio nouveaux contrats/facturation de 101 %



Flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles

T1 E2016

328 millions \$

12,2 % des revenus

1,04 \$ par action après dilution

POUR LES DOUZE DERNIERS MOIS

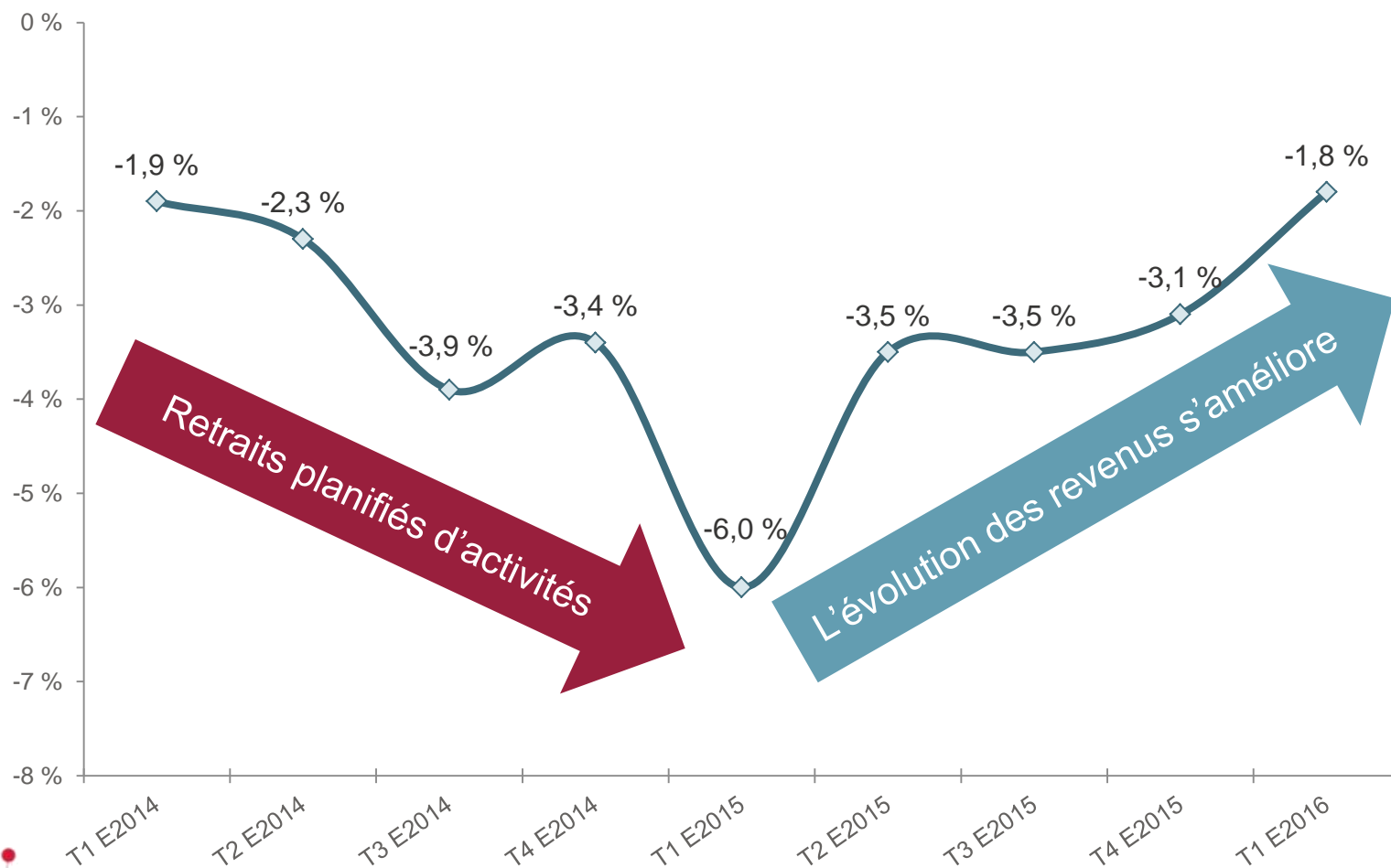
1,3 milliard \$

12,3 % des revenus

3,99 \$ par action après dilution



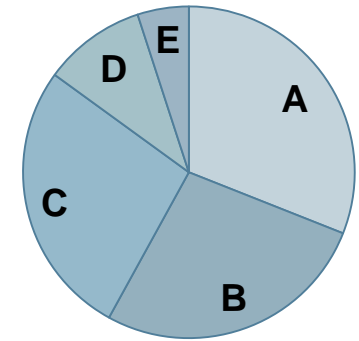
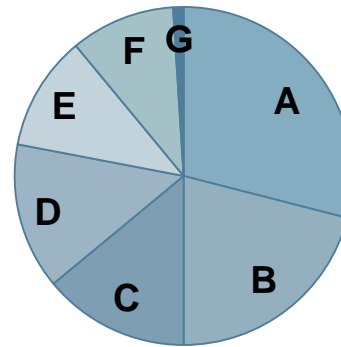
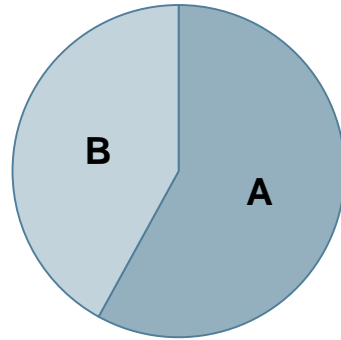
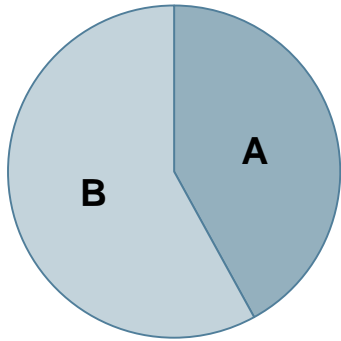
Amélioration continue de l'évolution des revenus par rapport à la même période de l'exercice précédent (à taux de change constant)



T1 E2016 – Répartition des nouveaux contrats signés

Nouveaux contrats signés totalisant 3,2 G\$

Ratio nouveaux contrats/facturation de 119 %

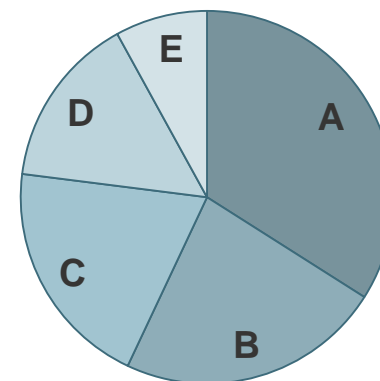
