

CGI SEPA Services

Gestión de órdenes



SEPA enrichment:

Características clave :

- Conversión y enriquecimiento de datos desde formatos nacionales al formato SEPA
- Conversión BIC/IBAN
- Generación de la referencia única de la orden
- Enriquecimiento automático de instrucciones de pago
- Pleno acceso a la información sobre órdenes y cobros
- Compatible tanto con formatos domésticos heredados como con el nuevo SEPA Core

Entrada en vigor de SEPA

La Zona Única de Pagos Europea (SEPA) está en marcha. Las empresas se enfrentan a una fecha límite firme y obligatoria, el 1 de febrero de 2014, para migrar a los sistemas de cobro y pago SEPA. Con menos de un año por delante, la situación es preocupante. Las empresas no están preparadas para este cambio.

Como empresa, será plenamente responsable de la gestión de órdenes de adeudo directo. Esto constituye un desafío complejo y de grandes dimensiones.

SEPA impone la estandarización de la canalización de órdenes de domiciliación a través del banco del acreedor (CMF). Para ello, el pagador cumplimenta y firma una orden basada en papel y la envía directamente de vuelta a usted, el emisor de la factura. Desde ese momento, usted es responsable de la conservación y de la gestión posterior de dicha orden. Se trata de un cambio fundamental con respecto a las operaciones actuales, y afectará a múltiples áreas de su negocio.

Si bien es posible que SEPA esté «en la agenda» para 2013, muchas empresas están adquiriendo conciencia ahora de que carecen de los conocimientos sobre SEPA, los sistemas de TI y los recursos para cumplir los plazos. Es absolutamente imprescindible actuar. De lo contrario, se arriesga a no poder recibir adeudos directos de clientes, incurriendo en severas sanciones por incumplimiento de las nuevas normativas. Sus competidores ganarán ventaja competitiva.

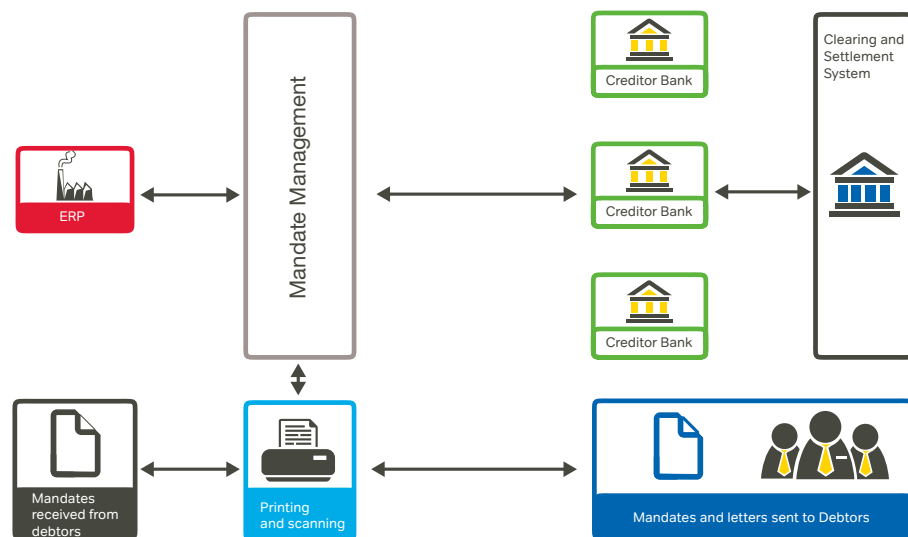
Comprendiendo los requisitos – la lista de comprobación SEPA

Como empresa, será plenamente responsable de la gestión de órdenes de adeudo directo. Esto constituye un desafío complejo y de grandes dimensiones.



Gestión de órdenes es una plataforma integral para SEPA. Le proporciona tranquilidad, ya que gestiona el proceso íntegro de migración SEPA, así como la gestión permanente de órdenes SDD, todo conforme a las normas. Mediante la elección de Gestión de órdenes, su empresa podría simplemente «activar» SEPA en un plazo de ocho semanas.

