

# SEPA Lastschriftmandatsmigration

**D**ieverbindliche Umstellung auf das neue SEPA Lastschriftverfahren(SDD) zum 1. Februar 2014 stellt viele Unternehmen vor eine Herausforderung.

Denn sie müssen bestehende Lastschrifteinzugsermächtigungen in SEPA-konforme Mandate inklusive der dazugehörigen Datenformate ergänzt um BIC/IBAN überführen. Tun sie es nicht, riskieren Sie Bearbeitungsgebühren von Banken oder sogar Zahlungsausfälle und damit ihren Wettbewerbsverlust.

Eine Umstellung auf SEPA ist kompliziert und zeitaufwändig. Zudem werden viele ERP-Systeme in Europa nicht entsprechend angepasst, so dass diese keine automatisierten BIC/IBAN-Konvertierung oder einen Upload von papierhaften Mandaten nicht unterstützen. Viele Unternehmen verfügen nicht über das notwendige SEPA-Fachwissen oder ausreichend unternehmensinterne Ressourcen, die erforderlich sind, um die folgenden Herausforderungen zu stemmen:

- Erfüllung der komplexen lokalen Migrationsanforderungen
- BIC/IBAN-Konvertierung und Zugriff auf die richtigen Informationen
- Erstellen einer eigenen Mandatsreferenz
- Migration sämtlicher alter Mandate
- Umwandlung der Papierformate in elektronische Form
- Information an die Kunden und drucken von Mandatspaketen

Eine einwandfreie Datenhygiene ist für Ihre erfolgreiche Umstellung auf SEPA unumgänglich. Studien haben jedoch ergeben, dass bis zu 7 Prozent der Kunden-Kontodaten von Unternehmen fehlerhaft sind. Bei der Umstellung auf das neue SEPA Lastschriftverfahren besteht dann das Risiko eines Zahlungsausfalls oder von unerwarteten Kosten, die die Banken für fehlerhafte Transaktionen in Rechnung stellen.

Unsere Mandate Management Service ist ein einfacher Drei-Stufenprozess, der non-konforme Daten identifiziert und beseitigt und das Scanning sowie den Druck von Papierlastschriften abwickelt.



## FACT SHEET

### DIE WICHTIGSTEN VORTEILE

- Umwandlung und Erweiterung von Daten von Landesformat in das SEPA-Format
- BIC/IBAN Umwandlung und Validierung
- SEPA Erreichbarkeitsprüfung
- Erstellen von UMR
- Schnelle Implementierung
- Scannen, drucken und archivieren von Mandaten.

### 3 SCHRITTE ZUR SEPA-COMPLIANCE

Die einmalige Umstellung auf unseren Mandate Management Service ist einfach, unkompliziert und schnell. Es handelt sich um einen automatisierten Prozess, durch den alle bisherigen alten Lastschriftmandate, sowohl in Papierform als auch im elektronischen Format konvertiert werden können.

Unser erweiterter Service beinhaltet mehr als nur eine einfache BIC/IBAN-Umwandlung. Er ist so ausgestaltet, dass Sie vollständig SEPA-konform sind.

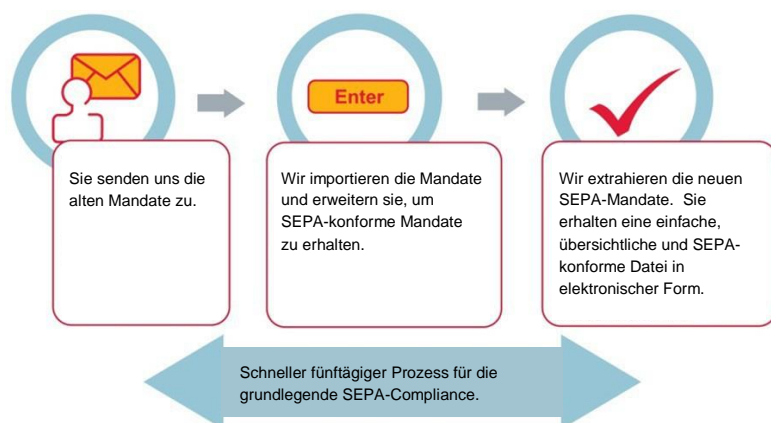
#### Unser Service beinhaltet:

Die Einhaltung aller landesspezifischen Umstellungsregelungen

- BIC/IBAN-Konvertierung und Validierungskontrollen
- Erstellung einer Mandatsreferenz für SEPA (UMR) über eine Vielzahl von Optionen
- Vollständige SEPA Erreichbarkeits- und Validierungsprüfungen. Wir bestätigen die SEPA Mitgliedschaft einer Schuldnerbank und vermeiden so abgelehnte Lastschriften und damit verbunden Bankgebühren.

Die einmalige Umstellung ist ein unkomplizierter, dateibasierter Service. Sobald Ihr Unternehmen durch unser On-boarding Team angeschlossen ist, machen wir Sie in drei Schritten SEPA-konform.

Mit Hilfe unseres erprobten Scanning Systems, dem Drucken von Sammellastschriften und der Archivierung reduzieren wir Ihren Arbeitsaufwand und Ihre Kosten.



### WARUM NICHT DEN EINFACHEN WEG WÄHLEN?

Im Bereich SEPA-Lastschriften führen wir den Markt an. Mehr als 15% aller SEPA Lastschriften in Europa werden durch unsere Systeme abgewickelt. Unser Team im Finanzdienstleistungsbereich umfasst 16.500 Mitarbeiter, die sich nicht nur auf Zahlungsverkehrssysteme sondern auch auf Einhaltung von Fristen und Kostenreduzierung verstehen.

#### ABOUT CGI

Seit der Gründung 1976 verfolgt CGI eine disziplinierte Lieferstrategie und hat sich durch Termintreue und finanzierbare Projekte an die Branchenspitze entwickelt.

Mit unseren Dienstleistungen Business Consulting, Systems Integration und Outsourcing Services unterstützen wir unsere Kunden dabei, ihre Investitionen bestmöglich einzusetzen und Wachstumsziele zu erreichen.

Ein Beweis unseres Versprechens ist unsere hohe Kundenzufriedenheitsrate, die in den vergangenen 10 Jahren nachhaltig bei 9 von 10 Punkten liegt.

#### Informationen

Stephen Mundy  
Product Manager  
M: +44 7810 152 706  
stephen.mundy@cgi.com

Paul Lamaison  
Service Manager  
M: +44 7810 851961  
paul.lamaison@cgi.com