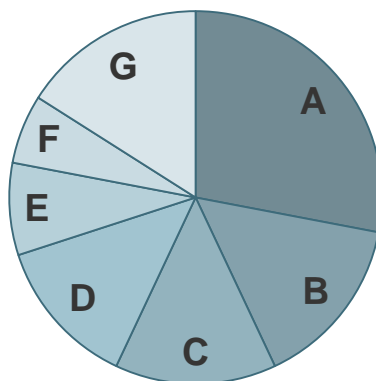
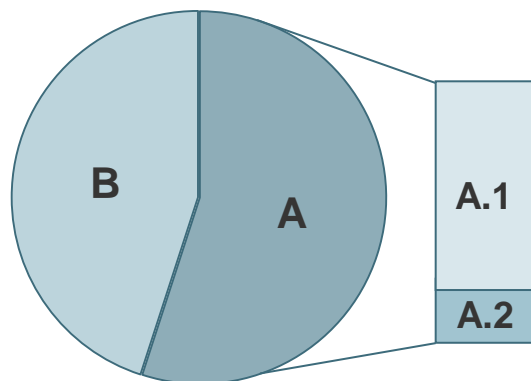


Par type de contrat	Par type de service	Par segment		Par secteur d'activité	
<p>A. Prolongations et renouvellements 42 %</p> <p>B. Nouvelles ententes 58 %</p>	<p>A. Intégration de systèmes et services-conseils 58 %</p> <p>B. Gestion de fonctions informatiques (TI) et d'affaires 42 %</p>	<p>A. États-Unis 28 %</p> <p>B. Canada 19 %</p> <p>C. Royaume-Uni 15 %</p> <p>D. Pays nordiques européens 14 %</p> <p>E. France 12 %</p> <p>F. Est, centre et sud de l'Europe 10 %</p> <p>G. Asie-Pacifique 2 %</p>		<p>A. Services financiers 31 %</p> <p>B. Manufacturier distribution et détail 27 %</p> <p>C. Gouvernements 27 %</p> <p>D. Télécommunications et services publics 10 %</p> <p>E. Services de santé 5 %</p>	



