



_la force de l'engagement^{MD}



Gestion des dépenses

AVANTAGES

- Augmentation du contrôle et de la visibilité des dépenses, dégageant des économies ayant un impact direct sur les résultats
- Amélioration de l'efficacité par l'entremise d'une réduction des coûts et du cycle de vie des transactions
- Protection des programmes, du financement de projets et des emplois
- Amélioration du bassin de fournisseurs et de la gestion de contrats
- Adoption de meilleurs processus
- Satisfaction accrue de la clientèle et des contribuables

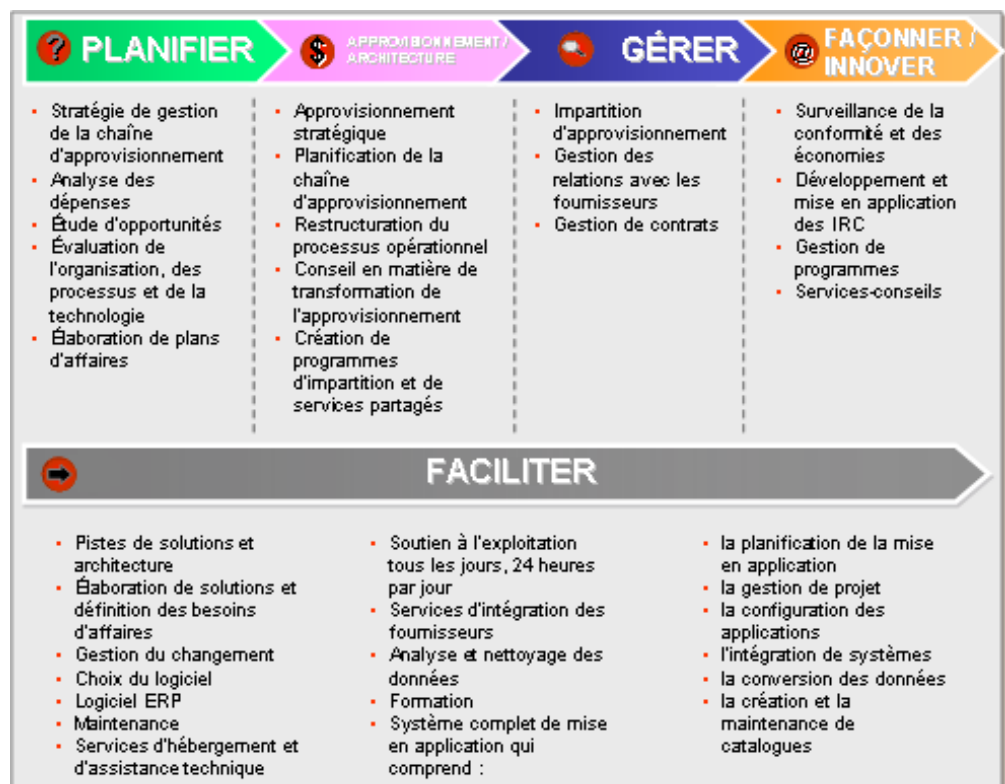
DES RÉSULTATS DIGNES DE CONFIANCE

- Amélioration des économies de contrat d'environ 17 %
- Expérience dans plus de 200 catégories de biens et de services
- Analyse de dépenses de plus de 430 milliards de dollars pour 6,1 millions de fournisseurs
- Surveillance des dépenses et de la conformité pour 75 milliards de dollars
- Économies réalisées par la technologie d'approvisionnement en ligne :
 - > Réduction des coûts de traitement des commandes jusqu'à 50 %
 - > Réduction du délai de traitement jusqu'à 70 %

AIDER LES ORGANISATIONS À DÉFINIR, À CIBLER ET À TRANSFORMER LEURS ACTIVITÉS D'APPROVISIONNEMENT

Une forte pression est exercée sur les organisations afin qu'elles réduisent leurs dépenses, et qu'elles améliorent leur efficacité et le service à la clientèle. Au même moment, les budgets et services d'approvisionnement sont restreints en raison des contraintes sur le plan de la main-d'œuvre, de la technologie et des processus. La gestion des dépenses aide les organisations à définir, à cibler et à transformer leurs activités d'approvisionnement afin de composer avec de telles forces conflictuelles, particulièrement en périodes économiques difficiles. En favorisant l'innovation au sein des processus en cours, les organisations peuvent améliorer l'efficacité de leur service d'approvisionnement. Cela assure la planification de chaque activité, la mise en application de tous les plans, l'évaluation et la surveillance de toutes les activités, en plus de veiller à ce que les renseignements réintègrent le processus de planification pour promouvoir l'amélioration continue.