El servicio de Gestión de órdenes es una solución lista para usar que resuelve este aspecto práctico del negocio. Básicamente le proporciona vía libre a SEPA, mediante la gestión de todos los requisitos impuestos a las empresas..



Servicios adicionales :

También ofrecemos opciones para reducir su carga de trabajo y permitirle centrarse en su actividad principal, mediante soluciones rentables de escaneado, impresión y archivado para reducir sus costes de migración en papel.

La Gestión de órdenes ofrece :

Pleno enriquecimiento conforme a SEPA :

- Cumplimiento de las normas de migración nacionales locales en todos los países SEPA
- Conversión BBAN a IBAN y BIC y verificaciones de validación.
- Creación de la referencia única de la orden SEPA (UMR) mediante diversas opciones
- Comprobación de accesibilidad SEPA total

Servicio rápido y altamente automatizado :

- Periodo de implementación corto, normalmente no superior a dos meses
- Servicio de escaneado de gran volumen para facilitar la carga en masa de órdenes en papel
- Producción de paquetes de órdenes de gran volumen en el idioma local
- Proceso de archivado físico y/o electrónico seguro de órdenes
- Servicio de transferencia de archivos compatible con múltiples formatos

Asistencia y seguridad integrales :

- Acceso de red sencillo para el personal de servicio del cliente
- Materiales de formación listos para usar
- Servicio permanente de atención al cliente 24/7/365
- Infraestructura altamente resistente
- Seguridad de nivel bancario

Nuestra tecnología SEPA premiada garantiza una escalabilidad y un rendimiento ilimitados, y ha acreditado una capacidad de procesamiento de 51 millones de transacciones de negocios SEPA por hora, lo cual la convierte en la opción ideal para empresas con grandes volúmenes de clientes que pagan mediante adeudo directo. Conectarse a un servicio ya consolidado es más rápido, comporta menores riesgos y resulta más rentable. Nuestra política de precios transparente reduce al mínimo sus costes iniciales y refleja el uso del servicio.

¿Por qué no tomar el camino fácil?

SEPA se cuenta entre las máximas prioridades para CGI. Después de haber ayudado al Consejo Europeo de Pagos y a la Asociación Bancaria del Euro en el desarrollo de la propia SEPA, nuestros expertos en SEPA radicados localmente entienden perfectamente todos los aspectos implicados. De hecho, ayudaron a crear el conjunto de normas SEPA.

Actualmente, se utiliza nuestra tecnología para procesar el 15% de las transacciones SDD en Europa, superando a cualquier otro proveedor del mercado. Nuestro equipo global integrado por 16.500 expertos en servicios financieros atesora una amplia experiencia ayudando a transformar sistemas de pago heredados, reducir los costes y aumentar la visibilidad y el control del efectivo.

Ha llegado el momento de actuar.

Simplifique el cumplimiento SEPA. Decídase hoy mismo por la Gestión de órdenes.





London - Kings Place

Seventh Floor
Kings Place
90 York Way
London
N1 9AG
T: +44 20 7954 1400 www.cgi.com/sepa

Ernesto Incani
Business Development
E: ernesto.incani@cgi.com

cgi.com

© 2013 CGI GROUP INC.

Con 71.000 profesionales operando en 400 oficinas repartidas por 40 países, CGI fomenta la responsabilidad local sobre el éxito del cliente, al tiempo que lleva hasta la puerta del cliente unas capacidades de entrega globales.

Fundada en 1976, CGI aplica un concepto disciplinado que a su vez se ha traducido en la entrega de proyectos dentro del plazo y del presupuesto, conformando una trayectoria líder en el sector. Nuestros servicios de alta calidad, que abarcan asesoramiento de negocios, integración de sistemas y externalización, ayudan a los clientes a apalancar inversiones actuales mientras adoptan nuevas tecnologías y estrategias de negocio para mejorar los resultados de ventas y beneficios.

Como demostración de nuestro compromiso, nuestra calificación promedio de satisfacción del cliente durante los últimos 10 años se ha situado invariablemente por encima del 9 en una escala hasta el 10.