T1 E2016 – Répartition des revenus

Amélioration de la répartition de revenus de grande qualité



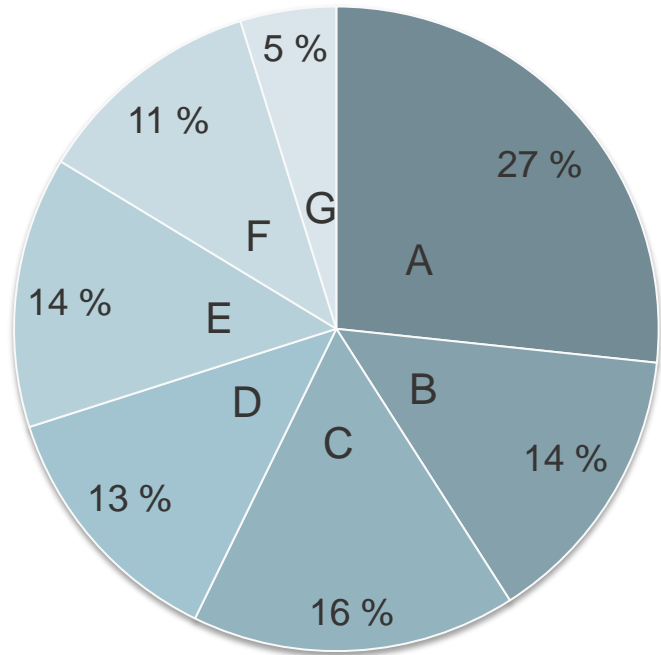
Par type de service		Par marché géographique		Par secteur d'activité	
A.	Gestion de fonctions informatiques et d'affaires	55 %	A.	États-Unis	28 %
i.	Services en TI	45 %	B.	Royaume-Uni	15 %
ii.	Services en gestion des processus d'affaires	10 %	C.	Canada	14 %
B.	Intégration de systèmes et services-conseils	45 %	D.	France	13 %
			E.	Suède	8 %
			F.	Finlande	6 %
			G.	Reste du monde	16 %
			A.	Gouvernements	34 %
			B.	Manufacturier	23 %
			C.	distribution et détail	20 %
			D.	Services financiers	15 %
			E.	Télécommunications et services publics	8 %



Répartition par unité d'affaires stratégique

Rentabilité équilibrée entre l'Amérique du Nord et l'Europe

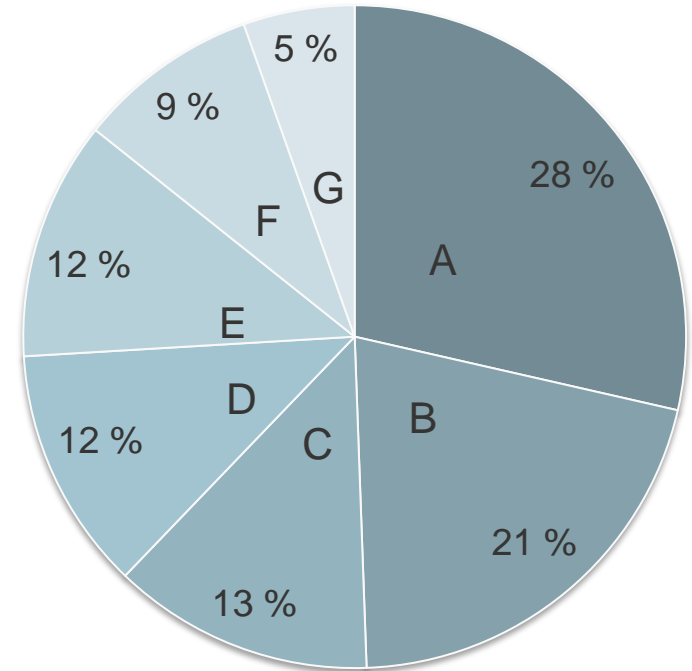
Revenus : 2,7 G\$



- A. É.-U.
- B. Canada
- C. Pays nordiques européens
- D. France
- E. R.-U.
- F. ECS
- G. Asie-Pacifique