CGI fournit une gamme complète de solutions en matière de cycle de vie de l'approvisionnement



Pourquoi CGI?

- **Approche holistique** pour diagnostiquer et aborder les défis **d'affaires** des clients, en portant une attention particulière à la mise en application et à la gestion du changement
- Solide **expérience d'analyse de données**
- Expertise auprès **de grandes organisations complexes et décentralisées** (gouvernements, organisations issues de fusions et acquisitions, acquisitions par emprunt)
- **Financement de projet flexible** se traduisant, entre autres, par des options basées sur les bénéfices et des projets sur commande et par étapes
- **Vaste expérience dans diverses industries** (finances, gouvernement, soins de santé, secteur manufacturier, télécommunications) qui permet une analyse pointue et l'atteinte d'objectifs générant des économies rapides

Témoignages de réussite des clients

- **Entreprise de services financiers, chef de file à l'échelle mondiale.** Restructuration du processus organisationnel, gestion du changement, analyse des dépenses et approvisionnement stratégique. Économies annuelles récurrentes de 35 millions de dollars et économies de 11 millions sur les achats non récurrents destinés aux améliorations de contrat seulement.
- **Important gouvernement d'État.** Élaboration et hébergement du plus important marché d'approvisionnement en ligne d'un gouvernement d'État américain. Application d'un système d'approvisionnement stratégique aux contrats afin d'obtenir des prix concurrentiels et des méthodes de travail plus avantageuses conçues pour une utilisation à l'échelle de l'État.
- **Important fournisseur d'appareils électroniques et services de chaîne d'approvisionnement intégrés.** Évaluation approfondie de l'organisation et des meilleures pratiques. Élaboration et application de recommandations visant à accroître l'efficacité de la structure et des processus d'approvisionnement du client et à dégager des économies durables. Offre de services d'approvisionnement stratégique visant l'amélioration de plusieurs contrats.

Pour entamer le processus

CGI mise sur une étude RAPID (Rapid Assessment and Phased Implementation Design), une méthodologie exclusive qui aide les clients à définir et à modifier les domaines à améliorer tout au long du cycle de vie de l'approvisionnement. Cette approche structurée par étapes et à faibles coûts permet à CGI de cerner et de prioriser les principaux enjeux des clients afin d'élaborer avec eux une feuille de route personnalisée visant à les résoudre et à surmonter les obstacles au changement à l'interne. Par l'entremise de RAPID, les clients reçoivent les réponses aux questions suivantes :

- Où en sommes-nous présentement?
- Quel objectif devrions-nous poursuivre?
- Qu'est-ce que cela vaut?
- Comment pouvons-nous atteindre cet objectif?
- Comment devons-nous le mettre en application?

Avez-vous les moyens d'attendre? Réalisez les économies dont vous avez besoin.

PROFIL DE L'ENTREPRISE

La satisfaction des clients est au premier plan des activités de CGI. Depuis plus de 30 ans, nous sommes solidaires de nos clients et les aidons à relever les défis qu'ils rencontrent en leur offrant des services de qualité. Figurant parmi les chefs de file du secteur des services en TI et en gestion des processus d'affaires, CGI maintient une étroite proximité avec ses clients grâce à ses professionnels travaillant à partir de plus de 100 bureaux dans le monde.

Par leur entremise, nous fournissons à nos clients la combinaison de valeur et savoir-faire qui répond le mieux à leurs besoins en alliant judicieusement les partenariats à l'échelle locale et des options de prestation de services à l'échelle mondiale.

CGI estime qu'elle a réussi quand elle a aidé ses clients à obtenir des résultats et a surpassé leurs attentes.