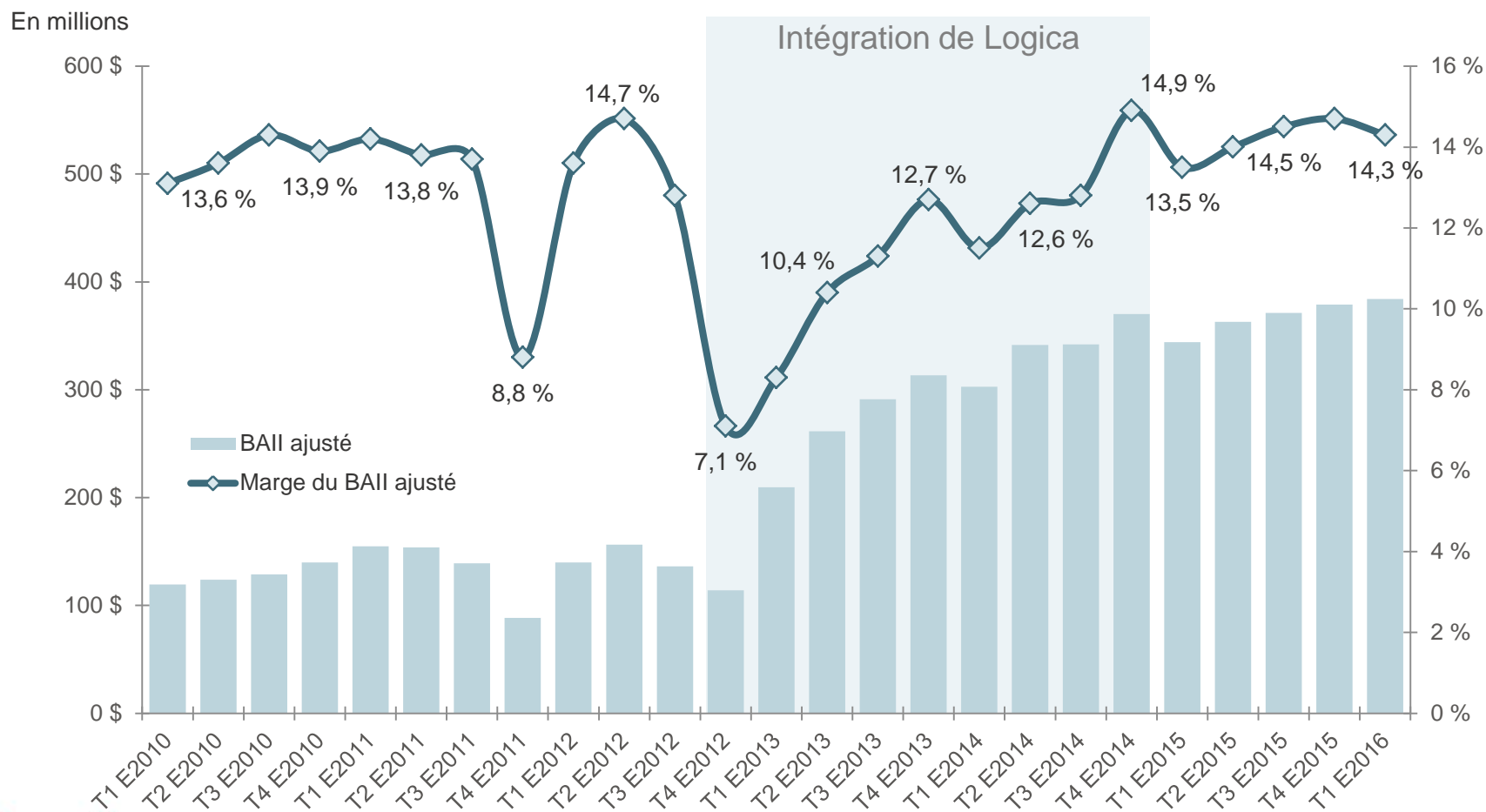
BAll ajusté : 384 M\$

Marge : 14,3 %



Amélioration de la rentabilité

BAll ajusté de 384 M\$; hausse de la marge de 80 p.c. au cours du T1 E2016

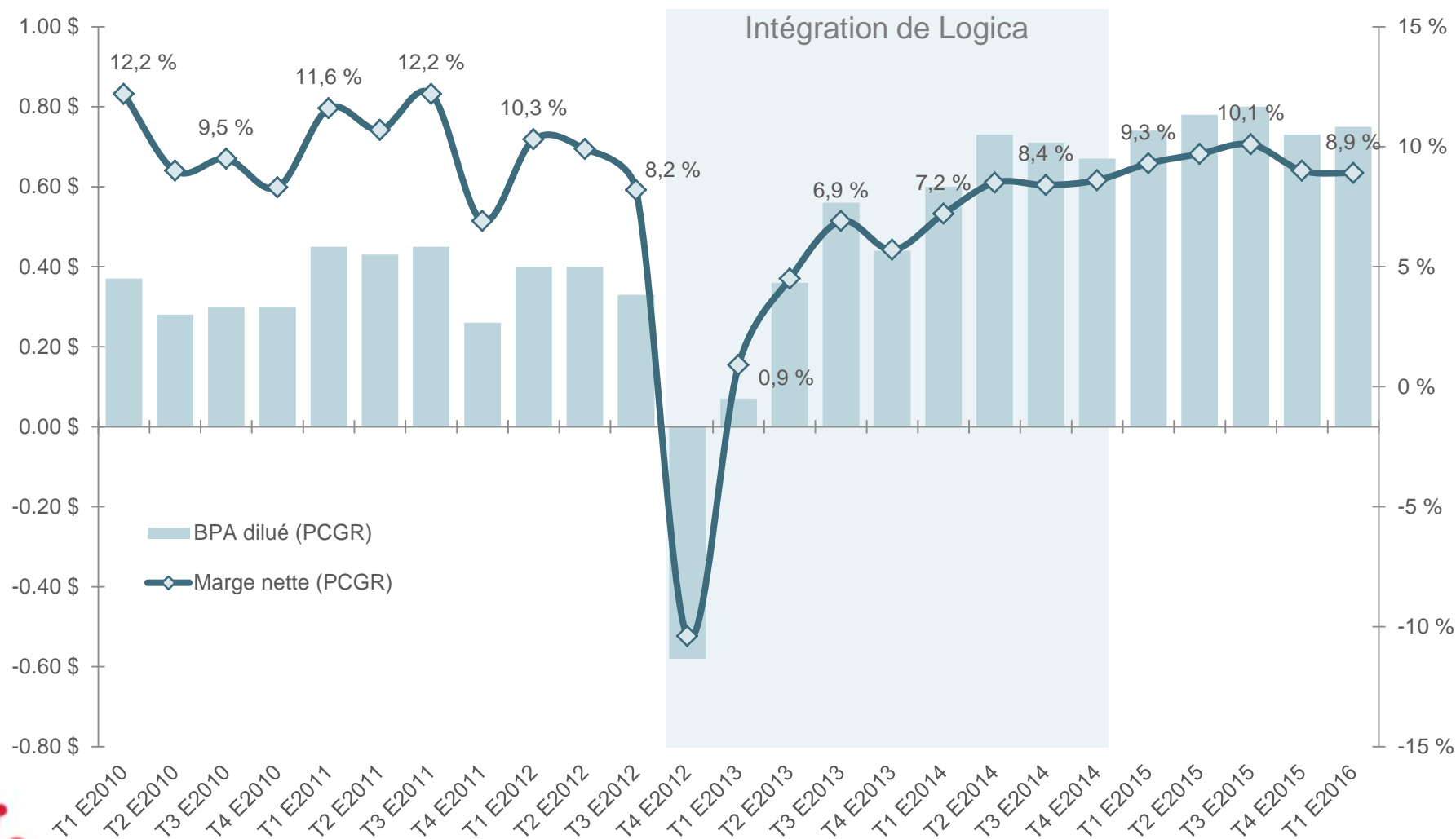


Le rapport de gestion contient la conciliation du BAll ajusté et de sa mesure la plus proche selon les Normes internationales d'information financière (« IFRS »).

Les données antérieures à l'E2011 sont présentées conformément aux PCGR canadiens.

Amélioration de la rentabilité

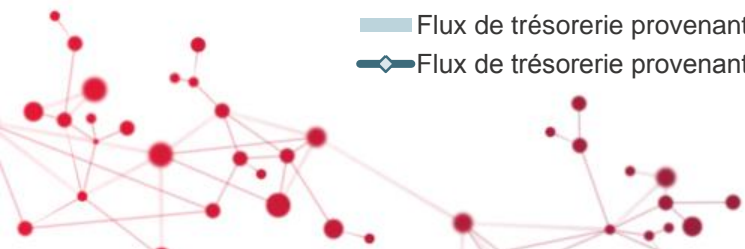
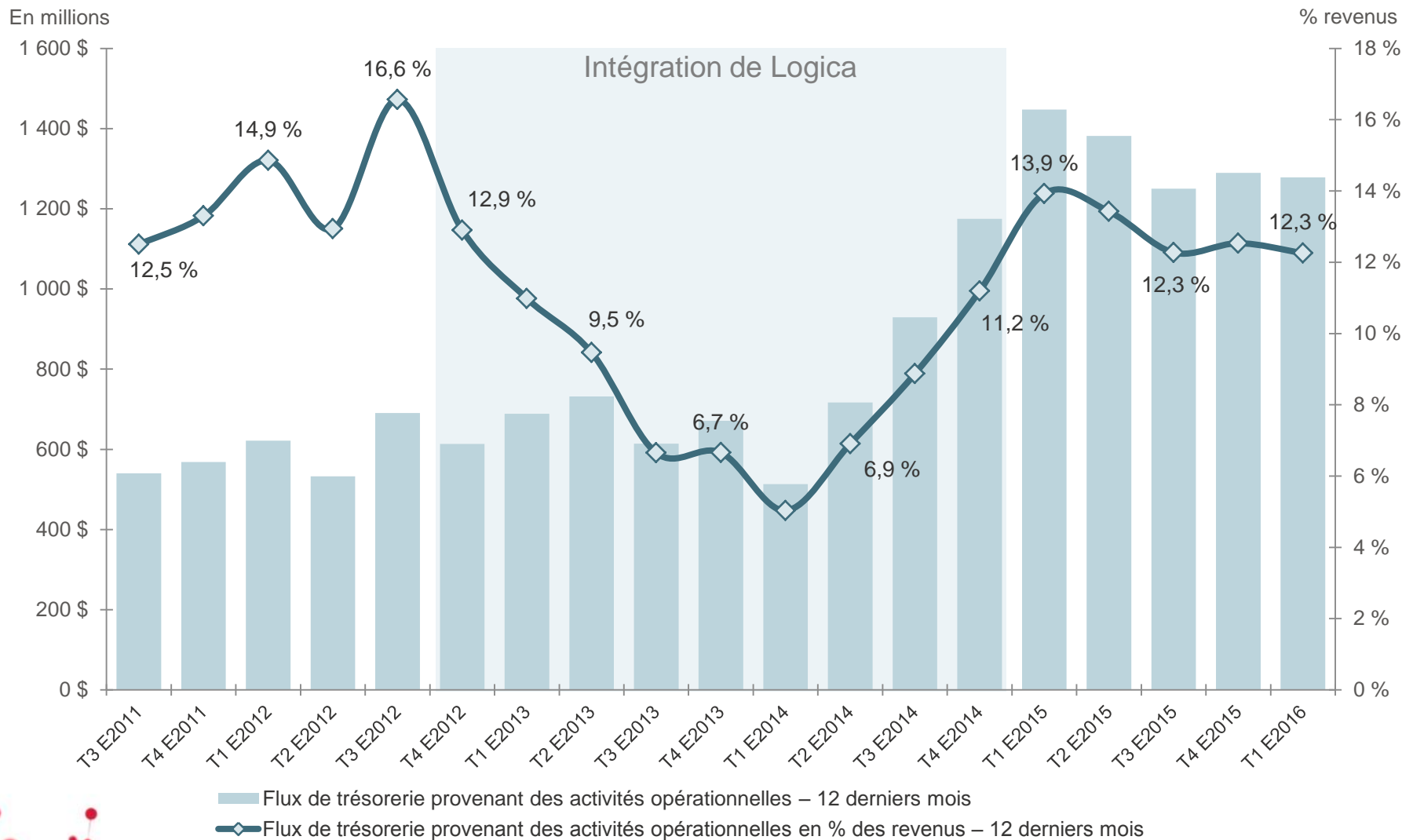
Marge nette au niveau précédant l'acquisition



Les données antérieures à l'E2011 sont présentées conformément aux PCGR canadiens.

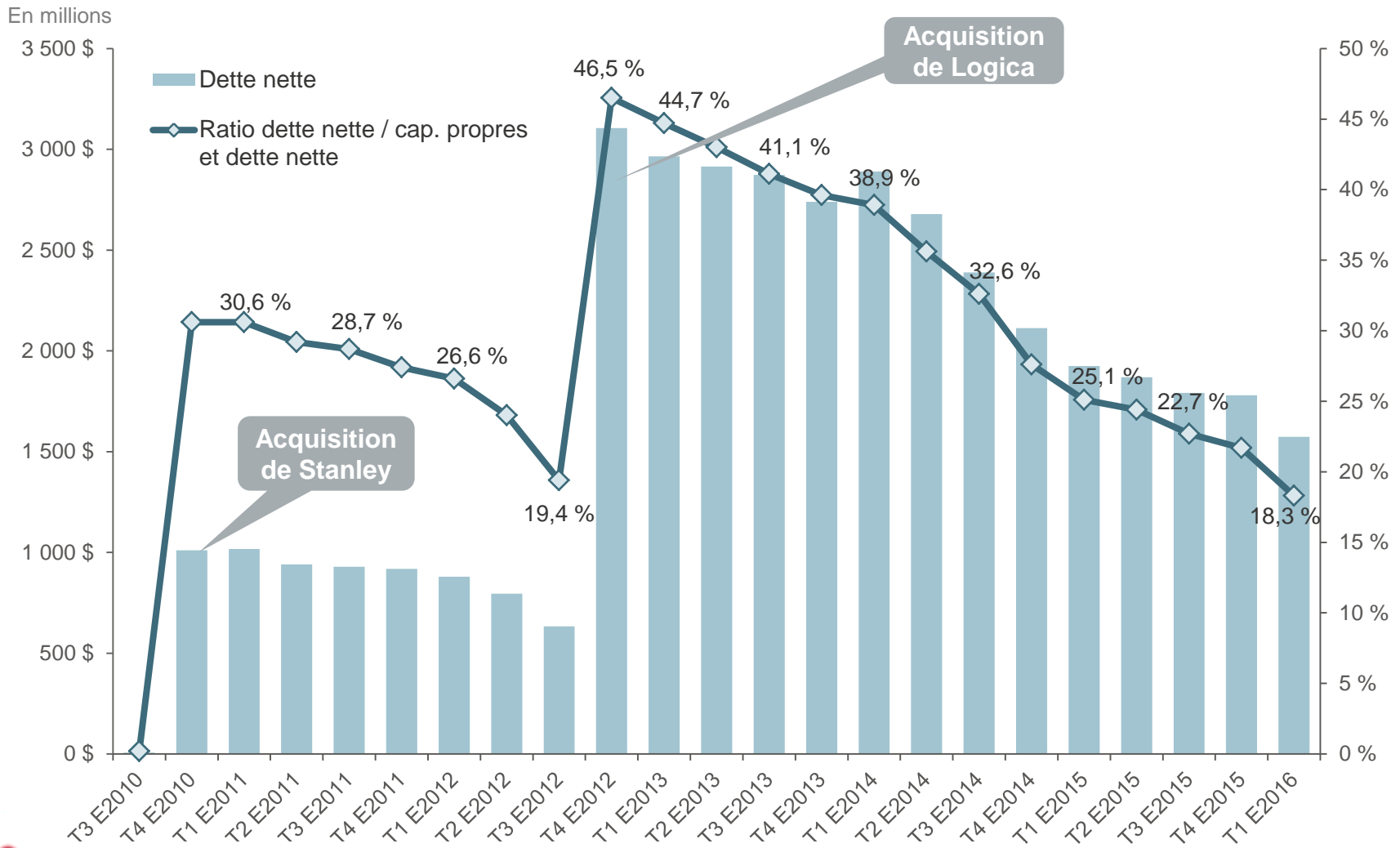
Flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles

Établis selon des périodes de douze mois



Dette nette – Baisse de 1,5 G\$ depuis l'E2012

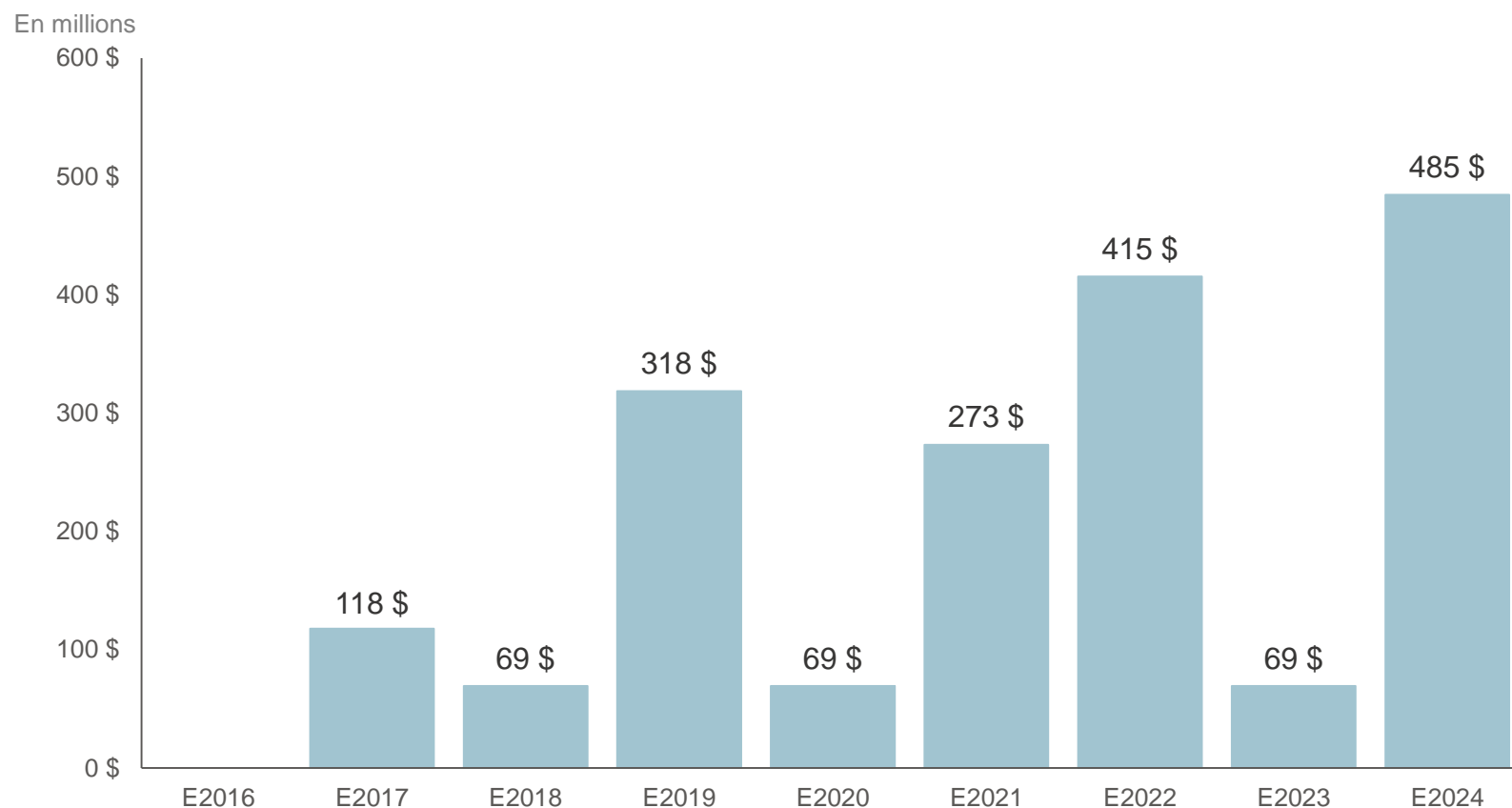
Le ratio de la dette nette par rapport aux capitaux propre et de la dette nette passe de 47 % à 18 %



Les données antérieures à l'E2011 sont présentées conformément aux PCGR canadiens.

Calendrier des échéances de la dette

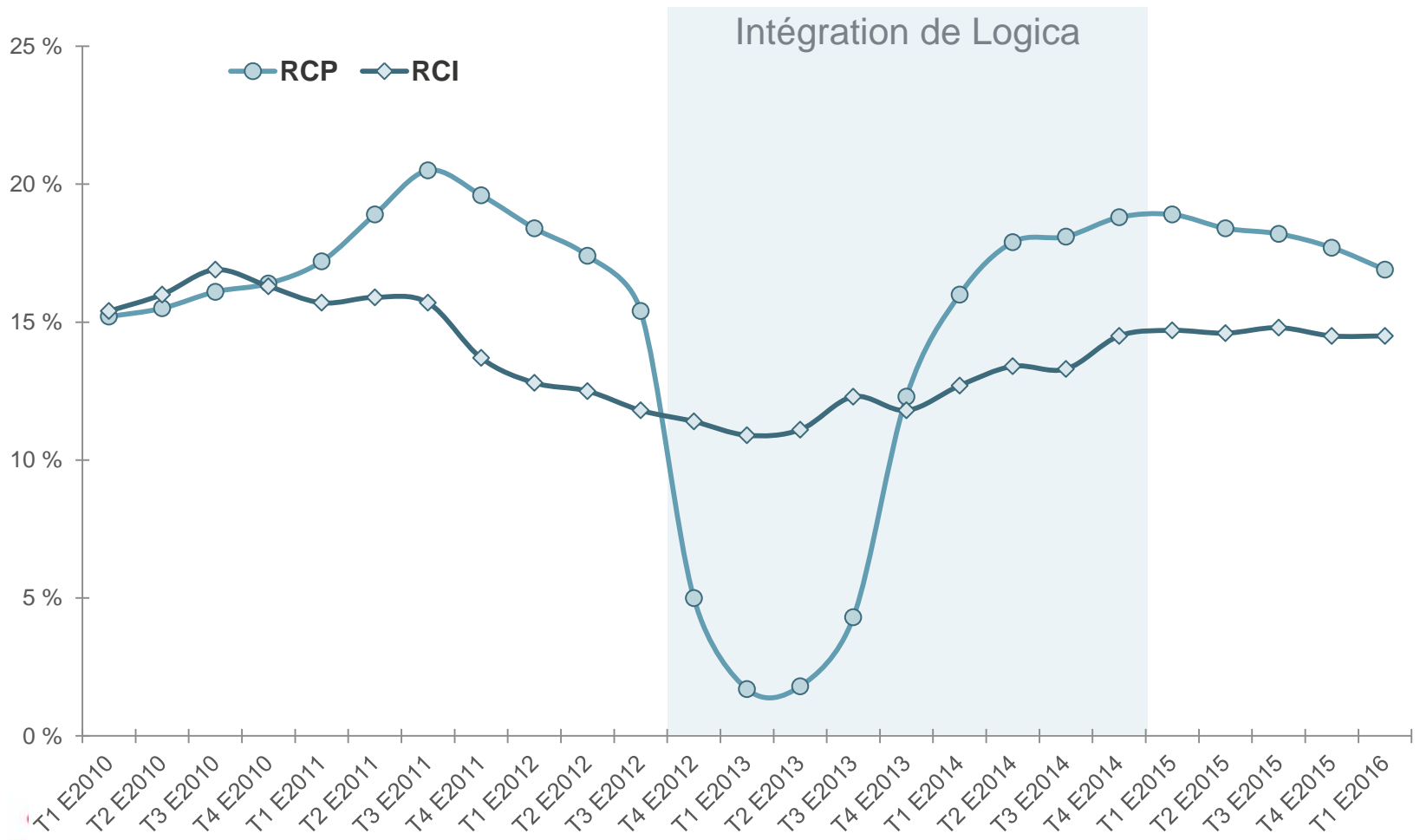
Un équilibre et une flexibilité qui permettent l'exploitation d'occasions stratégiques



Excluant les contrats de location-acquisition et les prêts liés au financement d'actifs.
Calendrier des échéances au 6 janvier 2016; taux de change au 31 décembre 2015.

Évolution du RCP et du RCI

Rendements supérieurs au fil du temps



Le rendement des capitaux propres (RCP) et le rendement du capital investi (RCI) sont des mesures définies et détaillées dans le rapport de gestion.

Les données antérieures à l'E2011 sont présentées conformément aux PCGR canadiens.

Renouvellement du programme de rachat d'actions

Possibilité d'acheter
et d'annuler
jusqu'à **21,4** millions d'actions



Personnes-ressources

Lorne Gorber
Vice-président exécutif
Communications et relations
avec les investisseurs

lorne.gorber@cgi.com

+1 514-841-3355

Mathieu Richard

Directeur

mathieu.richard@cgi.com

+1 514-415-3272

Samantha Taccone

Coordonnatrice

samantha.taccone@cgi.com

+1 514-415-3123

**Pour plus de renseignements
CGI.com/investisseurs**

